БИРЖИ и БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№52 (483) 13 июля 1998 года понедельник

СЕГОДНЯ

ПСИХОЗ ПО ИМЕНИ «АСТРАН»

Австрийское сообщество интересов «Астран», более известное как программа «Астран», несмотря на все перипетии последнего времени, продолжает действовать в Беларуси. Государственные органы — исполнительные, контрольные и правоохранительные — пребывают в полной растерянности из-за собственной неспособности справиться с этим денежным монстром. Признавая свое бессилие, они решили обратиться к СМИ, чтобы с их помощью попытаться остановить приток в «Астран» новых участников и тем самым развалить «пирамиду». Желание это несколько наивное и запоздалое.

Стр. 20

СОБЫТИЕ

ЗАВТРА БЫЛА ВОЙНА

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ, Андрей МАХОВСКИЙ

На рассмотрении Евросоюза находится предложение о разрыве дипломатических отношений с Беларусью. В прошлый четверг ЕС принял решение о прекращении выдачи виз высшим должностным лицам Беларуси. Такое логическое развитие на минувшей неделе получил спровоцированный белорусскими властями скандал с выселением дипломатов.



Европейский изгой

Уточним, что разрыв дипломатических отношений, как правило, происходит после объявления войны либо при экстремальном обострении отношений (как это было после захвата американского посольства в Тегеране в 1979 году; кстати, отношения Ирана с большинством западных стран так и не восстановлены). О намерении стран Евросоюза разорвать дипотношения с Беларусью сообщил в прошедший четверг на брифинге замминистра иностранных дел Беларуси Владимир Герасимович. Он сказал, что такие рекомендации были выработаны политическими директорами стран ЕС 6 июля. Министры иностранных дел Евросоюза должны рассмотреть этот вопрос сегодня.

В случае, если министры последуют рекомендациям политических директоров, Беларусь окажется в маленькой компании одиозных стран, большинство из которых считаются режимами, поддерживающими терроризм. В случае разрыва дипотношений будет приостановлено действие заключенных с Беларусью договоров, а посольства выедут в полном составе, включая консульские отделы. Партнеров у нашей страны останется совсем немного: в случае, если Евросоюз примет такое решение, аналогичные меры последуют со стороны государств Восточной Европы.

Ситуация в очередной раз обострилась из-за непомерных притязаний белорусских властей. Территории резиденций им оказалось мало — захотелось еще разобраться с вещами дипломатов. 7 июля представители дипломатических миссий получили ноту, в которой им в течение двух дней предлагалось освободить резиденции от имущества дипломатов. В ноте говорилось: *«Ведущиеся ремонтные работы не позволят в надлежащей мере обеспечить и гарантировать полную сохранность вашего имущества. Просьба до 11.00 8 июля подтвердить готовность к вывозу имущества. В случае отсутствия уведомления... оно будет перемещено белорусской стороной».*

В тот же день официальному Минску в доступных для него выражениях объяснили, чем это может закончиться. Видимо, именно в этот день стало известно о рекомендациях политических директоров ЕС. МИД начал действовать, но слишком поздно и к тому же в рамках своих представлений о дипломатии. Как сообщил на брифинге 9 июля замминистра иностранных дел Владимир Герасимович, *«МИД получил соответствующие полномочия президента Лукашенко на ведение нормального переговорного процесса, чтобы при решении этой проблемы были учтены как интересы белорусской стороны, так и интересы определенного посольства».*

Похоже, первым полезным шагом, который сделала специальная комиссия под руководством Герасимовича, стал отзыв ноты от 7 июля — ее МИД уже 8 июля попросил считать недействительной. (Так что сотрудники внешнеполитического ведомства не зря едят свой хлеб. Работа кипит ежедневно: сегодня пишут ноту, а завтра отзывают.) В этот же день заместитель главы внешнеполитического ведомства уверял журналистов, что конфликт практически урегулирован. Из слов Герасимовича получалось, что Госдепартамент США заявил, что проблема с резиденциями актуальной уже не является, а германское и французское посольства готовы покинуть Дрозды не сегодня-завтра. Реакция США не заставила себя ждать. Пресс-секретарь Госдепартамента Джеймс Рубин заявил, что в заявлениях Герасимовича *«грубо искажается позиция Соединенных Штатов по поводу Дроздов»*. Рубин подчеркнул: *«Наша позиция остается неизменной. Правительство Беларуси должно восстановить снесенную ограду нашей резиденции, убрать своих представителей из наших владений, разрешить установить там нашу собственную охрану и открыть нам туда беспрепятственный доступ... Мы опровергаем утверждения белорусского правительства о том, что ремонт коммуникаций потребует отселения жителей резиденции»*. В том же духе было выдержано и заявление МИД Германии.

Итак, 9 июля выяснилось, что с момента отъезда послов положение не улучшилось. Беларусь оказалась на грани разрыва отношений со всем цивилизованным миром. Так что не зря 3 июля власть демонстрировала мускулы и показала всему миру мощь своей сельскохозяйственной и военной техники: если «монстр НАТО» сунется, мы пришлем к западным рубежам сенокосилки с вертикальным взлетом. А 9 июля у ворот американского посольства был выставлен передовой отряд белорусского сопротивления. Под лозунгами «Американский солдат, плыви домой» и «Требуем распустить агрессивный блок НАТО» провели пикет ветераны белорусского патриотического движения.

Бывший замминистра иностранных дел Андрей Санников выразил сожаление в связи с чересчур жесткой, по его мнению, позицией Евросоюза. Поскольку разрыв дипотношений будет означать *«переход изоляции на уровень граждан»*, а Беларусь окажется не в изоляции, а в положении изгоя.

В общем, лучше, если бы дипотношения с нами все же не разрывали. А белорусское руководство уже достаточно наказано: в четверг Евросоюз принял решение о прекращении выдачи въездных виз высшим должностным лицам Беларуси начиная с уровня замминистра. В пятницу представители пяти европейских посольств передали в белорусское внешнеполитическое ведомство это решение, к которому был приложен список «невъездных» чиновников. Некоторые белорусские официальные лица уже почувствовали определенные неудобства своего положения. Вскоре после отъезда послов не смогли выехать во Францию вице-премьер Владимир Гаркун, министр внешних экономических связей Михаил Маринич и руководитель госкомитета по науке и технологиям Виктор Гайсенок. Несколько позже Михаила Маринича не пустили в Лиссабон. Как ранее предполагала «БДГ», невыездным стал и белорусский президент.

Фридрих Энгельс в свое время справедливо заметил, что каждый народ имеет то правительство, которое заслуживает. Значит, и последствия действий руководства вполне заслужены народом. Европейские государства заявляют, что санкции в отношении Беларуси не отразятся на простых гражданах. Однако получить въездные визы стало сложнее, чем раньше. Увеличились сроки рассмотрения документов. По слухам, выросло и количество отказов. Так что, похоже, уже не за горами возвращение тех времен, когда выехать за границу можно будет только в эмиграцию.

Госчиновники, которые теперь за границу выехать не могут, считают, что там нечего делать и рядовым гражданам. Об этом свидетельствует заявление МИД, обнародованное вечером в пятницу, в котором нет и намека на попытки помириться с Западом.

Комментарий на стр. 4

КАДРЫ

ИЗ ШВЕЙЦАРИИ — В СТРАНУ ОГУРЦОВ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

Эскапада Александра Лукашенко в Кран-Монтано не прошла бесследно для посла Беларуси в Швейцарии и представителя нашей страны в международных организациях Станислава Огурцова. 10 июля был опубликован указ президента об освобождении Огурцова от занимаемой должности в связи с переводом на другую работу.

Вскором времени г-н Огурцов вернется в Минск. По всей вероятности, здесь он и останется. Согласно имеющейся информации бывший посол будет работать во внешнеполитическом ведомстве. Так что расплата за то, что в Швейцарии Огурцов не уследил за империалистами, — не слишком сурова. Впрочем, многие коллеги Станислава Огурцова наверняка сочли президентский указ вполне справедливым. Действительно — все послы, аккредитованные в важнейших странах, уже вернулись на родину (причем, похоже, надолго). Посол в нейтральной Швейцарии неприятно выделялся среди них.

Одним из немногих дипломатов, которого пока не удается заманить в Беларусь, остается упорный посол в Японии Петр Кравченко.

ПРОИСШЕСТВИЯ

ПОСЛЕДНИЙ АРГУМЕНТ АДВОКАТА

Виктор ЯНИН

8 июля у здания Новополоцкого горсуда известный в городе правозащитник Алексей Филипченко, облившись бензином, поджег себя.

Он получил ожоги второй и третьей степени примерно на 80% кожного покрова. Его немедленно доставили в реанимационное отделение. В том, удастся ли спасти пострадавшему жизнь, врачи не уверены.

Примечательно, что косвенными виновниками трагедии являются как раз люди, в чьи обязанности входит защита прав и свобод человека. Довели до самоубийства адвоката местные служители Фемиды.

В качестве общественного защитника Алексей Филипченко участвовал в судебном процессе по делу новополоцкой пенсионерки Антонины Вороновой. В течение четырех последних лет местные власти пытаются подселить в приватизированную квартиру Вороновой постороннего человека. Судебные инстанции, что стало обычным для Беларуси, поддержали действия власть предержащих. Однако пенсионерка и ее адвокат не сдавались и продолжали обращаться в различные судебные инстанции.

Во время последнего судебного заседания пенсионерка почувствовала себя плохо, ее госпитализировали. Адвокат Филипченко, находившийся в крайне возбужденном состоянии, вышел из здания суда, облился горючей жидкостью и поджег себя. Подоспевшие сотрудники милиции погасили пламя и доставили пострадавшего в городскую больницу.

Следует отметить, что в попытке самосожжения, предпринятой г-ном Филипченко, виноваты не только судьи. После появления известного президентского декрета он, как и многие его коллеги-правозащитники, был лишен возможности заниматься частной адвокатской практикой. Отлучение от адвокатской работы, естественно, тоже стало сильным психологическим ударом.

Правда, как опытного юриста (г-н Филипченко долгое время работал следователем по особо важным делам при прокуратуре Амурской области) его часто приглашали выступать на судебных процессах в роли общественного защитника. Будучи человеком добрым, честным и принципиальным, Алексей Филипченко почти никогда не отказывал в помощи попавшим в беду людям. Активно занимался он и правозащитной деятельностью.

Но в нашей стране чиновничья машина ломает даже профессионалов. Поэтому, отчаявшись добиться справедливости в отношении своей подзащитной (кстати, Антонина Воронова является заслуженным строителем БССР), в суде Алексей Филипченко прибегнул к последнему — может быть, даже в своей жизни — аргументу.

ТАМОЖНЯ

ВРЕМЕННАЯ ПЕРЕДЫШКА

Отдел информации «БДГ»

В конце минувшей недели стало известно, что Беларусь откладывает на неопределенный срок введение в действие нового Таможенного кодекса и новых правил перемещения через таможенную границу Республики Беларусь некоммерческих товаров. Напомним, что ранее официальные лица неоднократно заявляли, что эти документы вступят в силу с 16 июля.

Нововведения в таможенное законодательство не вступают в силу из-за разногласий, возникших в отношениях с Россией. По нашим сведениям, месяц назад появилось указание председателя российского таможенного комитета, согласно которому временно, сроком на три месяца, приостановлена действовавшая ранее в отношениях с Беларусью процедура таможенного оформления товаров. При этом таможенным службам велено: *«Осуществлять мероприятия, предусмотренные нормативными правовыми актами ГТК России, в том числе во взаимодействии с другими правоохранительными органами Российской Федерации, по выявлению и пресечению контрабанды и иных нарушений в сфере таможенного дела, совершению которых способствует недостаточная унификация законодательства Российской Федерации и Республики Беларусь...»*. Фактически Государственный таможенный комитет России, отчаявшись получить в российский бюджет деньги за товары, растаможенные в Беларуси, а затем завезенные в Россию, прикрыл возможность работы по подобным схемам. Ни одна из сторон громогласно не заявляла о наличии столь скандального документа, хотя он фактически означает временное приостановление действия одного из важнейших соглашений в рамках Таможенного союза.

В настоящее время на сей счет ведутся нудные переговоры, для которых и той, и другой сторонами созданы специальные комиссии. Белорусская сторона надеется, что как только ажиотаж, вызванный необходимостью более полного сбора налогов, в России спадет, все вернется на круги своя.

Что же касается новых правил перемещения через таможенную границу Республики Беларусь некоммерческих товаров и идущих с ними одним пакетом новых единых ставок таможенных пошлин и налогов, применяемых в отношении легковых автомобилей, то они были разработаны белорусской стороной именно под давлением стороны российской и фактически направлены на защиту российских производителей легковых автомобилей. В силу понятных обстоятельств на данном этапе демонстрировать подобное рвение Беларусь не намерена. Тем не менее опубликованный в минувшем номере «БДГ» проект этого документа действительно в настоящее время находится у премьер-министра. Однако, как официально уведомил «БДГ» заместитель председателя ГТК Беларуси В.Гошин, предлагаемые ставки *«не соответствуют официальной точке зрения Государственного таможенного комитета»*. Таким образом, можно констатировать наличие в белорусских властных структурах неоднозначного подхода к жесткому регулированию автобизнеса путем ощутимого увеличения таможенных пошлин.

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

ПОДРОБНОСТИ

ВСПОМНИМ ВСЕХ ПОИМЕННО

Отдел информации «БДГ»

Должна ли страна знать своих «героев»? «БДГ» решила, что должна, и обратилась в посольства стран ЕС с просьбой предоставить список тех государственных чиновников, которые отныне являются невыездными. Посольства никакой тайны из решения своих стран делать не стали. Ниже публикуем полный список высокопоставленных государственных чиновников, которым отныне заказан путь в страны Европейского Союза и США. Посольствам западных государств предписано отказывать им в выдаче въездных виз. Возглавляет его президент Республики Беларусь Александр Лукашенко.

АДМИНИСТРАЦИЯ ПРЕЗИДЕНТА

Лукашенко Александр Григорьевич, *президент.*

Мясникович Михаил Владимирович, *глава Администрации президента.*

Русакевич Владимир Васильевич, *заместитель главы Администрации президента.*

Пашкевич Иван Иванович, *заместитель главы Администрации президента.*

Абрамович Александр Михайлович, *заместитель главы Администрации президента.*

Латыпов Урал Рамдракович, *помощник президента.*

Королев Владимир Романович, *помощник президента.*

Капитуло Петр Андреевич, *помощник президента, глава аналитического центра Администрации президента.*

Кучинский Виктор Францевич, *начальник департамента по гуманитарной помощи.*

Пласковицкий Александр Леонидович, *начальник правового управления Администрации президента.*

Титенков Иван Иванович, *управляющий делами президента.*

Петров Александр Владимирович, *начальник секретариата.*

Конобеев Владимир Николаевич, *начальник отдела по международной политике.*

Шейман Виктор Владимирович, *госсекретарь Совета безопасности.*

Тозик Анатолий Афанасьевич, *заместитель госсекретаря Совета безопасности.*

Концевенко Сергей Федорович, *заместитель госсекретаря Совета безопасности.*

СОВЕТ МИНИСТРОВ

Линг Сергей Степанович, *премьер-министр.*

Заметалин Владимир Петрович, *вице-премьер.*

Гаркун Владимир Гилярович, *вице-премьер.*

Кокорев Валерий Иванович, *вице-премьер.*

Долголев Василий Борисович, *вице-премьер.*

Козик Леонид Петрович, *вице-премьер.*

Козловский Владимир Александрович, *начальник секретариата премьер-министра.*

Кумпицкий Генрих Иванович, *начальник орготдела Совета Министров.*

Малиновский Дмитрий Иосифович, *пресс-секретарь премьер-министра.*

Сташкевич Валентин Юлианович, *начальник управления экономики.*

Бобхонок И. Л., *управление по науке и инновационным технологиям.*

Иванов Борис Васильевич, *отдел переподготовки специалистов.*

Карахун Александр И., *отдел по культуре.*

Пугачев Василий Павлович, *управление по внешнеэкономической политике.*

Лемешевский Иван Михайлович, *начальник группы советников.*

КОНСТИТУЦИОННЫЙ СУД

Василевич Григорий Алексеевич, *председатель суда.*

МИНИСТЕРСТВА

Антонович Иван Иванович, *министр иностранных дел.*

Мартынов Сергей Николаевич, *первый заместитель министра.*

Бузо Николай Павлович, *заместитель министра.*

Мазай Нина Николаевна, *заместитель министра.*

Герасимович Владимир, *заместитель министра.*

Плескачевская Инесса, *действующий глава секретариата и начальник государственного протокола*

Грецкий Евгений Алексеевич, *заместитель начальника государственного протокола*

* * *

Маринич Михаил Афанасьевич, *министр внешнеэкономических связей.*

Добромудров Альберт Александрович, *первый заместитель министра.*

Майсечиков Алексей Павлович, *заместитель министра.*

Садохо Валерий Евгеньевич, *заместитель министра.*

* * *

Лях Иван Алексеевич, *министр труда.*

Марах Дмитрий, *первый заместитель министра.*

Шевандо Николай Сидорович, *заместитель министра.*

Толмачев Николай Т., *начальник отдела по международным отношениям.*

* * *

Стражев Василий Иванович, *министр образования.*

Горнак Анатолий Н., *заместитель министра.*

Дилян Геннадий, *заместитель министра.*

Путрин Георгий, *заместитель министра.*

Тихонов Владимир Юрьевич, *начальник отдела по международным отношениям.*

* * *

Ветров Виктор Николаевич, *министр строительства и архитектуры.*

Сидоренко Александр Демьянович, *заместитель министра.*

Чешко Олег М., *начальник отдела международных отношений.*

* * *

Корбут Николай Петрович, *министр финансов.*

Румас Николай Филиппович, *заместитель министра.*

Галов Александр, *заместитель министра.*

* * *

Зорин Валентин Павлович, *министр лесного хозяйства.*

* * *

Зеленкевич Игорь Борисович, *министр здравоохранения.*

Крысенко Николай Александрович, *заместитель министра.*

Гяцков Эдуард Н., *начальник отдела международных отношений.*

Филонов Валерий Петрович, *заместитель министра.*

Кожемякин Валерий Кузьмич, *главный врач-эпидемиолог.*

* * *

Величко Валентин Владимирович, *министр по делам СНГ.*

Шолодонов Василий Иванович, *заместитель министра.*

Кречко Петр Васильевич, *заместитель министра.*

* * *

Козлов Петр Афанасьевич, *министр торговли.*

Баин Сергей О., *начальник отдела по международным торговым отношениям.*

* * *

Харлап Анатолий Дмитриевич, *министр промышленности.*

Галко Владимир Григорьевич, *заместитель министра.*

* * *

Аголец Валентин Степанович, *министр внутренних дел.*

Шелюто Петр Петрович, *начальник отдела по борьбе с наркотиками.*

Поляков Владимир Александрович, *начальник отдела по международным отношениям.*

Левитанов Владимир П., *начальник NCB (INTERPOL).*

Князев Владимир М., *заместитель начальника NCB.*

* * *

Воронцов Геннадий Николаевич, *министр юстиции.*

* * *

Сазонов Александр Юрьевич, *министр предпринимательства и инвестиций.*

* * *

Сосновский Александр Владимирович, *министр культуры.*

Рылатко Владимир Петрович, *заместитель министра.*

Светлов Б.В., *заместитель министра.*

* * *

Шаколо Иван Петрович, *министр сельского хозяйства.*

Мороз Юрий Д., *заместитель министра.*

Старовойтов Александр М., *заместитель министра.*

* * *

Русый Михаил Иванович, *министр природных ресурсов и окружающей среды.*

Войтов Игорь Витальевич, *заместитель министра.*

* * *

Кеник Иван Альбинович, *министр по чрезвычайным ситуациям.*

Рылевич Игорь Викторович, *заместитель министра.*

* * *

Гончаренко Владимир Иванович, *министр связи и информационных технологий.*

Волощук Василий Терентьевич, *заместитель министра.*

* * *

Даргель Ольга Брониславовна, *министр социального обеспечения.*

* * *

Ананьев Николай Иванович, *министр спорта и туризма.*

Шершавицкий Михаил Васильевич, *заместитель министра.*

* * *

Ничипорович Владимир Николаевич, *министр статистики и анализа.*

* * *

Лукашов Александр Васильевич, *министр транспорта и коммуникаций.*

Шоловский Василий Евгеньевич, *первый заместитель министра.*

Лугобцов Анатолий Данилович, *заместитель министра.*

Кучинский Сергей Николаевич, *начальник управления по международным отношениям.*

* * *

Чумаков Александр Петрович, *министр обороны.*

Козлов Михаил Федорович, *первый заместитель министра, начальник штаба Вооруженных сил.*

Яцкевич Олег Викторович, *заместитель начальника штаба.*

Рогочевский Петр Иванович, *заместитель начальника штаба.*

Яхницкий Владимир Романович, *заместитель начальника штаба.*

* * *

Новак Василий Александрович, *министр по управлению государственной собственностью.*

Давыденко Василий Николаевич, *заместитель министра.*

Некрашевич Василий Федорович, *заместитель министра.*

* * *

Шимов В. Н., *министр экономики.*

* * *

Батуро Борис Васильевич, *министр коммунального хозяйства.*

ГОСКОМИТЕТЫ

КОМИТЕТ ГОСУДАРСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Мацкевич Владимир Александрович, *председатель (в ранге министра).*

Ерин Леонид Тихонович, *первый заместитель председателя.*

Наркевич Геннадий Семенович, *заместитель председателя.*

Сухоревко Степан Николаевич, *заместитель председателя.*

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ТАМОЖЕННЫЙ КОМИТЕТ

Макаревич Викентий Викентьевич, *действующий председатель*

Деревяшко Александр, *заместитель председателя.*

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ НАЛОГОВЫЙ КОМИТЕТ

Демчук Николай Николаевич, *председатель.*

ТЕЛЕРАДИОКОМПАНИЯ

Кисель Григорий Леонидович, *председатель.*

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ПОГРАНИЧНЫЙ КОМИТЕТ

Павловский Александр Алексеевич, *председатель.*

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ КОМИТЕТ ПО ДЕЛАМ РЕЛИГИЙ

Билык Александр Николаевич, *председатель.*

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ КОМИТЕТ ПО ПРИРОДНЫМ РЕСУРСАМ, ГЕОДЕЗИИ И КАРТОГРАФИИ

Кузнецов Георгий Иванович, *председатель.*

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ КОМИТЕТ ПО МАТЕРИАЛЬНЫМ РЕСУРСАМ

Ярмолик Владимир Иванович, *председатель.*

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ КОМИТЕТ ПО ДЕЛАМ МОЛОДЕЖИ

Позняк Александр Григорьевич, *председатель.*

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ КОМИТЕТ ПО ЭНЕРГЕТИКЕ

Дубовик Л. А., *председатель.*

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ КОМИТЕТ ПО АРХИВАМ И ДОКУМЕНТАЦИИ

Михальченко Александр Николаевич, *председатель.*

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ПАТЕНТНЫЙ КОМИТЕТ

Кадашев Валерий Иванович, *председатель.*

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ КОМИТЕТ ПО СТАНДАРТИЗАЦИИ, МЕТРОЛОГИИ И СЕРТИФИКАЦИИ

Корешков Валерий Николаевич, *председатель.*

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ КОМИТЕТ ПО ГИДРОМЕТЕОРОЛОГИИ

Покумейко Юрий Михайлович, *председатель.*

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ВЫСШИЙ АТТЕСТАЦИОННЫЙ КОМИТЕТ

Достанко Анатолий Павлович, *председатель.*

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ КОМИТЕТ ПО НАУКЕ И ТЕХНИКЕ

Гайсенок Виктор Анатольевич, *председатель.*

Бойков В. П., *первый заместитель председателя.*

Матулис Э. Б., *заместитель председателя.*

Список публикуется в обратном переводе с английского языка, поэтому приносим извинения за возможные неточности в написании фамилий и должностей. Впрочем, не сомневаемся, что все поименованные в этом списке лица себя узнают.

КОММЕНТАРИЙ

БЕЛОРУССКИЙ ТУПИК

ПОЧЕМУ БЕЛАРУСЬ ОКАЗАЛАСЬ НА ГРАНИ РАЗРЫВА ДИПОТНОШЕНИЙ С ВЕДУЩИМИ СТРАНАМИ ЗАПАДА

Владимир ДОРОХОВ

В минувший понедельник политические директора Совета Европы рекомендовали Совету министров иностранных дел Евросоюза разорвать дипломатические отношения с Беларусью. Окончательное решение главы внешнеполитических ведомств Старого Света должны принять 13 июля. Независимо от того, каким оно будет, совершенно очевидно, что на данный момент внешнеполитическая изоляция Беларуси достигла пика. Кому персонально граждане Беларуси этим обязаны?

НЕ СТОИТ УДИВЛЯТЬСЯ

Белорусское руководство рекомендация политдиректоров явно застала врасплох. После отзыва послов власти почему-то посчитали конфликт исчерпанным, понадеялись на авось, т.е. на то, что урегулируется он со временем сам собой. Ну, обиделись, уехали. Поартачатся, отдохнут немного и вернутся на рабочие места — примерно так звучала официальная точка зрения. Подобная странная самонадеянность привела к тому, что в эту приятную, но страшно далекую от действительности версию в конце концов поверили и те, кто ее себе в утешение и придумал. Насколько же надо не знать Европу, чтобы всерьез питать столь тщетные иллюзии! Ведь абсолютно ясно, что молчаливое возвращение послов в Минск без пусть формальных, сквозь зубы разъяснений для Запада было бы не только полной сдачей позиций, но и изменой принципам, потерей лица.

Молчание Европы Александр Лукашенко ошибочно воспринял как проявление слабости и посвоему решил ускорить возвращение дипломатов. Вместо компромиссных шагов, выражения сожаления по поводу случившегося и т.п. президент резко обострил ситуацию своим заявлением перед отлетом в Швейцарию. А тон и содержание выступления белорусского лидера в Кран-Монтано плюс хулиганский снос ограды перед резиденцией американского посла в Дроздах не оставили для Запада иных вариантов поведения, кроме тех, что и были выбраны. В этом смысле политдиректора просто механически выполнили последние процедурные формальности.

Разумеется, в Минске планы ЕС особого восторга не вызвали. А чего, собственно, следовало ждать? Клинтон, Коль и Ширак — не президент Ельцин, они привыкли адекватно отвечать на оскорбления.

Судя по всему, нынешнему режиму захотелось поиграть в большую политику, в одиночку победить строптивый Запад. Данное абсурдное намерение воплотилось в уникальной ноте МИД от 7 июля. Что ж, каждый использует тот набор аргументов, которым располагает. Нам могут ужесточить визовый режим, прекратить оказание финансовой помощи и перекрыть рынки для наших товаров. Мы ответим рытьем канав, отключением воды и отказом обеспечить сохранность имущества послов.

КОГДА ТАЙНОЕ СТАНОВИТСЯ ЯВНЫМ

Последний брифинг в белорусском МИД оказался событием, замечательным во многих отношениях. Впервые за время конфликта прессе удалось, наконец, пообщаться с настоящим профессионалом и получить полную информацию. Правда, на следующий день оказалось, что профессионал выдал желаемое за действительное...

Из уст г-на Герасимовича прозвучали прелюбопытнейшие признания. Оказывается, МИД Беларуси только недавно получил временные(!) полномочия для урегулирования дипломатического скандала; нота МИД от 7 июля таковой, по сути, не является, т.к. авторы ее находятся в другом, неназванном, ведомстве. А положение дел после отзыва ноты замминистра охарактеризовал так: *«Мы потерпели очередной успех»*.

После услышанного возникает несколько очевидных выводов. Вопервых, высокопоставленный чиновник фактически публично признал, что внешняя политика страны не только формируется вне стен МИД, но и реализуется неизвестными органами. Во-вторых, если МИД получил временно необходимые полномочия для разрешения конфликта лишь сегодня, когда реальность разрыва дипотношений осознали в ближайшем окружении Лукашенко, то кто же до сих пор обладал указанными полномочиями и понесет ли этот неизвестный дипломат-любитель заслуженную ответственность за содеянное? Страна обязательно должна знать своих тайных героев. Особенно тех, кто принимает, мягко выражаясь, нецивилизованные решения и советует президенту воевать со всем миром. Кроме того, выходит, что министр Антонович вел переговоры с послами и даже что-то обещал им из лучших побуждений, будучи, по сути, громоотводом, чиновником без компетенции.

В каком еще государстве возможно нечто похожее: таинственные самозванцы от имени МИД предъявляют ультиматум дипредставительствам ведущих стран мира, а после того, как последние сумели доходчиво объяснить, что в состоянии постоять за себя, уже срочно, словно пожарная команда, востребуется МИД, дабы погасить вспыхнувший на ровном месте конфликт. К великому сожалению, это не глупость, не ошибка и даже не случайность. Все гораздо хуже. Это вдруг ставшая достоянием общественности система принятия и реализации решений в стране на самом высоком уровне. По большому счету, г-н Герасимович признал то, что давно ни для кого не секрет. Страной вообще (и внешней политикой в частности) вот уже четыре года управляют анонимные дремучие дилетанты. После всего сказанного вряд ли стоит удивляться тому, что завтра у нас могут прерваться дипотношения с половиной мира.



Один на один с собой

ВМЕСТО ПОСЛЕСЛОВИЯ

Виктор Шкловский говорил, что война — это всегда огромное взаимное неумение. Тем не менее государства и теперь иногда портят друг с другом отношения и даже (такова природа человека) порой воюют. Последнее возможно, а иногда и неизбежно, по разным причинам — ради новых территорий или природных ресурсов, защиты соплеменников или геополитических выгод, наконец, ради защиты собственного достоинства. В этом смысле конфликт нищей и амбициозной Беларуси с богатым и влиятельным Западом совершенно нетипичен. Он резко выделяется своей потрясающей бессмысленностью. Ради чего мы фактически ввязались в «холодную войну» с Западом? Каковы цели наблюдаемой вот уже третий месяц постыдной трагикомедии?

Скорее всего, ради удовлетворения амбиций президента, который почувствовал угрозу собственной безопасности от расположенных рядом с его жилищем резиденций иностранных послов. Слов нет, президент любой страны (и Беларуси в том числе) должен быть в полной безопасности. Ну, хорошо, удалось нашим славным контрразведчикам внушить Александру Лукашенко, что коварные западные шпионы наглым образом подслушивают его секретные разговоры. Непорядок, нельзя президента подслушивать, необходимо немедленно прекратить данную порочную практику. Но сделать это следует по-человечески, профессионально и цивилизованно, чтоб у изобличенных шпионов не возникло ни малейшего повода для выражения формального недовольства. Вместо этого мы опять наблюдаем поведение власти, которая со слоновьей грацией пускается в нелепейшие рассуждения о прохудившейся канализации. Как следствие — вселенский скандал.

Во всем этом за версту ощущается всепроникающий и неистребимый дух огромного колхоза, в который трансформировалось независимое государство Беларусь. Но ведь колхозные методы и средства убеждения и руководства не носят универсального характера, а в международных отношениях абсолютно неэффективны. Единственное, чего можно с их помощью легко добиться, — это как раз то, чего мы и добились. Квартирный конфликт, начинавшийся как локальное недоразумение, со временем безжалостно высветил всю убогость и неэффективность государственной машины, созданной нынешним режимом. Остается лишь сочувствовать несчастным чиновникам, которым приходится как выдающееся достижение представлять тот факт, что разрывать дипотношения с нами западные страны на этой неделе пока не собираются.

Непомерные амбиции в сочетании с диким невежеством привели к тому, что Беларусь сегодня уже даже не всемирное посмешище. Она превратилась в геополитический трагифарс, эрзац-государство, живущее по законам то ли поздней сословно-представительской монархии, то ли раннего абсолютизма. Демократически избранный президент, бесспорно, есть фигура, достойная всяческого уважения, однако не слишком ли дорого приходится платить сейчас за этот выбор всем гражданам страны.

НАКАНУНЕ

НЫНЕ ОТПУЩАЕШИ...

Александр ФЕДУТА

Похороны, разумеется, состоятся в любую погоду. Но 17 июля Россия не будет провожать в последний путь своего последнего монарха. Она признала историческую вину перед Николаем Романовым, однако отказывается признавать прах своей жертвы.

В истории России было два прецедента, когда ее лидеры добровольно отказывались от власти. Это Николай II и Михаил Горбачев. И оба раза это не было только проявлением слабости. Это была попытка предотвратить гражданскую войну ценой собственной власти. В обоих случаях попытка не удалась.

Весь XX век мы прожили в состоянии войны. Воевали друг с другом и сами с собой. Дума воевала с царем. Большевики с меньшевиками. Красные с белыми. Колхозники с кулаками. Доблестные «органы» с «врагами народа». Кроме этого, мы воевали с культом личности, генетикой, кибернетикой, волюнтаризмом, застоем и порнографией. На мирную жизнь времени просто не осталось. «Жизнь прошла, как прошли Азорские острова».

Зачем жила Россия в течение последних восьмидесяти лет? Затем, чтобы оправдать убийство маленького мальчика, больного гемофилией, четырех девушек, во время первой мировой собственноручно перевязывавших раны солдатам, их издерганной матери и всегда спокойного отца, похожего на червонного короля из карточной колоды. Все восемьдесят лет Россия доказывала сама себе и всему миру, что она заслужила право быть республикой. В 1993 году, в ночь выборов в первую после падения империи Государственную думу, философ и политолог Юрий Карякин поставил вслух диагноз: «Россия! Ты одурела!». С таким диагнозом людей лишают избирательных прав. Во всем мире. Но не в бывшей Российской империи.

Россия пережила кровавую утопию Ленина, безумную демократию Хрущева, флегматичный маразм Брежнева. Неужели ради этого стоило расстреливать просто слабого государя? И мальчика, у которого был шанс исправить ошибки отца?

Сейчас Россия сделала вид, что покаялась. И решила предать, наконец, земле прах жертв своих. Иван Грозный тоже вносил имена павших по его воле в специальный синодик и бил по ночам поклоны. Но днем — днем он продолжал лютовать. Так и Россия, которая этим символичным актом могла прекратить войну с собственным народом и собственной совестью, продолжает стрелять и юродствовать. Издевательство над прахом не закончено.

Три года велись бесконечные экспертизы останков. Расстрелянных восемьдесят лет назад пластали на столах экспертов. Сверяли генетику расстрелянных с генетикой живых. Все вроде бы доказано. Все вроде бы согласны. Все — кроме Русской православной церкви. Церковь не получила главного доказательства: поскольку Николай Александрович объявлен святым, его прах должен сотворить чудо. Если же признать эти останки подлинными, а чудес они при этом не совершают, стало быть, чудо в конце XX века просто невозможно. Но на это церковь пойти не может.

И все обрадовались. Президент обрадовался, что бывшего первого секретаря Свердловского обкома компартии никто не попрекнет снесенным Ипатьевским домом — маленьким деревянным сооружением, в котором и была восемьдесят лет назад расстреляна царская семья. Правительство обрадовалось, что можно не тратить деньги на обеспечение надлежащего уровня траурной церемонии. Московский мэр, проигравший битву за статус Москвы как последнего пристанища последнего императора, обрадовался, что битва вроде бы велась не за то, а потому — не проиграна. Клан Романовых вздохнул с облегчением, поскольку сомнительный статус церемонии позволит избежать нежелательных встреч друг с другом. На похороны поедет Борис Немцов — в качестве главного церемониймейстера. И все.

Но больше других, несомненно, обрадовались идейные наследники товарища Юровского, избранные в Государственную думу России. У них нет теперь политической необходимости с трагическим выражением лица идти за гробом и делать вид, что они скорбят о расстрелянных. Не о чем скорбеть, не в чем каяться. Можно со спокойной душой посетить Олимпийские юношеские игры.

Однако Юрий Михайлович Лужков забыл главное: Олимпиады не проводятся, когда идет война. Пока не погребена семья Романовых, расстрелянная в Ипатьевском доме на окраине Екатеринбурга, Олимпиада в России — не более, чем самозванческая акция. И Юрий Лужков, московский мэр, — всего лишь самозванец. Его вера — такая же ненастоящая, как отстроенный им Храм Христа Спасителя. Это ведь не реставрация, а новодел, муляж.

Вся Россия — если считать, что власть — и есть Россия, — тихо радуется решению церкви. Вся Россия использует это решение как оправдание собственной слабости и подлости. Перед любым судом адвокат вправе сказать: «Сомнения следует разрешать в пользу обвиняемого!». И на этот раз они также разрешены в пользу обвиняемого. Убийцы и те, кто до сих пор пользуется последствиями их преступления, не придут на похороны жертв. Этот грех им уже отпустили.

ЧЕХИЯ

ЗАМИНКА НА ОБРАЗЦОВОМ ПУТИ К КАПИТАЛИЗМУ

Виктор ДЕМИДОВ

Чешская Республика по-прежнему остается более богатой и развитой страной, чем большинство государств Центральной и Восточной Европы, включая соседние Польшу и Венгрию. В этом году Чехия начала переговоры о вступлении в Европейский союз. Однако экономическое положение страны на сегодняшний день далеко не так безоблачно, каким оно представлялось еще полтора года назад.



ГОРДИЕВ УЗЕЛ ВЫБОРОВ

19-20 июня в Чехии прошли внеочередные выборы в нижнюю палату Национального собрания. Со сравнительно небольшим перевесом в них победили социал-демократы. На втором месте — партия бывшего премьер-министра Вацлава Клауса. Формировать новый правительственный кабинет поручено лидеру социал-демократов Милошу Земану. Тем не менее правительственный и экономический кризис в Чехии на этом не закончился.

За годы реформ экономика Чехии продемонстрировала удивительные успехи в развитии. За те пять лет, которые у власти находилось правительство Вацлава Клауса, удалось обеспечить стабильность кроны, свести бюджетный дефицит практически к нулю и довести инфляцию до завидного уровня — менее 10% в год. Крайне низкий уровень безработицы (менее 3%) и постоянное повышение заработной платы обеспечивали согласие в обществе. В результате страну первой из восточноевропейских государств пригласили вступить в ЕС.

Идиллию разрушил скандал, который разразился в конце прошлого года вокруг незаконного финансирования Гражданской демократической партии, возглавляемой Вацлавом Клаусом. Гавел не замедлил проявить характер, отправив премьер-министра в отставку и назначив новые выборы. Тогда уход с политической сцены главного реформатора Восточной Европы казался неминуемым. Тем не менее сторонники экс-премьера были настроены весьма решительно и в первые дни отставки своего политического кумира собирали в центре Праги многотысячные демонстрации в поддержку Клауса. Именно поддержка значительного процента чешского населения — созданного за годы успешных экономических реформ «среднего класса» — позволила бывшему премьеру, преодолев депрессию, довольно уверенно выйти на выборы, да еще и с лозунгами типа «Выше голову!» или «За чистые руки!».

Возглавляемая Вацлавом Клаусом Гражданско-демократическая партия (ГДП) стала основным конкурентом Социал-демократической партии (СДП). Социалисты, в свою очередь, не скупились на обещания «задавить коррупцию», «пересмотреть результаты приватизации» и «повысить жизненный уровень». При этом чешские социал-демократы категорически отвергают обвинения в том, что их партия — наследница коммунистов. Милош Земан со товарищи представляют идеологию своей партии как чешский вариант «нового британского лейборизма».

Опросы общественного мнения, проведенные сразу же после ноябрьского скандала, показали, что более половины чехов все-таки хотят, чтобы Вацлав Клаус остался в политике. Но социал-демократы были настроены как никогда решительно. Поймать жар-птицу политической удачи захотели и партии помельче. Началась предвыборная гонка, через месяц плавно перешедшая в политическую войну. Основные «бои» развернулись между лидером социал-демократов Милошем Земаном и бывшим премьер-министром Вацлавом Клаусом. От них старались не отрываться и другие лидеры рангом поменьше. Так, например, в ходе выборов пика своей популярности достигла партия «Пенсионеры за надежную жизнь» (ПНЖ), возглавляемая отставным полковником Эдуардом Кремличкой. По своим политическим взглядам ПНЖ близка к коммунистам, что очень обеспокоило руководство страны и правых партий. Ведь социальная база ПНЖ — пенсионеры, которые на сегодняшний день составляют 25% населения Чехии. Немалых успехов добилась также правая партия «Союз свободы», отколовшаяся несколько месяцев назад от гражданских демократов Вацлава Клауса и возглавляемая его бывшим соратником Яном Румлом.

Всего же в политической борьбе приняли участие 13 партий, из которых только семь получили места в парламенте. За парламентские мандаты при этом боролись три с половиной тысячи кандидатов. Однако решительной победы никто не одержал, так что теперь Милошу Земану предстоит нелегкая работа — свести воедино в новом правительстве людей с самыми разными политическими взглядами. Задача оказалась крайне сложной: правительство не сформировано до сих пор, а политические обозреватели делают прогнозы один мрачнее другого. Никто не отваживается заявить, что новое правительство будет работать как единая команда. Гавел в отчаянии...

ЭКОНОМИКА «БЕЛЫХ ВОРОТНИЧКОВ»

По мнению американских экспертов, правивший с 1992 года Вацлав Клаус и его команда не понимали, что государственные контроль и ограничения в экономике иногда не только необходимы, но и жизненно важны.

В отсутствие установленных правительством правил, регламентирующих отношения между инвесторами и акционерами (с одной стороны) и менеджерами фондов и банков (с другой), чешские финансисты получили огромные возможности для махинаций и мошенничества. Вацлав Клаус спохватился только под конец своего пребывания у власти, начав некоторые реформы. Был принят так называемый «пакет мер предосторожности». Но — поздно: прямые иностранные инвестиции в чешскую экономику сократились с $2,5 млрд в 1995 году до $0,5 млрд в 1997 году. При этом за последние три года обанкротились 12 банков. Как это ни парадоксально, но на жестко регулируемых биржах Варшавы и Будапешта инвесторам дышится легче, чем в Праге.

Пришедшее к власти после отставки Клауса правительство Йозефа Тошовского продолжило курс решительных реформ, стараясь ликвидировать предпосылки для экономической «преступности белых воротничков» за счет усиления государственного контроля над экономикой. Но правительство Тошовского — только переходное.

Коалиционное «правительство компромисса», которое придет к власти в результате нынешних переговоров, так или иначе будет действовать в экономической сфере менее решительно.

Кроме того, социал-демократы собираются снизить темпы приватизации государственной собственности. Это в первую очередь относится к трем крупнейшим банкам — Ческа Спорожителна (сберегательный), Ческословенска Обходни (внешнеторговый) и Комерчни (торговый), в которых государству принадлежат контрольные пакеты акций. СДП считает необходимым сначала провести реструктуризацию банков для повышения их эффективности, не производя, однако, новых вливаний государственных денег — к сегодняшнему дню с начала года банковская система Чехии получила из казны 160 млрд крон ($5 млрд). Между тем правительство Тошовского в конце мая приняло решение о продаже государственных пакетов акций этих банков за 40 млрд крон ($1,3 млрд), стремясь связать обязательствами будущее правительство.

Даже если приватизация будет завершена в следующем году, еще очень многое предстоит сделать для возвращения инвесторов на финансовый рынок Чехии. Как считает председатель комиссии по ценным бумагам Ян Мюллер, пройдет от трех до пяти лет прежде чем они изменят свое нынешнее представление о Чехии как о «логове воров».

После отставки Вацлава Клауса пришедшему ему на смену правительству Тошовского удалось стабилизировать экономику. Но, по мнению одного из видных чешских экономистов, к которому мы обратились за комментарием, *«минное поле, которое заложило правительство Клауса, будет сдерживать развитие страны еще не один год»*.

Тем не менее не все так печально. У Чехии нет ни внутреннего, ни внешнего долга, поэтому с большой долей уверенности можно ожидать, что международные (в первую очередь европейские) финансовые институты придут на помощь чешской экономике. Ведь Чехия — своего рода витрина центральноевропейских экономических преобразований, и успех чешских реформ особенно важен для Запада.

НАМ БЫ ИХ КРИЗИС!

У Чехии и Беларуси много общего. В частности, такие важные исходные факторы, как численность населения (примерно по 11 млн человек) и экономическая ориентация на крупную индустрию. Кроме того, обе страны имеют выгодное географическое расположение, а по знаменитой «толерантности» и трудолюбию чехи, пожалуй, превосходят белорусов. Тем не менее Беларусь и Чехия избрали принципиально разные пути экономического развития. В результате сегодня в Чехии в наиболее выигрышном положении оказалась именно крупная промышленность, предприятия которой смогли привлечь значительные зарубежные инвестиции. Так, например, за первый квартал 1998 года экспорт автомобилей предприятия «Шкода-Ауто» вырос на 45% в сравнении с 1997 годом. Произошло это благодаря разумной экономической политике руководства предприятия и масштабным инвестициям со стороны нынешнего владельца «Шкоды» — концерна «Фольксваген». И пример «Шкоды» не единичен. Мы же от инвестиций «Шкоды» в отличие от чехов отказались...

По мнению большинства западных экспертов, в средне- и долгосрочной перспективе Чехия обладает гораздо большими предпосылками для экономического роста, чем другие посткоммунистические страны. Ее экономика не обременена громоздким и неэффективным сельскохозяйственным сектором, как, например, в Польше (в Чехии он дает всего 4% ВНП). Чешские рабочие обладают высокой квалификацией, и многие иностранные компании утверждают, что их чешские филиалы работают успешнее других.

Кризис — понятие относительное. Наиболее ярко это проявляется, если сравнить чешский кризис с нашим, белорусским. Средняя зарплата в Праге — $400; в среднем по Чехии — немногим ниже. При этом в Праге цены в два-три раза ниже минских. Так что представьте себе рабочего МТЗ, который получал бы $1000 в месяц, — и вы сможете судить об уровне жизни в Чехии. В провинции ниже не только зарплата, но и цены. При этом чешская крона, несмотря на кризис, остается привязанной к немецкой марке, то есть к одной из самых стабильных валют в Европе.

Приезжающих в Чехию белорусов особенно впечатляют невероятно низкие цены на продукты питания при огромном выборе в магазинах. А такое зрелище, как стайка студентов или бригада маляров, поголовно «вооруженных» сотовыми телефонами, способно повергнуть в шок, пожалуй, любого минчанина (в Праге мобильный телефон системы GSM стоит $70 с подключением, абонентская плата — примерно $15 в месяц). Несмотря на кризис, Чехия по уровню жизни вплотную приблизилась к странам Европейского союза, а по соотношению зарплата/цены даже превосходит многие развитые страны. Очевидно, что делиться своим благополучием чехи более не намерены. Поэтому Министерство внутренних дел все менее охотно оформляет визы на жительство, особенно для предпринимателей из стран СНГ и Вьетнама. На повестке дня — вопрос о присоединении Чехии к Шенгенскому соглашению, так что, судя по всему, уже с осени свободно переезжать на ПМЖ в Чехию белорусы уже не смогут.

Прокомментировать нынешнюю политическую ситуацию в Чехии мы попросили шеф-редактора издающейся в Праге газеты «Чехия сегодня» Ольгу КОНДРАШИНОВУ:

— Предвыборная политическая борьба в Чехии протекала крайне остро: в ходе дебатов оппоненты очень часто доходили до открытых оскорблений друг друга. Да и по количеству потраченных на политическую рекламу и антирекламу средств нынешняя избирательная кампания не имеет аналогов в новейшей истории Чехии. В самой Праге — городе весьма благополучном в экономическом плане — ГДП Вацлава Клауса получила неоспоримое большинство голосов избирателей. Но в провинции, где месячный доход жителя в среднем составляет $280, лидируют социал-демократы, коммунисты и «Пенсионеры за достойную жизнь».

На сегодняшний день ситуация такова: президент поручил формирование нового правительства лидеру социал-демократов Милошу Земану. Тем не менее Вацлав Гавел сделал оговорку, что в случае, если, на его взгляд, новый кабинет министров будет нестабильным, он поручит повторное формирование кабинета Вацлаву Клаусу. Пока непонятно, означает ли это, что президент готов примириться с Вацлавом Клаусом, с которым в столь жесткой форме порвал отношения полгода назад, или просто опасается усиления социал-демократов.

Тем не менее любое решение главы государства относительно нового кабинета министров будет принято общественностью вполне спокойно. Чехи слишком уважают своего президента, наделенного не столько реальной властью в государстве, сколько властью над душами людей.

ПРОФСОЮЗЫ

РАБОЧИХ ЗОВУТ НА ПЛОЩАДЬ

Андрей МАХОВСКИЙ

Правительство и президент утверждают, что жизнь белорусских трудящихся становится все лучше. Профсоюзы, напротив, считают, что доходы населения не только не увеличились, но наоборот, уменьшились. Хуже того — в последнее время заработанные деньги выплачиваются все менее регулярно. Кто прав в этом споре — должны ответить, вероятно, сами рабочие. В ближайшую среду пять крупнейших профсоюзов Беларуси намерены провести митинг протеста против снижения уровня жизни. Если акция получится действительно массовой — значит, претензии профсоюзных руководителей справедливы. Если рабочие опять не захотят бороться за свои права — стало быть, нынешнее положение вещей их вполне устраивает.

Решение о проведении 15 июля массовой акции протеста было принято еще 21 мая. Таким образом пять крупнейших профсоюзов, в первую очередь автосельхозмаша и радиоэлектроники, отреагировали на обострение ситуации с заработной платой. Профсоюзы не согласились с утверждением правительства о том, что темпы роста заработной платы в стране опережают темпы роста цен. По оценке Федерации профсоюзов, в апреле заработная плата снизилась по сравнению с мартом на 4%, в мае по сравнению с апрелем — на 5%.



Архивное фото. 1991 год

Тогда Федерация профсоюзов в целом заняла довольно осторожную позицию. Она решила продолжать переговоры с правительством и в случае, если они не принесут результата, осенью провести общереспубликанскую акцию протеста. Владимир Гончарик заявлял, что разделяет озабоченность профсоюзов, намеренных протестовать раньше, но в качестве председателя федерации поддержать их не может.

За истекший месяц с небольшим ситуация (и прежде всего позиция Владимира Гончарика), судя по всему, изменилась. Он заявил, что поддерживает акцию протеста, которую намерены провести пять профсоюзов. По словам председателя федерации, этот митинг должен стать преддверием осенней общереспубликанской акции протеста.

В конце недели Владимир Гончарик обратился с письмом к премьер-министру Сергею Лингу. В документе, в частности, указывается, что за период, истекший со времени последнего обращения, *«не принято необходимых мер по оздоровлению промышленности и сельского хозяйства, в том числе предусмотренных указами президента и соответствующими решениями правительства»*.

Более того, по оценке Федерации профсоюзов, ситуация изменилась лишь в худшую сторону. Основные проблемы связаны с заработной платой. В первую очередь профсоюзы не устраивает ее размер, а также разница между оплатой труда в промышленности и непроизводственных отраслях.

Профсоюзы указывают, что согласно условиям генерального соглашения правительство взяло на себя обязательства индексировать заработную плату в соответствии с уровнем роста цен и инфляцией. При том, что рост цен в Беларуси превысил прогнозные показатели, индексация заработной платы осуществлялась лишь в соответствии с прогнозным 2%-ным уровнем инфляции.

Следующей проблемой стал рост задолженности по заработной плате. На конец апреля ее размер составлял BLR 800 млрд, к исходу мая — BLR 1,1 трлн. К 25 июня долги по зарплате выросли еще на BLR 200 млрд. Сейчас они составляют приблизительно 15% от общего фонда заработной платы. Тревожным считается уровень задолженности в 10% от фонда заработной платы. Основная сумма долгов приходится на сельское хозяйство. По словам Владимира Гончарика, *если бы столько задолжали рабочим промышленности, в Беларуси не прекращались бы акции протеста*. На долю сельского хозяйства приходится до 70% всех долгов.

Не улучшили положение на предприятиях и последние меры Национального банка и правительства. В письме премьер-министру Владимир Гончарик указывает, что *«последние решения по стабилизации валютного рынка значительно ухудшили положение на предприятиях, импортирующих сырье, материалы и комплектующие, но работающих в основном на внутренний рынок»*. Владимир Гончарик считает, что вместо *«разработки и принятия мер по ликвидации задолженности»* правительство отвечает на профсоюзные претензии *«формально-бюрократической отпиской»*.

Совсем по-иному оценивают проблему власти. В ответе Министерства экономики все претензии профсоюзов фактически признаны несостоятельными. Сказано, что в Беларуси в последнее время наблюдается рост заработной платы и доходов трудящихся — в сравнении с прошлым годом последние якобы возросли на 40-50%. Отвергаются и упреки в том, что правительство ответственно за рост задолженности по зарплате. Во-первых, по его мнению, долги по зарплате не могут считаться серьезной проблемой, поскольку основная их масса является краткосрочными. На большинстве предприятий зарплату выплачивают с опозданием не более одного месяца. Максимальный срок долгов — 3 месяца.

По мнению Министерства экономики, правительство создало все условия для того, чтобы заработную плату платили вовремя. В частности, предприятиям сельского хозяйства, где долги больше всего, было разрешено выплачивать заработную плату в натуральном эквиваленте. Если хозяйства этого не делают, то правительство в этом не виновато, считают в Министерстве экономики.

Кто прав в этом споре — должны ответить рабочие. До сих пор пролетариат не слишком активно боролся за свои права. Сейчас профсоюзы рассчитывают, что выступления трудящихся станут более массовыми. По данным соцопроса, проведенного федерацией, требования в адрес правительства и позицию руководства профсоюзов полностью разделяет 20% рабочих.

Профсоюзы надеются, что в заявленном митинге примет участие по крайней мере 10 тыс. человек.

КОРОТКО

НОВОЕ ВО ВНЕШНЕТОРГОВОМ РЕГУЛИРОВАНИИ

Отдел информации «БДГ»

Совет Министров и Национальный банк Беларуси приняли совместное постановление «О расчетах по экспортным операциям». Им определен перечень товаров и оказываемых услуг, которые белорусские субъекты хозяйствования будут реализовывать зарубежным потребителям только за иностранную валюту.

Как сообщила пресс-служба Нацбанка, основная цель принятия документа — увеличить поступление в Беларусь иностранной валюты, необходимой для оплаты импорта товаров и услуг, прежде всего стратегически важных для экономики республики, а также создания государственных золотовалютных резервов.

По данным платежного баланса, за пять месяцев нынешнего года экспорт товаров и услуг составил $3,37 млрд, а поступление валютной выручки на счета белорусских субъектов хозяйствования — только $1,17 млрд, или 34,7%. То есть практически более 65% поставок продукции отечественных предприятий осуществляется за белорусские рубли либо по бартерным операциям. Импорт же товаров и услуг за этот период достиг $3,95 млрд, в том числе оплаченный иностранной валютой — $1,43 млрд, или 36,2%. Таким образом, поступающих в республику валютных средств не хватает для оплаты импорта.

Достаточно ограниченный перечень товаров и услуг, оплата экспорта которых данным постановлением предусмотрена в иностранной валюте, условно можно подразделить на две группы. Во-первых, это основные конкурентоспособные на мировом рынке белорусские товары и услуги, оплата которых иностранной валютой позволит существенно увеличить ее приток в республику. Во-вторых, это важнейшие для экономики страны товары, в основном приобретаемые за рубежом за иностранную валюту, реэкспорт которых в целях экономической безопасности необходимо предотвратить. По сведениям из главного банка страны, принятые меры носят вынужденный и временный характер. Они направлены на стабилизацию валютного рынка и обменного курса белорусского рубля.

Следует отметить, что данное постановление фактически вступает в действие с 17 августа 1998 года, что, возможно, позволит субъектам хозяйствования (как отечественным, так и зарубежным) исполнить свои обязательства по ранее заключенным договорам.

Экспорт же других белорусских товаров и услуг, не указанных в этом документе, может свободно производиться как за иностранную валюту, так и за белорусские рубли в рамках законодательства Республики Беларусь.

АКЦИИ

ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ ВНОВЬ ГРОЗЯТ БУНТОМ

Мария ЯРОВЕНКО

8 июля, когда Министерство предпринимательства и инвестиций, руководство союзов предпринимателей с участием международных структур обсуждали проблемы финансовой поддержки малого бизнеса в Беларуси, предпринимательские профсоюзы провели свое второе всебелорусское совещание. На нем они потребовали от властей уже не помощи, а недопущения произвола, чинимого налоговыми и контролирующими органами в отношении предпринимателей. В случае, если к профсоюзам не прислушаются, уже нынешней осенью могут разразиться очередные массовые акции протеста. В частности, для этого профсоюзы решили объединиться и создать республиканское объединение типа конфедерации.

Предприниматели приглашали представителей Администрации президента, Национального банка, Высшего хозяйственного и Конституционного судов, но те совещание проигнорировали. Правда, некая сотрудница Нацбанка, делегированная Петром Прокоповичем (и, как предполагают профсоюзные лидеры, Администрацией президента), накануне мероприятия общалась с лидерами профсоюза «Садружнасць», но посетить мероприятие официально отказалась.

Собрание признало прошедший в мае государственный съезд предпринимателей не более чем *«совещанием Министерства предпринимательства, государственных структур со своими подчиненными, с приглашением отдельных предпринимателей»*. Причина такого решения — вмешательство государственных органов в процесс подготовки и проведения съезда, что противоречит ст.5 Закона «Об общественных объединениях». Роль Министерства предпринимательства в проведении этого мероприятия, по мнению профсоюзных лидеров, должна была сводиться к *«финансовой поддержке»* и *«консультативно-разъяснительной работе»*. Однако в целом усилия министерства профсоюзы оценили положительно и в качестве возможных причин провала съезда как предпринимательского собрания назвали *«неопытность организаторов»* и *«отсутствие денежных средств»*.

Вторым вопросом повестки дня было обсуждение действующего законодательства в сфере налогообложения, сертификации, валютного регулирования и предпринимательства. По всем перечисленным пунктам законодательство Беларуси было признано непродуманным и непрофессиональным, необоснованным или противоречащим здравому смыслу и интересам потребителей.

Профсоюзы не ограничились декларациями и подготовили собственные предложения по изменению законодательства, которые будут направлены в соответствующие госструктуры. В зависимости от реакции властей на инициативы профсоюзов и будет приниматься решение об организации массовых акций протеста.

Список предложенных поправок в законодательство довольно внушителен, он состоит из 24 пунктов. Профсоюзы отдают себе отчет в том, что все предложения не могут быть учтены в столь короткий срок и поэтому пока будут настаивать на основных. Ультимативными являются следующие требования:

— отменить ограничения, изложенные в дополнениях в указ президента N208 (главное условие предпринимателей, которых этими поправками фактически заставляют преобразовываться в юридические лица);

— отменить громоздкую систему бухгалтерского учета в малом бизнесе, ограничить размеры административных штрафов для граждан и предпринимателей малого бизнеса (размер штрафов не должен превышать 10 МЗП);

— органам государственного управления и контроля неукоснительно соблюдать требования указа президента N70 в части исчисления ставок фиксированного налога исключительно из товарооборота;

— не допускать изменения нынешних базовых ставок фиксированного налога в сторону увеличения;

— внести поправки в соответствующие законодательные акты, освобождающие от уплаты фиксированного налога предпринимателя на время, когда он не работает (требование налоговых органов уплачивать эти ставки профсоюзы считают нарушающим указ N70).

Срок, который отвели властям профсоюзы на осмысление и выполнение этих требований, истечет в сентябре.

Сначала организаторы совещания планировали создать стачечный комитет по подготовке акций протеста, однако позже было решено заменить эту формулировку [illegible] мягкую и собрать рабочую группу, которая займется переговорами с представителями заинтересованных сторон и начнет работу по подготовке возможных акций. В случае, если прибегнуть к радикальным мерам все же придется, предпринимательские профсоюзы планируют выразить свой протест одновременно с промышленниками.

Отдельным вопросом на совещании рассматривался инцидент с регистрацией Гродненского областного профсоюза предпринимателей, которая была приостановлена, как считают ее инициаторы, по незаконным причинам. Совещание подтвердило, что действия Минюста и управления юстиции Гродненского облисполкома в отношении профсоюза противоречат Закону «О профессиональных союзах», Всеобщей декларации прав человека, а также Конвенции о свободе ассоциаций и защите прав на организацию. Совещание намерено просить Прокуратуру РБ рассмотреть вопрос о возбуждении уголовного дела в отношении должностных лиц Минюста и управления юстиции Гродненского облисполкома по признакам преступлений, предусмотренных ст.133 (нарушение законных прав профсоюзов), ст.168 (халатность), ст.167 УК РБ (превышение власти или служебных полномочий).

О том, насколько серьезны намерения профсоюзов, можно было судить по их весьма эмоциональным предложениям (например, не рекомендовать иностранным инвесторам вкладывать средства в белорусскую экономику), которые только благодаря увещеваниям Владимира Карягина, президента Союза предпринимателей, не были зафиксированы в итоговом протоколе. Однако возмущение все же прорвалось — чего стоит хотя бы решение *«просить Минюст РБ провести учебу в своих подразделениях с целью обучения своих работников минимальным юридическим навыкам»*.

В январе с.г. профсоюзам уже удалось вывести на улицы около 15 тыс. предпринимателей в знак протеста против введения методических указаний ГНК об уплате предпринимателями налога с совокупного годового дохода. Теперь требований и претензий у малого бизнеса гораздо больше. Во многих регионах предприниматели доведены преследованиями контролирующих органов до отчаяния, поэтому, как говорилось на совещании, любая новая дискриминационная мера государства может [illegible]

МАЛЫЙ БИЗНЕС

СВОЯ КОПЕЙКА БЛИЖЕ К ДЕЛУ

Мария ЯРОВЕНКО

На минувшей неделе президент Беларуси принял с докладом министра предпринимательства и инвестиций Александра Сазонова. Для самого молодого министра белорусского правительства это был своеобразный отчет о проделанных делах и, увы, в нем не прозвучало главное: развитие малого предпринимательства в Беларуси идет на спад — и количественно (самих предпринимателей становится все меньше), и качественно (лишь немногие из них занимаются производством или оказанием услуг). Одна из основных причин этого — недоступность или дороговизна кредитных ресурсов, высокий риск заимствования государственных средств в нынешних белорусских условиях. В результате мелкие предприниматели все реже прибегают к услугам кредитных учреждений.

Об этом шла речь 7-8 июля на научно-практической конференции на тему «Расширение возможностей финансирования малого бизнеса в Беларуси», в которой приняли участие представители Министерства предпринимательства и инвестиций, Международной финансовой корпорации, Фонда финансовой поддержки предпринимателей, Института мировой экономики и др.

СПРАВКА «БДГ».
По данным министерств предпринимательства и статистики, на 1.01.98 г. в Беларуси насчитывалось 21,3 тыс. малых негосударственных предприятий. Численность занятых на них граждан составила 232 тыс. чел., или 5% от всех работающих. Все малые предприятия производили около 9% ВВП.

По словам выступившего на конференции Георгия Бадея, первого вице-президента Белорусского союза предпринимателей и арендаторов (БСПиА), внешние источники финансирования для представителей малого бизнеса практически наглухо закрыты. Это касается, например, межправительственных кредитных линий (Германия, Австрия, Швейцария и др.), средства по которым получают в основном госпредприятия, а также АО, где контрольный пакет акций принадлежит государству. Процедура получения таких средств слишком сложна, чтобы ее могли пройти мелкие предприниматели.

Практически единственным в Беларуси источником среднесрочного кредитования частного бизнеса остается кредитная линия Европейского банка реконструкции и развития для малых и средних предприятий, договор о выделении которой был подписан в ноябре 1994 г. Но и ее освоение, по мнению руководства БСПиА, нельзя оценить однозначно. Так, из $37,5 млн, предоставленных по линии ЕБРР, выделение средств к июню 1998 г. составило лишь 56%. Таким образом, за 3,5 года освоена лишь половина кредита. Причины: жесткие условия банка (участие заемщиков в проекте — не менее 30% его стоимости, гарантии по ссуде — не менее 120% от суммы займа); непосильная для мелких предпринимателей помесячная выплата процентов по кредиту; проблемы с конвертацией валюты (многие проекты попали в разряд нерентабельных из-за потерь при конвертации, вызванных разницей курсов); медленная реструктуризация и приватизация предприятий; вмешательство правительства в ценообразование и т.д.

Таким образом, белорусскому малому бизнесу остается полагаться на собственные средства или на внутренние источники финансирования.

Как известно, 1 апреля Совмином была принята Программа государственной поддержки малого предпринимательства в Республике Беларусь на 1998 г. Общая сумма, которая будет потрачена на развитие предпринимательства, составит согласно этому документу BLR 316 млрд. Причем из республиканского бюджета будет выделено лишь BLR 50 млрд. Александр Швец, начальник управления инвестиций Министерства предпринимательства, назвал эту сумму *«мягко выражаясь, не совсем достаточной»*. Так же мало средств, по его мнению, выделяется местными бюджетами — BLR 97 млрд. (Заметим, что и эти деньги предприниматели, судя по всему, не получат. До сих пор расходы на поддержку предпринимательства составили лишь 10% от запланированного в бюджете).

Главным и самым болезненным в системе кредитования является вопрос залога. По словам г-на Швеца, в управление инвестиционных проектов министерства поступило около 70 проектов. Но по разным причинам обеспечить залог для их финансовой поддержки невозможно.

В целом представитель министерства признал, что *«достаточно эффективные подходы»* к кредитованию малого предпринимательства еще не выработаны. Главный источник, откуда *«можно и нужно»* брать средства в помощь малому бизнесу, — это приватизация. А поскольку она идет в стране слабо, то и процент отчислений на развитие предпринимательства небольшой.

Одной из причин угасания частного бизнеса Александр Швец назвал его *«недостаточно положительный имидж»*. Оказывается, именно для того чтобы улучшить его, по инициативе министерства в мае сего года и были проведены парламентские слушания. Швец назвал это мероприятие *«достаточно полезным»*.



Кроме того, как известно, в мае состоялся съезд предпринимателей, *«и в развитие положительного имиджа предпринимательства он тоже внес свою лепту»*. Что же касается других результатов этих масштабных мероприятий (в частности, в области финансирования частного бизнеса), то о них представитель министерства не упомянул.

Сейчас министерство делает особую ставку на *«систему микрокредитования»* малого предпринимательства. Как выразился Александр Швец словами Бисмарка, в этой сфере *«нам нужна маленькая победоносная война»*, которая потом позволит развивать новые формы финансовой поддержки малого предпринимательства. План формирования подобной системы министерство уже разработало. Александр Сазонов, по словам Швеца, документ одобрил, теперь его должны подписать соответствующие госструктуры.

По мнению Александра Швеца, решение о финансовой поддержке малого предпринимательства могло бы принять и министерство. Но, учитывая белорусскую специфику, *«решили сделать это постановлением Совета Министров, чтобы не было никаких вопросов ни к нам, ни к вам, кого мы поддерживаем. Ведь может сложиться такая ситуация, что мы вам дадим деньги — а вас за это потом... Перевернут всю вашу документацию»*.

Александр Швец считает необоснованными опасения по поводу того, что к средствам получат доступ лишь лица, приближенные к власти. По его словам, деньги получат те, кто соблюдает установленный порядок — будь то *«хоть мой брат, хоть брат президента»*.

Одним из внутренних источников финансирования малого бизнеса может быть Белорусский фонд финансовой поддержки предпринимателей. Его представитель Николай Старовойтов рассказал, что эта структура работает уже около 6 лет. Она была создана решением правительства в 1992 году — тогда же, когда появилась первая государственная программа поддержки предпринимательства.

Фонд выдает предпринимателям средства на платной возвратной основе, в основном на год и больше. Кроме кредитования, в его задачи входит создание региональных структур по поддержке предпринимательства. Фонд также организует всевозможные семинары и конференции на тему предпринимательства.

За прошедшее с начала его работы время было прокредитовано 265 проектов. Все они предусматривали производство или оказание услуг. *«Никаких коммерческих проектов мы не финансировали»*,— подчеркнул Николай Старовойтов (имея в виду кредитование закупок товара для его последующей продажи). Общая сумма кредитования через фонд составила около BLR 20 млрд (без учета инфляции).

Одной из главных проблем фонда являются гарантии возврата средств. Из уже выданных кредитов невозвращенные составили около 10%. Сегодня заемные средства может получить только тот, кто имеет какие-то деньги и *«твердо стоит на ногах»*. Возможность получения средств для начинающих предпринимателей Николай Старовойтов не исключил, заметив, однако, что с залогом в этом случае дело обстоит сложно.

Были случаи, когда фонд выступал в качестве гаранта при получении предпринимателем кредита в банке. Правда, как сказал г-н Старовойтов, *«в силу национального менталитета наших предпринимателей»* это не всегда заканчивалось благополучно для фонда.

Всего с участием фонда учреждено 36 предприятий — в основном это структуры для поддержки предпринимательства, но были среди них и производственные (которые, впрочем, пока не приносят отдачи — *«в лучшем случае работают на себя»*). Что касается центров, то за их услуги у нас в стране платить *«еще не привыкли»*. Так что в целом, как сказал Старовойтов, *«этот опыт нельзя назвать положительным»*.

Закрыта и еще одна сфера, в которой фонд мог бы оказывать поддержку малому предпринимательству, — лизинг: в прошлом году было введено лицензирование этой деятельности, и фонд лицензию пока не получил.

В целом в плане кредитования предпринимательства в стране, по определению Николая Старовойтова, *«наметилось некоторое затишье»*. Процесс шел на спад последние три года. Но особенно это стало заметно в нынешнем году — количество обращений в фонд сократилось в 2-3 раза. Сейчас, по подсчетам г-на Старовойтова, из 100 человек, обратившихся за кредитом, получают его примерно 20. Основная причина отказа в выдаче средств — неудовлетворительная разработка бизнес-плана (а цена его подготовки порой переваливает за $1 тыс.).

Есть и другие причины. Прежде всего — резко сократилось количество самих предпринимателей, особенно после перерегистрационной кампании. Камнем преткновения остается и процентная ставка по кредитам. По словам Николая Старовойтова, во всем мире кредитование малого предпринимательства отличается повышенным риском, поэтому стоимость этих средств должна быть выше, чем тех, что предоставляются другим предприятиям. Наши же мелкие предприниматели, естественно, требуют удешевления кредитов. А банки выдвигают еще более жесткие условия, чем фонд. Получается замкнутый круг — как выразился Николай Старовойтов, *«мы не можем, банк не хочет»*.

СПРАВКА «БДГ.
Согласно исследованию, проведенному БСПиА, наиболее серьезной проблемой в работе с отечественными банками является требование предоставить слишком высокий для предпринимателей залог (на это жаловались 81,8% опрошенных). Для 72,7% серьезным препятствием остаются высокие процентные ставки за пользование кредитом, а для 42,4% — срок его возврата (банки заинтересованы давать большие кредиты на короткое время). Часто банки предпочитают уже известных клиентов, а также тех, кто имеет большие депозиты, постоянных клиентов (27%). 81,8% респондентов сталкивались с сомнением кредиторов в целесообразности инвестпроектов. На нежелание банков давать кредиты из-за непредсказуемо высокой инфляции указали 45,5%.

Кстати, что касается банков, то утверждение о недостатке кредитных средств специалисты МФК считают весьма спорным. Согласно исследованиям корпорации занять деньги в банках пытаются лишь 50% предпринимателей, из них получают деньги 60-70%. Это позволяет говорить не о дефиците средств, а о высоком риске их заимствования.

Для самой же МФК, как подчеркнул в своем выступлении Карл Дагенхарт, кредитование не является первостепенной задачей. Деятельность корпорации в этой сфере прежде всего нацелена на создание инфраструктуры, центров поддержки предпринимательства. Проект МФК финансируется Британским фондом ноу-хау, а его принцип — *«показать предпринимателю, как можно получить финансовые средства, а не просто предоставлять их»*.

Всего через систему кредитования МФК на развитие малого предпринимательства в Беларуси было выделено $5,5 млн. На вопрос о том, как будет развиваться сотрудничество МФК и Беларуси в плане финансирования центров поддержки предпринимательства, Карл Дагенхарт ответил, что сейчас для этого *«не совсем благоприятный момент»* и что все теперь зависит от решения донора.

РОССИЙСКИЙ РЫНОК ДОЛГОВЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ

ОГРОМНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ ПРИ МИНИМАЛЬНОМ СПРОСЕ

Евгений ПРИСТРОМ,
компания «Инвестиционные услуги»

Ситуация, сложившаяся на рынке долговых обязательств в первой декаде июля, характерна для всего финансового рынка РФ. Полное отсутствие инвесторов как со стороны иностранных, так и со стороны компаний РФ привело к отсутствию на рынке покупателей векселей.

На рынке долговых обязательств банков реальных сделок с банковскими векселями не заключается. Таким образом, показатели доходности по банковским векселям остаются нефиксированными, индикативные котировки векселей 1-го эшелона выставляются на уровне «ставка ГКО» + 10-20% на срок до трех месяцев. Векселя банков 2-й степени надежности как таковые не котируются в связи с ожиданием возможной девальвации рубля и повышения процентной ставки рефинансирования.

Неожиданный скандал, связанный с деятельностью РАО «Газпром», поверг 02.07.98 г. всех участников рынка в шоковое состояние, поставив под угрозу ареста все имущество крупнейшего государственного монополиста. Векселя РАО «Газпром», как один из наиболее гарантированных долговых инструментов, использовались в качестве ликвидной и наиболее доходной части инвестиционного портфеля. Крупные инвесторы, банки и иные участники рынка, установившие значительные лимиты на векселя РАО, в случае подтверждения намерений правительства могли бы оказаться в критическом положении. Несмотря на договоренность, достигнутую к концу дня (02.07.98 г.) между руководством РАО «Газпром» и правительством Кириенко, спрос на векселя практически отсутствует при очень большом предложении. Скандал с РАО «Газпром» отбросил долговые обязательства компании из разряда «государственных» долговых обязательств в разряд корпоративных бумаг с высокой степенью риска.

На рынке долговых обязательств нефтяных компаний далеко не благополучная ситуация усугубилась намерением РФ ограничить нефтяным компаниям АО «Варьеганнефть» (входит в холдинг СИДАНКО), ОНАКО, «Татнефть», «Башнефть» экспорт нефти. Наиболее ликвидные векселя НК «ЛУКОЙЛ», не вошедшей в список компаний-должников, подешевели — с 67 до 63%.

Общие тенденции рынка долговых обязательств характерны и для долговых обязательств железных дорог: огромное предложение при минимальном спросе. Средние котировки по железнодорожным тарифам составляют: Свердловская ж/д — 73%, Октябрьская ж/д — 73-83%, Северная ж/д — 60-65%, Восточно-Сибирская ж/д — 65%.

Цены спроса на переводные векселя МПС установились на уровне 53-55% независимо от направления.

Очередное падение цен на рынке корпоративных бумаг за последние две недели явилось прямым следствием плачевного состояния дел на рынках ГКО и внешних долгов России. Уже во вторник 7 июля доходность по всем выпускам ГКО пробила отметку 100% годовых, а по некоторым с дальними сроками погашения достигла 120%. В тот же день цены на наиболее ликвидные акции упали на 8-10%, достигнув рекордно низких за последние два года уровней. Так, акции РАО «ЕЭС России» упали до $0,11 за акцию, ЛУКОЙЛа — до $7,7 за акцию. Ситуацию разрядило последовавшее во второй половине дня заявление Анатолия Чубайса о том, что основные вопросы предоставления России кредита МВФ будут урегулированы уже к концу недели. Это заявление вызвало некоторый рост акций и стабилизацию ситуации на рынках внешнего долга. В дальнейшем существенных событий на корпоративном рынке не происходило. Объем операций сократился до минимума. Рынок замер в ожидании конкретного решения МВФ о размере, способах и условиях предоставления стабилизационного кредита.

Однако даже сообщение о предоставлении кредита вряд ли вызовет бурный рост котировок. Огромный внешний долг России и осложнившаяся внутриполитическая ситуация делают риск инвестиций чрезвычайно высоким. Очевидно, что определяющим моментом будет не сам факт предоставления кредита, а конкретные результаты реализации антикризисной программы правительства, о которых можно будет говорить в лучшем случае к началу зимы. В случае, если антикризисная программа окажется ни чем иным как очередной оттиской, призванной пустить пыль в глаза чиновникам из МВФ, или у правительства просто не хватит сил и опыта для ее реализации, так называемый «стабилизационный» кредит сможет лишь на некоторое время разрядить обстановку и только увеличит внешний долг России, уже составляющий, по разным оценкам, на сегодняшний день от $150 до $200 млрд.

ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК

НАЦБАНК ПРЕДПРИНЯЛ НОВУЮ АТАКУ НА МЕЖБАНКОВСКИЙ РЫНОК

Алексей УРБАН

С 9 июля решением совета директоров Национальный банк Беларуси временно запретил операции покупки у нерезидентов иностранной валюты уполномоченными банками и предприятиями страны на внебиржевом валютном рынке.

Как сообщили в Нацбанке, эмбарго не наложено лишь на операции купли иностранной валюты у физических лиц-нерезидентов со счетов, открытых в уполномоченных банках.

По мнению экспертов «БДГ», принятая мера продиктована стремлением главного банка страны максимально ограничить отток национальной валюты к нерезидентам, на внешние рынки. Меры, принимаемые в соответствии с программой неотложных мер по стабилизации валютного рынка Беларуси, направлены на то, чтобы избежать повторения недавнего валютного кризиса. Ибо он, по официальной версии, произошел по вине нерезидентов-спекулянтов (причем, напомним, даже назывались конкретные банки). «БДГ» же разделяет мнение о том, что причиной стала большая масса «зайцев» за рубежом (благодаря активной эмиссионной деятельности белорусского правительства и необходимости рассчитываться с основным внешнеторговым партнером за энергетический импорт), возврат которых и «обрушил» белорусский рубль.

Очевидно, что в рамках стратегии перехода к единому курсу белорусского рубля сознательно создаются условия, в которых межбанковский рынок, теряя постепенно основных продавцов валюты (сейчас — нерезидентов), перестает быть рынком.

А что делать на рынке без продавцов одинокому покупателю? Естественно, он вернется на валютную биржу. Курс же на основной сессии без труда устанавливается властным окриком. Правда, не совсем ясной остается ситуация с дополнительной сессией, где, как известно, разрешена установка *официальной котировки специального курса Национального банка*. Следует отметить, что Нацбанк несколько смягчил готовящийся удар, допустив на дополнительную сессию в качестве покупателей и уполномоченные банки.

Тем не менее реакция рынка на последнее решение НБ уже последовала: к 12:00 в пятницу, на следующий же день, курс «межбанка» достиг 70000-73000 BLR/$.


Команда «Смирно!»

По нашему мнению, так так валюта в условиях превышения импорта над экспортом остается товаром дефицитным и необходимым для выживания, а работа через валютную биржу не предполагает свободы рынка, следует ожидать сокращения легального сектора и развития теневого, появления внебиржевых схем работы. А следовательно, и новых шагов официальных ведомств по ужесточению правил работы на валютном рынке.

Перейти к единому курсу, как известно, можно двумя путями. Первый — это девальвация официального курса, рост цен в магазинах и отказ от всех пресловутых завоеваний белорусской экономики. Второй — отмена всех прочих курсов, кроме официального и биржевого, в условиях, когда биржа подчинена государству, а также давление на банки. Это возможно в первую очередь благодаря продуманной политике и действиям в отношении внебиржевого рынка, приводящим к *невозможности работы на нем*. Кроме этого, массированные проверки дилинговых и финансовых компаний, закончившиеся на днях, также будут способствовать принятию рынком стойки «смирно». По-видимому, это мы сейчас и наблюдаем.

ХРОНИКА

НАЦБАНК СТАЛ РАСЧЕТНЫМ БАНКОМ РУБЛЕВЫХ МЕЖДУНАРОДНЫХ КАРТ

Алексей УРБАН

Национальный банк страны стал расчетным банком по проведению межбанковских расчетов в операциях с использованием международных пластиковых карт в белорусских рублях. Это решение принято советом директоров НБ, заседание которого прошло 9 июля. (О вероятности подобного решения «БДГ» писала в N480).

Схема расчетов с местной валютой выглядит и является гораздо более эффективной в случае, когда расчетным банком системы становится местный же банк (тем более центральный), и информация не «перегоняется» через расчетный центр, скажем, в Брюсселе. Такое решение расширяет перспективы популярных международных карт (Visa, Mastercard и другие) на белорусском рынке. И по мнению некоторых экспертов, вполне вероятно, что данные карточные продукты вскоре займут лидирующие позиции.

С одной стороны, развитие расчетной системы в секторе безналичных, в т.ч. карточных, расчетов весьма положительная тенеденция для монетарной сферы и экономики в целом. С другой же, с появлением и интенсивным развитием «раскрученных» и высокотехнологичных Visa или Mastercard в белорусских рублях для национальных белорусских расчетных пластиковых карт «Белкарт» наступают тяжелые времена. Карты, работающие в режиме «on-line» (продукты Visa и Mastercard), технологически просты в применении, надежны и более дешевы, чем карты с чипом (встроенным микропроцессором), такие как «Белкарт», работающие в режиме «off-line». Хотя все эксперты признают, что именно за микропроцессорными картами будущее (кстати, терминалы «Белкарта», что удобно, работают с обоими видами карт). К сожалению, авторитет, опыт и современные возможности Visa и Mastercard, тратящих ежегодно миллионы долларов на исследования, не позволяют сомневаться в том, что их штурм сегмента «off-line»-карт увенчается успехом. Остается рассчитывать на то, что государство в лице НБ не оставит без внимания национальную безналичную систему расчетов посредством пластиковых карт «Белкарт», и ГП «Белорусский межбанковский расчетный центр» будет финансово поддержано для борьбы за собственный рынок.

МЕЖБАНКОВСКИЙ РЫНОК

НАЦБАНК СООРУЖАЕТ ПЛОТИНУ ДЛЯ БЕЛОРУССКИХ РУБЛЕЙ

Алексей УРБАН

Национальный банк Беларуси временно приостановил проведение ряда операций.

Как сообщили корр. «БДГ» в управлении информации Нацбанка, запрет, в частности, наложен на осуществление банковских переводов в белорусских рублях со счетов граждан на счета нерезидентов, а также перечисление со счетов субъектов хозяйствования за пределы страны белорусских рублей в погашение кредитов или займов, привлеченных от нерезидентов в иностранной валюте, и процентов по ним.

Кроме того, временно приостановлено перечисление белорусских рублей со счетов нерезидентов (в том числе корреспондентских счетов зарубежных банков) на счета граждан, открытые в уполномоченных банках Беларуси, за исключением переводов заработной платы, пенсий, стипендий, алиментов. Отныне привлечение или получение гражданами от нерезидентов кредитов (займов) временно производится только в иностранной валюте.

По мнению одного из руководителей коммерческих банков страны, прокомментировавших данную меру в беседе с корр. «БДГ», мотив ее — дальнейшее планомерное перекрытие путей «перелива» белорусских рублей за пределы страны, на счета нерезидентов.

Правда, как считает этот представитель банковского топ-менеджмента Беларуси, доля переводов физических лиц в общей структуре банковских переводов на счета нерезидентов относительно мала — в этой сфере доминируют переводы юридических лиц. Следовательно, меру Нацбанка можно сравнить с перекрытием небольших ручейков при строительстве плотины. Планомерное поэтапное закрытие мелких путей «перелива» белорусских рублей на внешние рынки, в конце концов, приведет к тому, что со временем вся «плотина» окажется полностью под контролем Нацбанка Беларуси.

ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ ОБОЗРЕНИЕ ГАЗЕТЫ «БИРЖИ И БАНКИ. БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА»

Конъюнктура

13 июля 1998 года РЫНОК ТОВАРОВ И УСЛУГ: ОБЗОРЫ, СОВЕТЫ, КАЧЕСТВО, ЦЕНЫ

Наши телефоны/факсы:
220-11-98, 220-10-52
Пейджер
278-11-01
(абонент № 2976)
E-mail: ktura@belsonet.net

ОБЗОР

Белорусский рынок сетевого оборудования и услуг: дождемся ли роста?

Тот факт, что объединенные в сеть ПК представляют собой нечто большее, чем совокупность вычислительных машин, на родине компьютеров, в США, осознали очень давно. С той поры компьютерная индустрия прошла путь от сетей масштаба нескольких ПК, находящихся в одной комнате, до *Internet*'а, объединяющего миллионы вычислительных систем.

За этот период на несколько порядков возросла скорость обмена данными, обеспечиваемая сетевыми технологиями. Цены на специализированное оборудование, напротив, снизились во много раз. В общем, чуть больше чем за 10 лет мир преодолел расстояние от единичных ПК до сетевого взаимодействия сотен и тысяч малых и больших машин. Главным толчком столь быстрого развития данных технологий стала их востребованность бизнес-сектором.

Сегодня уже можно говорить (правда, с известными оговорками) о массовом применении сетевых технологий в Беларуси. Специфика отечественного рынка определяется общим состоянием экономики, находящейся сейчас далеко не в самой лучшей форме. В нашей маленькой и гордой стране крайне мало субъектов хозяйствования, которые испытывают потребность в современных сетевых технологиях. Реальный спрос на них существует, пожалуй, лишь со стороны силовых ведомств (МВД, КГБ, МЧС), предприятий и организаций с большим количеством филиалов, банковской сферы и т.п.

Абсолютное большинство настоящих и будущих пользователей нуждаются в технологиях локальных вычислительных сетей (ЛВС). В данном обзоре мы сделаем акцент именно на ЛВС, затронув вопросы, связанные с сетевым оборудованием, аксессуарами, услугами по проектированию и установке сетей.

Проектирование и инсталляция сетей

Особенность белорусского рынка сетевого оборудования и услуг заключается в том, что по мере его развития растут не только эффективность и сложность предлагаемых решений, но и оплата труда высококвалифицированных специалистов, способных их проектировать и внедрять. Поэтому значительное снижение стоимости высокопроизводительного сетевого оборудования в целом не сильно отражается на конечных ценах информационных систем (ИС). Впрочем, сегодня за те же деньги потребитель в большинстве случаев получает более продвинутые решения по сравнению с прошлым годом.

В настоящее время на белорусском рынке официально работают около 180 фирм-продавцов компьютерного оборудования. По нашим оценкам, примерно 65% из них оказывают своим клиентам услуги по объединению проданных ПК в сеть. Это хороший ход компаний. Ведь сегодня ПК в основном приобретаются под вполне конкретные задачи, для решения которых зачастую нужна сеть. (Впрочем, известны случаи инсталляции ЛВС не для бизнеса, а всего лишь коллективного «резанья» в компьютерные игры.)

В принципе, обладая минимальными техническими знаниями, можно объединить в сеть до 10—20 ПК. Другой вопрос, насколько такая система будет соответствовать решаемым с ее помощью задачам.

Судя по рекламе, на минском рынке сейчас присутствуют около 10 фирм, активно предлагающих услуги по проектированию, установке и инсталляции компьютерных сетей практически любой сложности. Да, таких компаний немного, но это, в общем-то, закономерно, учитывая специфику решаемых ими задач, общеэкономическую ситуацию и лицензирование данного вида деятельности.

(Окончание на с. К12)

ЛИДЕРЫ РЫНКА

Компания «БелСофт» — системный интегратор

В настоящее время деятельность любого предприятия немыслима без использования компьютерных технологий. Современные вычислительные сети — это сложные многопользовательские системы, включающие компьютерное и коммуникационное оборудование различных производителей.

Создание такой сети — достаточно трудная задача. К ее решению сегодня предъявляются следующие требования: высокая производительность и надежность, поддержка большого количества подключаемых серверов, рабочих станций и периферийного оборудования, высокая степень защиты и конфиденциальности, централизованное управление сетью, возможность модернизации и расширения сетевого комплекса, а также интеграции в единую сеть удаленных систем.

Из-за сложности проведения комплексной автоматизации к решению задач системной интеграции, как правило, привлекаются специалисты со стороны, знающие все подводные камни на пути создания корпоративной сети и способные в полной мере учесть все технические особенности, определяемые спецификой предприятия. Эти профессионалы должны обладать опытом разработки конфигурации сети, поставки и подключения оборудования, обучения персонала, а также обеспечить послепродажную поддержку. При этом «первую скрипку» играет уже не техника, а уровень сервиса и консалтинговые услуги. В результате на рынке появились поставщики комплексных решений — системные интеграторы.

Инновационная компания «БелСофт» сегодня является одним из ведущих системных интеграторов в Беларуси. Образованная в 1992 году, она успешно осуществляет продвижение на отечественном рынке передовых информационных, компьютерных и сетевых технологий.

«БелСофт», как системный интегратор, реализует сложные комплексные сетевые и телекоммуникационные проекты по созданию корпоративных ИС и специализируется на разработке и внедрении полного спектра решений в области проектирования, построения, обслуживания и модернизации вычислительных сетей, структурированных кабельных систем, систем связи и телефонии любого масштаба и сложности.

Большой опыт создания ИС различного масштаба и профиля (для банков, крупных промышленных предприятий, различных государственных структур, а также систем масштаба страны) позволяет обеспечить подготовку и реализацию оптимального решения для любого заказчика.

Сегодня реализация крупного проекта в области автоматизации становится искусством. Из технической рутины она превращается в совместное техническое творчество нескольких десятков аналитиков, технических специалистов, менеджеров. Каждый из них, занятый в проектах «БелСофта»,— настоящий профессионал своего дела. Однако, чтобы сочетание сложного оборудования стало решением, этого недостаточно. Необходима четкая координация работы многочисленных служб и специалистов, занятых на всех этапах и уровнях проекта.

Объединение усилий структурных подразделений «БелСофта» осуществляют проект-менеджеры. В процессе, включающем анализ и техническую экспертизу решения, контроль качества, отслеживание всех обязательств и др., у таких специалистов особая функция. Они — представители заказчика. Менеджеры управляют проектом вместе с клиентом и в его интересах. А чтобы это управление было оптимальным, они используют проверенные на практике современные научные методики, привлекают специальные службы и подразделения.

Конечная цель проекта — решение проблемы заказчика. Инструментарий для этого может быть самым широким. В ходе работы отношения интегратора и клиента становятся доверительными и долгосрочными. Ведь для решения проблемы сегодня и в будущем (при необходимости развития системы) требуется тщательное изучение процесса работы заказчика на уровне бизнес-процедур, информационных потоков и т.п.

В рамках этого подхода интегратор никогда не говорит клиенту «нет». В проекте всегда есть следующие категории: время, за которое может быть решена проблема; общая стоимость проекта; дополнительные ресурсы, которые необходимо привлечь (субподрядчики и т.п.). Однако перестает существовать такая категория, как «мы этого не делаем».

Именно этот подход приводит к успеху сейчас, когда для предприятий и организаций наиболее важным становится не «процесс» автоматизации, а его конечный результат — прибыль. Идеология данного подхода выглядит как логическая цепь, каждое из звеньев которой обусловливает необходимость следующего. Получение прибыли возможно только при эффективной работе. Она достигается эффективным управлением, важнейшее условие которого — высокое качество принимаемых решений. В свою очередь, это требует своевременного предоставления достаточной информации всем принимающим решения лицам, для чего необходима полноценная ИС, а значит, и правильный подход к ее созданию.

Таким образом, конечная цель системного интегратора — не столько построить для клиента ту или иную систему, сколько помочь ему сделать бизнес более эффективным и прибыльным. Соответственно, задача, стоящая сегодня перед такими компаниями, заключается в решении проблем комплексного управления всеми бизнес-объектами заказчика и оптимизации плохо формализованных бизнес-процессов.

Именно эти задачи позволяют решить ИС, создаваемые компанией «БелСофт». Их построение включает аналитическое и информационное обследование предприятий, создание моделей предприятий, реинжиниринг бизнес-процессов и процедур, разработку и реализацию проектов исключительно «под заказчика». Независимость решения от платформ и стереотипов, его выбор в интересах клиента, полная ответственность исполнителя за конечный результат, за все этапы проекта, вплоть до послегарантийного обслуживания и последующего развития системы, — вот слагаемые работы компании.

В «БелСофте» работает сетевая лаборатория, где проводится техническая экспертиза проектов, а также служба технической поддержки и сервисный центр, предлагающий клиентам обслуживание сетей с выездом к заказчику в течение 4 часов (для Минска) и 1 дня (для областей).

Предлагаемые компанией решения позволяют создавать комплексные проекты автоматизации предприятия, связывающие вычислительную сеть, систему контроля доступа, телефонную сеть, системы пожарной и охранной сигнализации, телевизионную сеть, системы конференц-залов, видеоконференцсвязи и др. Опыт работы в сфере строительства и создания сетей электроснабжения дает возможность «БелСофту» проектировать и реализовывать корпоративные сети крупных предприятий и организаций.

Технические решения компании всегда соответствуют международным стандартам и имеют высокое качество исполнения. Проектные работы и документация выполняются в соответствии с требованиями, нормами и правилами, действующими в Беларуси.

«БелСофт» имеет большой опыт построения распределенных сетей на основе ОС *Windows NT*, *NetWare*, *Unix*, содержащих мощные серверы и рабочие станции. Сетевые комплексы организуются на базе самых передовых технологий (*Fast Ethernet*, *100VG*, *FDDI*), а также сетей *ATM* со скоростью передачи данных до 622 Мбит/с.

Реализация проектов обеспечивается коллективом квалифицированных специалистов, инженеров по телекоммуникациям, прошедших обучение и сертифицированных в учебных центрах ведущих фирм мира. Техническая поддержка производится по «горячим линиям», через дилеров в областных центрах, с выездом специалистов в любую точку страны.

Безусловно, для успешной работы «БелСофту» необходимы тесные связи с производителями. При этом компания не ориентируется на единственного поставщика, а выступает как *multivendor* (т.е. работает с несколькими поставщиками). Такой подход позволяет повысить гибкость предлагаемых решений и гарантирует их оптимальность. Однако, поскольку поддержка продуктов каждого из партнеров требует значительных усилий, эффективная и профессиональная работа компании типа *solution provider* возможна только при оптимальном числе поддерживаемых линий продуктов. Именно поэтому круг партнеров «БелСофта» охватывает элиту рынка сетевых и телекоммуникационных систем.

В настоящее время у «БелСофта» сложились прочные отношения с компаниями *Cisco Systems*, *Dell*, *APC*, *RAD Data Communications*, *3Com*, *Fore Systems*, *Tainet Communication System*, *Telrad*, *Nortel*. *AMP*, *Microsoft*, *Novell*, *SCO* и др. Каждая из них входит в число лидеров в своем сегменте рынка как по объемам продаж, так и по уровню применяемых технологий.

Силами компании было успешно реализовано более 100 проектов в различных областях народного хозяйства. Среди них — построение корпоративных и локальных сетей Администрации президента РБ, министерств и ведомств, крупнейших банков, нефтегазовых, машиностроительных, металлургических и других предприятий различного профиля, размера и формы собственности в Беларуси и других странах СНГ.

После выполнения проекта работа с заказчиком не прекращается. «БелСофт» регулярно организует тематические семинары, обучает своих клиентов и оказывает им техническую поддержку. Компания принимает участие во всех крупных компьютерных выставках, проводимых в Беларуси, где демонстрирует новейшие достижения компьютерных, сетевых и информационных технологий. Специалисты «БелСофта» всегда готовы оказать заказчику консалтинговые услуги и найти решение любой, даже самой сложной технической задачи.



г. Минск,
ул. Московская, 18—401;
тел.: 222-82-23, 228-13-21;
факс 222-80-58;
e-mail: office@belsoft.minsk.by;
http: //www.belsoft.minsk.by.

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ОФИСА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена, у.е.	Телефон	Примечание
ABSOLUT UNIS СП «АБСОЛЮТ-ЮНИС» ул. Гикало, 9; время работы: 9.00–19.00, в субботу - 9.00–18.00; выходной - воскресенье	многофункциональная офисная мебель	Италия (Teorema Office)	меламин, ламинат	7 вариантов	от 101	239-8084 239-8480 239-8606	индивидуальная комплектация; поставка со склада в Минске и под заказ; вся продукция сертифицирована
	мебель для руководителей		меламин, экологически чистый лак	7 вариантов	от 584		
	компьютерные стойки		меламин	2 варианта	от 167		
АЛЬМАГОР	офисные наборы «Вена», платяные шкафы	Беларусь	нат. шпон (дуб, бук)	черный, комбинир.	от 50	226-3734 226-3559 226-2300	индивидуальная комплектация завода-изготовителя
Бюро Дизайна Никита ул. Левкова, 8/2	торговое оборудование, офисная мебель, кухни	Беларусь	импортная ламинированная ДСП, МДФ, стекло, профиль	широкий выбор по каталогу	широкий диапазон цен	Минск: 224-2060, Гомель: 533-547, Витебск: 254-532, Могилев: 310-670, Гродно: 720-047, Брест: 233-260	материалы производства Германии, Польши; высокое качество изготовления по европейским технологиям; проект, доставка, монтаж
ВАША МЕБЕЛЬ	стулья, кресла	Италия	ткань, кожа	различный	от 12/от 40	230-8502 230-8627	поставки со склада; доставка, сборка
	офисная мебель, кабинеты руководителя	Италия, Беларусь	шпон		договорная		
ЕВРОМЕБЕЛЬ офис - ул. К.Цеткин, 18	офисная мебель	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, ткань, кожа	черный, белый, орех, макагон, перламутр, вишня, ясень, бук, металлик	22..390	тел.: 211-0606, 226-9885, 216-9696, 276-9996; ВК «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14) м-н «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32) ДТ «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8) м-н «Евромебель» (пер. Козлова, 4)	
ИТН ДИЗАЙН ул. К.Либкнехта, 68-101	офисная мебель	Италия, Венгрия	сверхпрочный меламин	более 200 вариантов	от 135	222-4474 213-5288	поставка со склада и под заказ; дизайн-проект, доставка, сборка; дополнительно - офисные светильники Massive (Бельгия)
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	от 3		
	офисные кресла, стулья	Италия	ткань, кожа	различный	от 52		
МЕБЕЛЬПРОМ	мебель для офисов, банков, магазинов	Беларусь	ламинированная ДСП	пепел, антрацит, макагон	56..270	210-0706 210-0700 266-3413	пер. Инструментальный, 6 (ст. метро «Парк Челюскинцев»)
МЭЙПЛ INTERSYSTEM MAPLE	универсальная и представительская мебель Mebelux	Беларусь-Италия	сверхпрочный меламин	серый, орех, антрацит	от 75	234-4342 234-4634	поставка со склада и под заказ; клиентам фирмы бесплатно: дизайн-проект помещения, доставка по Минску, сборка и установка; дополнительно: настольные лампы и светильники
	компьютерная, офисная мебель Sitoca	Бельгия		светло-серый, бук	от 66		
	офисная мебель (система модулей) «Ленраумамебель»	Финляндия-Россия		бук, белый, черный	от 21		
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	от 3		
	офисные кресла, стулья	Италия	износостойкая ткань, нат. кожа	13 вариантов	40..341		
Офис Маркет	офисная мебель, кресла, стулья	Германия, Италия	меламин, ламинат, ткань, кожа	различный	договорная	229-2939	ул. Интернациональная, 16 (р-н к/т «Победа»)
PRO-TRADE СП «ПРО-ТРЭЙД» ул. Гусовского, 4-501; ул. Притыцкого, 23 (к/т «Аврора»)	мебель для персонала и посетителей	Беларусь, Польша	современные покрытия будут защищать вашу мебель от царапин и пролитого кофе даже в самых критических ситуациях	пепел (светло-серый), антрацит (темно-серый), орех (желто-коричневый), макагон (вишневый), радика, бук	оптимально доступные, разумное соотношение цена/качество	216-8216 253-3077 254-3248 254-4096 259-6770 216-8416	торговля со склада (90%), широкий ассортимент, консультации специалистов, доставка, сборка, гарантийное и послегарантийное обслуживание
	компьютерные рабочие места						
	столы, тумбы						
	мебель для руководителей и менеджеров						
	кресла, стулья		кожа, ткань	богатство расцветок			
ТУССОН ул. Пулихова, 53-1204 (12-й этаж)	кабинеты руководителей	прямые поставки от производителей Valentini, Olivetti (Италия), O'sullivan (США)	ламинат, меламин, нат. дерево	различные оттенки пород дерева, светло-серый, отделка - антрацит	от 143	236-5931 236-4288 236-5293 пейджер 249-0000 (аб. 372)	поставка со склада и под заказ; бесплатно: доставка, монтаж, разработка проекта размещения мебели
	рабочие места для персонала				от 117		
	мебель для компьютеров				от 119		
	офисные кресла, стулья	Италия, Польша		различный	от 40		
ЮРАТЭ систэм Центр офисной мебели	офисная мебель, кабинеты	Италия	ламинат	орех, серый	от 18	232-1048 232-2486	салоны офисной мебели: ул. Смолячкова, 9, ул. Филимонова, 5; все консультации; бесплатно: доставка, сборка
	мебель для персонала						
	кресла для руководителей		износостойкая ткань, нат. кожа	различный	от 40		
	офисные кресла и стулья для посетителей						

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ДОМА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Материал, цвет	Цена, у.е.	Телефон	Примечание
АЛЬМАГОР	корпусная мебель, мягкая мебель, комоды (в ассорт.), журнальные столы, карнизы	Беларусь	массив, ДСП, нат. шпон	35..700	226-2300 226-3734	торговый центр (ул. С.Ковалевской, 5)
ДЖЕНОА	шкафы, ниши, перегородки, мебель	Беларусь	ДСП (более 20 вариантов цветов)	?	226-9673 223-8273	производство из материалов и по технологии фирмы Komandor
ЕВРОМЕБЕЛЬ	мебель для дома	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, ткань, кожа (черный, белый, орех, макагон, бук, перламутр, вишня, ясень, металлик)	15..790	211-0606 216-9696 276-9996 235-6951	офис - ул. К.Цеткин, 18, м-н «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32), м-н «Евромебель» (пер. Козлова, 4)
Natuzzi	мягкая мебель (150 моделей)	Италия	нат. кожа, 125 вариантов цветов		227-0620 232-1048	салон Natuzzi - ул. Комсомольская, 17
ОЛИМП	мягкая мебель для дома (в ассорт.)	Беларусь	велюр, ковровый гобелен, винилискожа (более 30 цветов)	от 400	228-3608 диспетчер 278-7850	м-н «Промтовары» (ул. Филимонова, 7); 10%-я скидка оптовым покупателям

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ТОРГОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена, у.е.	Телефон	Примечание
АГЕНТСТВО ИПА	торговое оборудование из Германии (новое и немного б/у): вешала, горки, тележки, холодильное оборудование и др.					235-3022 235-2303	-
АЙВОРИ	прилавки, витрины, горки, кассовые кабины	Беларусь	алюминиевый профиль, металл, полимерное	по желанию	по калькуляции	226-4429 220-9466	индивидуальное проектирование, доставка, установка
БЕЛАССОЛЬ	торговое оборудование для магазинов, баров, кафе; офисная мебель	Беларусь	меламин, ламинат, полимерное	широкая гамма цветов	договорная	228-6616 239-4850	постоянно действующая выставка - ул. Варвашени, 17 (левое крыло, 1-й эт.)

ОБЗОР

«Теневой» динамично

Если говорить о наиболее популярном элементе окна, на ум сразу приходят жалюзи. Новинкой в строительстве их не назовешь: такая оригинальная разновидность занавесей использовалась архитекторами еще в прошлом веке. Однако сегодня жалюзи обретают вторую молодость: это вновь модно, причем и в домашних, и в офисных, и даже в производственных интерьерах. К тому же жалюзи весьма просты и удобны в эксплуатации.

Снаружи

Жалюзи нельзя однозначно назвать интерьерным аксессуаром. Популярные сегодня защитные роллеты (рольставни) также по сути являются жалюзи, только наружными. Основное их предназначение — защищать оконный проем от механических воздействий. Отсюда и главное требование к этой разновидности жалюзи: высокая прочность и надежность конструкции.

Отечественный рынок защитных роллет можно считать вполне сформировавшимся. Как показала практика, далеко не всем местным производителям удалось наладить выпуск качественного роллетного полотна. Однако те, кто смог это сделать, продают свои изделия по более низким ценам, чем импортеры.

Интересно, что по защитным характеристикам предлагаемая у нас продукция зарубежных компаний зачастую уступает отечественной. Такая ситуация объясняется довольно просто: конечно, в Германии или Италии изготавливают очень хорошее и прочное полотно, но по цене оно, в принципе, недоступно для большинства белорусских потребителей. Предлагать подобную продукцию, конечно, можно. Однако вряд ли фирма получит на нее более 1—2 заказов в год.

Отметим, что присутствующее на нашем рынке импортное полотно неплохо подходит в качестве декоративного материала. Если же необходимо защитить окно от взлома, то вполне можно пренебречь декорацией и выбрать отечественные изделия.

Важным компонентом роллет является привод, поднимающий и опускающий металлические жалюзи. Он может быть ручным и автоматическим. Автоматика зарубежных компаний существенно увеличивает цену на роллеты. Между тем уже выпускаются отечественные автоматические приводы, которые, будучи дешевле, обладают высокой функциональностью и надежностью.

Таким образом, наружные жалюзи — роллеты — это в большей степени защитный, чем декоративный аксессуар. Отечественный рынок роллет достаточно насыщен, однако наладить производство данных изделий и тем самым добиться определенного преимущества перед конкурентами удалось немногим. (Преимущество производителя перед импортером заключается не только в том, что есть возможность продавать продукцию по более низкой цене, но и в том, что можно оперативно внедрять современные технические решения.)

Внутри

Жалюзи для интерьеров представлены на белорусском рынке очень широко. В принципе, их можно разделить на вертикальные и горизонтальные, изделия на бумажной, тканевой, пластиковой, древесной и металлической основе, солнцезащитные и чисто декоративные, офисные, домашние и т.д. В настоящее время крупные производители выпускают жалюзи различных видов и предназначений, чтобы привлечь клиента в первую очередь широким ассортиментом.

Сегодня на отечественном рынке сменилась расстановка сил: изделия ведущих европейских компаний, использующих высокие технологии, имеющих престижную торговую марку и многолетний опыт работы, вытеснили продукцию конкурентов.

В Беларуси существует несколько довольно крупных производственных участков, где изготавливаются жалюзи. Причем данный бизнес достаточно динамично развивается. Как правило, компании используют высококачественные специальные ткани, поступающие непосредственно с зарубежных заводов, фирменную фурнитуру и высокотехнологичное оборудование. Такие производства довольно быстро окупаются, поскольку по цене отечественная продукция (даже если она не отличается от импортной по качеству) всегда привлекательнее зарубежных аналогов.

Организовать производство жалюзи не так сложно, как, например, окон из ПВХ или кровельных материалов. Стартовый капитал в этом случае может быть сравнительно небольшим. Наверное, именно поэтому в Бела-

РЫНКА

бизнес развивается

руси появилось большое количество фирм, предлагающих собственные интерьерные жалюзи. Поскольку эта продукция недорогая, спрос на нее относительно устойчивый. Определенные объемы реализации сохраняются, даже несмотря на регулярные «катаклизмы» нашей экономики.

Многим компаниям, начинавшим с продажи и производства жалюзи, со временем стало мало этого бизнеса, и они с переменным успехом развивают новые направления: изготовление окон из ПВХ, защитных роллет, выполнение отделочных работ.

Признанным лидером в производстве высококачественных отделочных и интерьерных материалов является Италия. Именно итальянские ткани используют при изготовлении жалюзи многие белорусские компании. Впрочем, не отстает и практичная Германия. Поставляемые в Беларусь германские комплектующие по качеству не уступают итальянским. Что касается тканей, то их выбор также достаточно широк.

Кроме того, на отечественном рынке представлены жалюзи из Израиля, Чехии, Словакии и др. Как правило, такая продукция несколько дешевле итальянской и германской. Однако иногда это достигается, например, за счет использования в механизме открывания пластмассовых элементов, которые, конечно, дешевле металлических, но и менее надежны.

Наиболее модные сейчас вертикальные жалюзи стоят 12—50 $/кв.м. Одна из новинок — жалюзи-плиссе — 38—70 $/кв.м. (Цены зависят от вида ткани, механизма открывания, размеров жалюзи.)

Советы

Приобретать жалюзи лучше всего у крупных фирм, хорошо зарекомендовавших себя на рынке. Некоторые из них уже открыли специализированные магазины-салоны, где покупатель сможет получить не только отличный товар, но и его подробное технологическое описание, заодно переборов последние сомнения в том, стоит ли экономить на качестве. В хорошем салоне вам предложат не менее 80 видов тканей для жалюзи, а также изделия из пластика (15—25 $/кв.м) и других материалов. Кроме того, наличие у фирмы собственного салона-магазина — показатель ее стабильности и надежности.

Самое важное в процессе выбора компании, в которой вы закажете жалюзи,— это ее репутация. Посетив фирму впервые, обратите внимание на уровень сервиса и компетентность сотрудников, чтобы впоследствии не пришлось удивляться полной потере интереса со стороны продавца к вашей персоне при необходимости гарантийного обслуживания. Помните, что жалюзи — достаточно хрупкий механизм. Иногда даже самая качественная система крепления ламелей может отказать, и вам, как минимум, должны будут заменить неисправную деталь. Понятно, что в этом случае лучше иметь дело с производителем, а не с импортером. (С последнего, как правило, часто бывают, что называется, и взятки гладки. А вот серьезная фирма-производитель поостережется вызывать недовольство у клиента некачественным сервисом — сегодня все осознают, что репутация дороже сиюминутной прибыли. И лидерами рынка станут те компании, которые в своей работе придерживаются именно этого принципа.)

Важен и аспект дизайна. Всегда лучше обсудить предстоящую покупку со специалистом и только затем принять окончательное решение, чем просто купить жалюзи по принципу «как у соседа». Ведь вполне возможно, что в беседе с дизайнером вы узнаете что-то новое: например, какой цвет в моде в этом сезоне или какая ткань наилучшим образом впишется в ваш интерьер.

И наконец, еще один нюанс — наличие у производителя или импортера сертификата соответствия, выданного компетентными органами.

Не бойтесь оригинальничать, принимать смелые решения, не забывайте, что интерьер содержит частичку вашей души, которая должна быть в каждой детали. Найти изюминку в оформлении жалюзи вам помогут в той фирме, где работает хороший дизайнер, имеются фотографии уже выполненных объектов, не жалеют времени на консультации с клиентом, даже если он еще ничего не оплатил, а только намеревается сделать заказ. Не стесняйтесь требовать сервиса: на сегодняшний день конкуренция достаточно четко упорядочила этот сегмент рынка, и реакция на подобные заявления, скорее всего, будет адекватной.

Валерий ЯРЦЕВ

КОНСУЛЬТАЦИИ

Какого цвета и сколько света?

Человеческие ощущения по-разному отражают в сознании действительность. Мы стремимся использовать наши органы чувств по своему усмотрению. (Что, впрочем, удается далеко не всегда.) В этом отношении зрение — наиболее «демократичное» из человеческих чувств. Мы можем отвести взгляд от того, что нам неприятно, и, наоборот, любоваться тем, что радует глаз. Любоваться... Вроде бы то же самое, что смотреть, но этимология слова слишком очевидна.

В интерьере нет мелочей. Но есть такие нюансы, которые определяют его суть. Почти всегда особое место среди них занимают свет и цвет, их распределение и взаимодействие.

Пожалуй, каждый сможет, особо не задумываясь, назвать свой любимый и нелюбимый цвет, равно как и отдать предпочтение яркому сиянию или романтически приглушенному свету. Цвет, доминирующий в том или ином помещении, определяется его назначением и вкусами хозяев. Например, гостиная может быть выдержана в ярко-бордовых тонах или, напротив,— в пастельных, свободно и незаметно для глаза переходящих друг в друга. С большой долей уверенности можно сказать, что в первой гостиной чаще принимают веселые компании и случаются шумные застолья, а во второй — собираются и ведут неспешные беседы степенные господа.

Соотношение света и цвета особенно значимо, когда в доме есть несколько функциональных зон. Существуют общепринятые правила, которых необходимо всегдапридерживаться: например, комната детей должна быть просторной и светлой, но при этом еще и уютной, а в рабочем кабинете, как минимум, следует обойтись без пестрых стен. Однако в основном цвето-световые пристрастия сугубо индивидуальны.

Как распределить свет по помещению? Подумайте сами. Вспомните, любите ли вы яркие лучи солнца или, напротив, они вас только раздражают. Учтите, что ваша симпатия к определенному цвету должна найти выражение в той зоне дома, где наиболее часто возникает ситуация, с которой вы ассоциируете именно этот цвет. Так, по цветовому оформлению спальни легко определить темперамент ее хозяина, а по цветам, доминирующим в гостиной, — его отношение к гостям.

Как правило, у замкнутого человека более «интимные» зоны жилища (спальня, ванная комната, кабинет) существенно отличаются по свето-цветовому оформлению от более доступных посторонним людям территорий — гостиной, террасы, холла. И, наоборот, у открытого человека, обожающего принимать гостей, граница между «частными владениями» и «общественными местами» сглажена. (В таких интерьерах учитывается даже то обстоятельство, что большинство дверей все время открыты либо их вообще заменяют арки и проемы.)

В каждом жилище, как правило, есть некий энергетический центр, подпитывающий хозяина домашней энергией. Где будет находиться такой центр в вашем интерьере? Скорее всего, вы быстро ответите на этот вопрос, исходя из своего жизненного опыта. Отметим лишь, что здесь должно быть нечто яркое (даже если вы не любите ярких цветов), потому что сильная эмоция, способная выделить энергию, рождается только под влиянием соответствующего раздражителя. Однако лучше не переусердствовать, чтобы не получить обратного эффекта.

В цвето-световом оформлении интерьера особенно важна помощь дизайнера. Зная ваши предпочтения, специалист сможет подобрать оптимальные цветовые сочетания и переходы, создать тень там, где это необходимо, и, напротив, открыть дорогу свету туда, где его не хватает.

Работа с цветом и светом — основа основ любого интерьерного проекта. Причем эта работа идет непрерывно: от зарождения проекта до его полного завершения. И чем тщательнее вы подбираете цвета и дозируете свет вначале, тем проще вам будет удачно ее завершить.

Роман КОСТИЦЫН

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ЖАЛЮЗИ, РОЛЛЕТ, МАРКИЗ, КАРНИЗОВ

Фирма	Жалюзи: Цена, у.е./кв.м гориз.	Жалюзи: Цена, у.е./кв.м вертик.	Жалюзи: Установка	Роллеты: Цена, у.е./кв.м	Роллеты: Установка	Маркизы: Цена, у.е./кв.м	Маркизы: Установка	Телефон
КАРИЦКИЙ и К	от 12		50.000 руб./кв.м	-	-	-	-	275-1704
МАКИНВЕСТ	от 11, скидки - до 20% (гориз., вертик., ролло)		10% от стоимости заказа	от 105	10..15% от стоимости заказа	от 200	10..15% от стоимости заказа	268-3200 266-3835
Фирма	**Жалюзи**			**Роллеты**		**Карнизы**		**Телефон**
SUNLINE	от 11	от 16	10% от стоимости заказа	от 100	10% от стоимости заказа	от 12	10% от стоимости заказа	223-7650 268-8009 223-6315

РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ ПО Т/Ф: 220-11-98, 220-10-52. ПЕЙДЖЕР 278-11-01 (АБОНЕНТ № 2976).

ОБЗОР

Белорусский рынок сетевого оборудования и услуг: дождемся ли роста?

(Окончание. Начало на с. К9)

Кроме того, существует большая разница между реализацией 1-ранговой сети на платформе *Windows 95* и сети с тем же количеством ПК, но с использованием технологий клиент-сервер, межсетевого взаимодействия, гетерогенных сетевых сред. Даже при построении более-менее сложной системы с выделенным файл-сервером уже необходим определенный уровень квалификации персонала, которым могут похвастаться отнюдь не 65% минских поставщиков компьютерной техники.

Особенность любых сетевых проектов как товара — их уникальность. Поэтому даже самое продвинутое *brand name*-оборудование и лицензионное ПО при небрежном проектировании и установке сети могут доставить множество хлопот. Но, поскольку рядовой потребитель по-прежнему не желает платить за услуги, он чаще всего переплачивает за технику. Это ведет к «вымыванию» с белорусского рынка действительно квалифицированных специалистов, что, в свою очередь, не способствует повышению качества работы компаний.

Читая рекламные строки, очень трудно сопоставить технические характеристики сетевого оборудования, а тем более разобраться в эффективности предлагаемых решений. Поэтому для минимизации ошибок и оптимизации проекта во всем мире руководствуются именно авторитетом конкретных компаний, а не объемом рекламы. Если на рынке ПК еще возможна ситуация, когда новая фирма поставляет действительно хорошую технику по приемлемым ценам, то в сегменте сетевых услуг все обстоит иначе. Здесь компании должны иметь не только высококвалифицированных специалистов по компьютерам (что само по себе недешево), но и опытную команду проектировщиков, монтажников, настройщиков ПО.

К лидерам белорусского рынка сетевых услуг можно отнести компании «БелСофт», *AltoLan*, *IBA*, *Link Technologies*, «Белана», «Бевалекс», *Datastream*, «ЗапСиб», *Network Systems* и др.

Сетевое оборудование

Говоря о местной специфике, можно отметить, что сегодня реально существуют белорусские рынки локальных и кампусных (в пределах нескольких близко расположенных зданий) вычислительных сетей. Реализация проектов масштаба города или страны осуществляется очень редко. Получить какую-либо информацию о них достаточно трудно. На этом поле играет малая группа игроков из числа крупных компаний.

В рамках данного обзора крайне сложно охватить все аспекты насыщенного рынка сетевого оборудования. Впрочем, это и нестрашно — адаптерам, концентраторам (*hub*'ам), маршрутизаторам, коммутаторам, кабельным системам и соответствующему ПО сегодня посвящается множество публикаций в специализированных изданиях. Поэтому мы рассмотрим не назначение и принципы функционирования данного оборудования, а его доступность.

На нашем рынке наиболее известны изделия компаний *3Com*, *CNet*, *CeLan*, *D-Link*, *Allied Telesyn*, *Intel*, *Hewlett-Packard*. Каждая из них выпускает широчайший спектр оборудования. Местные поставщики, естественно, предлагают и имеют на складе наиболее ходовые и дешевые модели от этих производителей. Специфические либо дорогие сетевые устройства, как правило, могут быть поставлены под заказ в максимально сжатые сроки.

В Беларуси также доступно оборудование компаний *Cisco*, *Bay Networks*, *Compaq*, *RAD*. Однако оно относится к категории заказного.

В принципе, в Минске есть фирмы, готовые на контрактной основе поставить самую сложную и современную продукцию. В то же время в сегменте оборудования для 10-мегабитных сетей *Ethernet* сегодня фигурируют около 15 производителей сетевых устройств, которые среди специалистов принято считать «безродными» (*noname*). Такая ситуация связана с широким выпуском некоторыми азиатскими фирмами дешевых специализированных микросхем сетевых устройств (*ASIC*). Подобные микросхемы являются высокоинтегрированными продуктами и позволяют с минимальными затратами проектировать сетевые адаптеры, концентраторы и простейшие коммутаторы. Именно эти 3 вида оборудования наиболее часто применяются в небольших и средних ЛВС.

Для прокладки сетей в основном используется кабель типа «витая пара» 5-й категории. (Его средняя цена в Минске составляет 0,35 у.е./м.) Коаксиальный кабель используют для расширения уже существующих сетей либо от бедности. (В этом случае не требуется концентратор, но возникает много проблем с устойчивостью работы сети.)

На отечественном рынке наиболее распространены сетевые адаптеры, созданные на основе микросхем компании *Realtek* либо *Winbond* — как говорится, дешево и сердито. Цена таких 10-мегабитных сетевых карт (*PCI*, *UTP/BNC*) находится в пределах 15—20 у.е. Если вы — взыскательный пользователь, то можете приобрести 10-мегабитную *Ethernet*-карту от компаний *3Com*, *Allied Telesyn*, *Intel*, *D-Link* в ценовом диапазоне 48—95 у.е. Сетевые карты *Fast Ethernet* с этими же престижными торговыми марками продаются за 50—100 у.е. (Нижний порог цен на адаптеры *Fast Ethernet* на базе микросхем *Realtek* — 38 у.е.) Отметим, что все современные *Fast Ethernet*-адаптеры могут работать на 2 скоростях — 100 Мбит или 10 Мбит.

Минимальная цена на наиболее популярные модели 8-портовых 10-мегабитных мини-*hub*'ов составляет около 75 у.е. (производства компаний *Surecom*, *Planet*, *ZeroOne*), максимальная — 145 у.е. (*3Com*). Видимо, данные устройства продают на пределе рентабельности.

Монтируемые в стойку простые *rack-mount-hub*'ы, используемые в средних по размеру сетях, предлагают сегодня за 145—180 у.е. (16-портовое устройство), что примерно на 5% дешевле, чем в начале года. Более сложные концентраторы с возможностями управления, мониторинга и фильтрации пакетов стоят, естественно, намного дороже. В зависимости от производителя и предлагаемого поставщиком сервиса они могут обойтись в 220—400 у.е. (10-мегабитные устройства) и 500—1050 у.е. (100-мегабитные).

В последнее время отмечается значительное падение цен на 100-мегабитные концентраторы (примерно на 30%). Это в первую очередь связано с резким удешевлением коммутаторов *Ethernet 10/100*, вызванным началом массового производства недорогих специализированных микросхем сетевой коммутации. (С начала года цены на некоторые виды коммутаторов упали более чем на 50%. Например, *switch hub* с 8 портами 10 Мбит/с и 2 портами 100 Мбит/с в начале года стоил 1960 у.е., а в июне — 845 у.е.) Практически пропали из рекламных объявлений 10-мегабитные коммутаторы. Они активно вытесняются с рынка устройствами 10/100 Мбит/с.

Новые модели сетевого оборудования появляются чуть ли не каждую неделю. Как правило, такие изделия занимают ценовую нишу тех устройств, которым они пришли на смену. Естественно, более старое оборудование значительно дешевеет. Такие периоды можно использовать для покупки изделий именитых фирм — ведь на самом деле подобные устройства еще не скоро морально устареют.

Тенденции

По сравнению с прошлым годом конъюнктура мирового рынка сетевого оборудования значительно изменилась, что, несомненно, сказалось и на ситуации в Беларуси. К основным тенденциям отечественного рынка локальных сетей весны 1998 года можно отнести:

— стабильность цен на проектирование сетей, инсталляцию и настройку сетевого оборудования и ПО;

— увеличение спроса и снижение затрат на построение ЛВС уровня небольшого офиса или компании, включающих до 20 станций;

— существенное снижение цен на сетевое оборудование, необходимое для построения ЛВС среднего и большого масштаба;

— повышение спроса и предложения на комбинированные 10/100-мегабитные технологии из-за резкого снижения цен на сетевое оборудование этого класса;

— практически полное вытеснение технологии *Switching Ethernet 10/10* технологией *Switching Ethernet 10/100*;

— отказ от локальных сетей на коаксиальном кабеле (доминирующее положение на рынке сегодня занимают сети на базе кабеля типа «витая пара», которые, кроме сетевых адаптеров, используют концентраторы, а при необходимости и коммутаторы);

— активное внедрение технологии серверов приложений (клиент-сервер);

— рост уровня сетевых проектов лидеров отечественного рынка.

В общем, сегодня есть все предпосылки для массового внедрения самых современных сетевых технологий в деятельность белорусских компаний. Были бы только желание и финансовые возможности. Наш совет: не стоит отказываться от установки ЛВС из-за временных трудностей. Кто знает, быть может, современная скоростная сеть вскоре станет одной из главных составляющих успеха вашей фирмы.

Андрей МУРАВИЦКИЙ

КОМПЕТЕНТНО

Три источника и три составные части системной интеграции

Каждый интеграционный проект белорусско-американского СП «Бевалекс» замышляется и реализуется, наполняясь конкретным содержанием, на основе 3 источников:

— заказчик;

— квалифицированный персонал;

— состояние и тенденции развития информационных технологий.

Прежде чем предложить оптимальное решение, компания всесторонне анализирует сегодняшние, а главное — прогнозирует завтрашние потребности заказчика. Но, как правило, заказчик в силу объективных или субъективных причин настаивает на удешевлении проекта, часто не предполагая грядущих последствий. Пикантность ситуации заключается в том, что, убеждая в эффективности предложенного проекта, «Бевалекс», как системный интегратор, выступает в роли большего защитника инвестиций, чем сам заказчик. Таким образом, искусство убеждения — характерная черта настоящего системного интегратора.

Как известно, лучше убеждает тот, кто образован, компетентен и опирается на опыт уже реализованных проектов. Наглядное тому подтверждение — проекты ИС крупных государственных и коммерческих структур, которые осуществил за 5 лет своей работы «Бевалекс».

Следовательно, еще одна характерная черта настоящего системного интегратора — квалифицированный персонал. Первый признак наличия такого персонала — официальное партнерство с мировыми грандами в области информационных технологий, которое невозможно без обучения, активной информационной и технической поддержки.

Квалифицированный персонал отличается еще и тем, что, работая над проектом системной интеграции, он стремится выйти за пределы сиюминутных потребностей заказчика и заложить потенциальные возможности совершенствования ИС в последующие периоды ее жизненного цикла. Отсюда следует, что настоящий системный интегратор хорошо знаком с тенденциями развития основных компонентов ИС.

В целом ее проект состоит из 3 основных частей:

— сетевая инфраструктура (кабельная система, активное сетевое и коммуникационное, а также серверное оборудование);

— системное ПО (ОС, СУБД, инструментальные средства);

— прикладное ПО.

Указанные части тесно взаимосвязаны, поскольку никому не нужны просто сети, серверы или программы. Даже в том случае, когда создается только кабельная система, проектировщик вынужден думать о СУБД, активном сетевом оборудовании и программах, которые будут использовать создаваемую среду передачи.

Системным интегратором может называться только та компания, которая, будучи генеральным подрядчиком, своими силами реализует, как минимум, 2 из 3 частей и в полной мере координирует, контролирует и отвечает перед заказчиком за реализацию 3-й части и ИС в целом.

Таким образом, следующая характерная черта настоящего системного интегратора — комплексное предоставление услуг.

И, наконец, последнее. Настоящий системный интегратор рассматривает работу с заказчиком как непрерывный процесс, который переходит с одной стадии на другую. При этом речь идет не об унизительной зависимости заказчика от системного интегратора, а об информировании, консалтинге, гарантийном и послегарантийном обслуживании, поддержке, новом цикле развития созданной системы.

На том и стоим.

Бевалекс Bevalex
г. Минск, пр. Партизанский, 14; тел.: 249-90-78, 249-90-11; т/ф 249-40-51.

Размещение рекламы в таблице «Прайс» по телефонам/факсам: 220-11-98, 220-10-52

В НОМЕР

Кластерные технологии корпорации *Compaq*

Международный семинар с таким названием провело 9 июля в Минске белорусско-британское СП «БелАВМ» — дистрибьютор корпорации *Compaq* и ряда других мировых лидеров в области ИТ. В мероприятии приняли участие региональный менеджер *Compaq*'а по Беларуси, Украине и Молдове г-н Орест **Фил**, технический менеджер корпорации г-н Матиас **Хенен**, а также региональный менеджер по Центральной и Восточной Европе компании *Tandem* г-н Андреас **Лонер**.

Компания *Tandem* (с 1997 года подразделение *Compaq*'а) широко известна как поставщик отказоустойчивых массивно-параллельных серверов. До недавнего времени многие технологии *Tandem*'а, обеспечивающие повышенную производительность и отказоустойчивость, были недоступными для пользователей серверов на базе процессоров *Intel*. Теперь же *Compaq* приступила к использованию данных технологий при построении кластеров на базе серверов *ProLiant* с процессорами *Intel*. В кластерах *Compaq*'а уже нашли применение такие технологии, как *NonStop Cluster* (использует ОС *SCO UnixWare*) и *ServerNet*.

Стратегия *Compaq*'а по разработке и выпуску кластеров на базе процессоров *Intel* учитывает различные потребности клиентов в отказоустойчивости. Линейка кластеров состоит из простых 2-узловых кластеров общего назначения и мощных отказоустойчивых — для обработки большого объема данных.

Первая модель кластера поддерживает 2—4 узла и основана на серверах *Proliant* с ОС *Windows NT*. Вторая модель, поставки которой начнутся с осени с.г., способна поддерживать до 6 узлов.

В Беларуси откроется сервисный центр *Oki*

В минувший вторник белорусско-американское СП «Бевалекс» принимало гостей — в Минск прибыли генеральный менеджер по международной торговле компании *Oki Europe Ltd.* (структурного подразделения *Oki Data Corp.*) г-н Теренс **Лейдло** и региональный директор представительства *Oki Europe Ltd.* на территории Украины и Беларуси г-н Николай **Пахомов**.

Oki — одна из крупнейших корпораций в мире (основные направления ее деятельности — телекоммуникации, электротехнические устройства и офисное оборудование) — уделяет большое внимание развитию своего бизнеса в Центральной и Восточной Европе. На сегодняшний день региональные представительства компании открыты в Польше, Чехии, России, Венгрии и Украине. (Деятельность представительства в Киеве охватывает и белорусский рынок.) Официальными дистрибьюторами *Oki* в Беларуси являются известные фирмы «Бевалекс», «БелАВМ» и «Популярные компьютерные системы».

В этом году *Oki* выступила с новой инициативой по расширению рынков сбыта своей продукции. На всей территории СНГ, где работают дилерские и дистрибьюторские центры компании, будет проводиться специальная программа *Mexicana*. Особое внимание в ней уделяется нашей стране: так, уже ведутся переговоры об открытии в Беларуси сервисного центра *Oki*. Представители компании уверены, что это позволит увеличить продажи факсимильной и печатающей техники *Oki* на белорусском рынке.

Соб. инф.

МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Epson DFX-8000	A2, 9 pin, 216x240dpi, 1066 cps	12	2450		
Epson LX-300	A4, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps	12	145		
Epson LX-1050+	A3, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps	12	249		
Epson FX-2170	A3, 216x240dpi, 440 cps	12	530		
Epson FX-870	A4, 9pin, 216x240dpi, 380cps, рус., склад	12	388	ICS	230-6401, 230-7281
Epson FX-1180	A3, 24 pin, 216x240dpi, 380cps, склад	12	440	ICS	230-6401, 230-7281
Epson FX-2170	A3, 24 pin, 216x240dpi, 440cps, склад	12	522	ICS	230-6401, 230-7281
Epson LQ-100+	A4, 24pin, 360dpi, 200cps, рус., склад	12	145	ICS	230-6401, 230-7281
Epson LQ-670	new, A4, 24pin, 360dpi, 300cps, рус., склад	12	322	ICS	230-6401, 230-7281
Epson LQ-2170	A3, 24pin, 360x360dpi, 440cps, рус., склад	12	610	ICS	230-6401, 230-7281
Epson LX-300	A4, 9pin, 216x240dpi, 264cps, рус., склад	12	137	ICS	230-6401, 230-7281
Epson LX-1050+	A3, 9pin, 216x240dpi, 264cps, рус., склад	12	252	ICS	230-6401, 230-7281
Oki ML 3310	A4, 9pin, 435/387/73cps SSD, скидки	12	313		
Oki ML 3311	A3, 9pin, 435/387/73cps SSD, скидки	12	347		
Oki ML 3410	A3, 9pin, 550cps, 8ppm, heavy duty	12	1371		
Oki ML 520 elite	A3, 9pin, 433cps SSD	12	443		
Oki ML 521 elite	A4, 9pin, 433cps SSD	12	496		

ЛАЗЕРНЫЕ ПРИНТЕРЫ

	A4 600dpi	+	от 295	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Epson EPL-5500	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, рус., склад	12	385	ICS	230-6401, 230-7281
Epson EPL-5700	A4, 600dpi, 8ppm, 4Mb	12	510	NTTS (TAIR)	229-2999
Epson EPL-N1200	A4, 1200dpi, 12ppm, 2Mb	12	924	NTTS (TAIR)	229-2999
Epson EPL-N1200/N2000,	A4/A3, 1200dpi, 12/20ppm, 2/4Mb, рус., склад	12	925/1830	ICS	230-6401, 230-7281
HP LaserJet 4000/400N	A4, 600x1200(2400)dpi, REt, MEt, PS/сетевой	12	1340/1942	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 5000	A3, 600 (1200) dpi, REt, MEt, дилерские скидки	12	1860	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 5SiNX,	A3 600dpi, REt, лоток 1100л., рус., сеть, сортер, серт.РБ	12	3099	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, склад	12	390	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, рус., склад, серт.РБ, скидки	12	405	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, склад	12	395	ZIDA	234-9470, 234-9866
HP LaserJet 6L/4000/5000,	A4/A3, 600dpi, 6ppm, 1Mb	12	от 410	Эллей НПП Химрем	213-3218, 213-3890
HP LaserJet 6L/6P	A4, 600dpi, 6/8ppm, 1/2Mb, рус., склад	12	385/745	ICS	230-6401, 230-7281
HP LaserJet 6L/6P/6MP	A4, 600dpi, 6/8ppm, 1-3Mb	12	от 409	АРТРОНАС	268-7627
HP LaserJet 6P	A4, 600dpi, 8ppm, 2Mb, REt, MEt, ИОА, рус., серт.РБ, склад	12	780	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 8000	A3, 1200 dpi, REt, MEt, дилерские скидки	12	3350	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
OkiPage 4W+	A4, 600dpi, 4ppm, 128Kb, Win+DOS, скидки	12	265		
OkiPage 6E	A4, 600dpi, 6ppm, 1(17)Mb, 35 fonts, серт.РБ	12	398		
OkiPage 6EX	A4, 1200dpi, 6ppm, 2(18)Mb, 45 fonts, серт.РБ	12	491		
OkiPage 10i	A4, 600dpi, 10ppm, 2Mb, PCL6, net, серт.РБ	12	758		
OkiPage 20DX/DN,	A4, 600x1200dpi, 20ppm, 8Mb, PCL6, FullDuplex, net, серт.РБ	12	1639		
Xerox N24	A3, 1200dpi, новый, сеть, PS, скидки	12	2999	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox N32	A3, 1200dpi, новый, сеть, PS, скидки	12	3505	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 4512,	A4, 600dpi, 8ppm, 6Mb, а/п 2x250л, рус., дупл., сеть, серт.РБ	12	1350	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 4520	A3, 600dpi, 20ppm, 4Mb, 3x250л, рус., сеть, серт.РБ, ск.	12	2860	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 5750 Empress,	A3, 2400dpi, полноцв. принтер/копир/сканер, полигр. кач.	12	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox C55 Color	A4, 600dpi, 12ppm/3ppm, 30Mb, а/п 250л., серт.РБ, ск.	12	4300	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

СОДЕРЖАНИЕ

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM/166															
ICS	P/166MMX	512	16	2100	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2, EDO, Seagate, SDRAM, изм.конф., серт.РБ	24	395	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	P/166MMX	512	16	2100	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2, 24xCD, SB16, Act.Sp.120W, изм.конф., серт.РБ	24	483	ICS	230-6401, 230-7281
IBM PC 300GL	P/166MMX	256	16	2500	ISA/PCI	?	?	?	2	PCI	SDRAM, Win95, склад	36	820	IBA	210-1268 (доб.12,16)
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM/200															
IBA	P/200MMX	512	16	2000	ISA/PCI	14"	28	LR, MPRII	1	PCI	изменение конфигурации, склад	24	599	IBA	210-1268 (доб.12,16)
Jet	P/200MMX	512	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, digital monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	535	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
NTT-750	P/200MMX	256	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V2, UDMA, Samsung400B, серт.РБ	30	560	NTTS (TAIR)	229-2999
ZIDA	P/200MMX	512	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	495	ZIDA	234-9866, 234-9470
ICS	P/200MMX	512	16	2100	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2, EDO, Seagate, SDRAM, изм.конф., серт.РБ	24	402	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	P/200MMX	512	16	2100	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2, 24xCD, SB16, Act.Sp.120W, изм.конф., серт.РБ	24	490	ICS	230-6401, 230-7281
Lintec Classic	P/200MMX	512	16	2150	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, Fujitsu, ISO 9001, серт.РБ	12	482	ИНТЕЛЛЕКТ. СИСТЕМЫ	224-1151, 222-2123
ФИНИСТ	P/200MMX	512	16	2520	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel SIS, Seagate, DTK, изм.конф., серт.РБ	36	622	ASBIS	249-5792, 214-7767
ФИНИСТ	P/200MMX	512	16	2520	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel TX, Seagate, DTK, изм.конф., серт.РБ	36	644	ASBIS	249-5792, 214-7767
ICS	P/200MMX	512	16	4300	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2, EDO, Seagate, SDRAM, изм.конф., серт.РБ	24	430	ICS	230-6401, 230-7281
Jet	P/200MMX	512	32	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, digital monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	550	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
IIC	P/200MMX	512	32	2100	EIDE/UDMA	15"	28	LR, NI, MPR II	2	PCI	SDRAM, Philips 105B, mouse pad, FDD, MT, изм. конф.	36	750	ИНТИС	211-1783, 210-2859
VA	P/200MMX	512	32	2160	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Aristo 430TX+, CL5446, Win95, 2key mouse Mitsumi, MT, серт.РБ	24	607	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078
Jet	P/200MMX	512	32	2500	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel Original, S3Virge, digital monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	610	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ZIDA	P/200MMX	512	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	515	ZIDA	234-9866, 234-9470
NTT-752	P/200MMX	512	32	4300	ISA/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel, i430TX, SDRAM, UDMA, S3V2, Samsung400B, серт.РБ	30	626	NTTS (TAIR)	229-2999
ФИНИСТ	P/200MMX	512	32	4320	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel SIS, Seagate, DTK, изм.конф., серт.РБ	36	684	ASBIS	249-5792, 214-7767
ФИНИСТ	P/200MMX	512	32	4320	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel TX, Seagate, DTK, изм.конф., серт.РБ	36	706	ASBIS	249-5792, 214-7767
Jet	P/200MMX	512	64	4300	EIDE/PCI	?	?	?	?	PCI	Intel Original, S3V2, mouse&Pad, изм.конф.	24	460	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM/233, AMD K6/233, 6x86 PR/233															
ZIDA	P/233MMX	512	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, IBM, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	450	ZIDA	234-9866, 234-9470
Jet	IBM 233MX	512	16	2100	EIDE/PCI	?	?	?	1	PCI	IBM M2 MMX, S3V2, mouse&Pad, изм.конф.	24	345	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	IBM 233MX	512	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	IBM M2 MMX, S3V2, digital monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	495	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	K6/233MMX	512	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, S3V2, digital monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	510	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ZIDA	P/233MMX	512	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, AMD K6, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	470	ZIDA	234-9866, 234-9470
ZIDA	P/233MMX	512	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	515	ZIDA	234-9866, 234-9470
NTT-521	P/233 IBM MMX	256	16	2100	ISA/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	IBM CPU, S3V2, UDMA, Samsung400B, MT, серт.РБ	30	500	NTTS (TAIR)	229-2999
NTT-720	K6/233MMX	256	16	2100	ISA/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	AMD CPU, S3V2, UDMA, Samsung400B, серт.РБ	30	525	NTTS (TAIR)	229-2999
ICS	P/233MMX	512	16	2100	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2 DX, EDO, Seagate, SDRAM, изм.конф., серт.РБ	24	418	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	P/233MMX	512	16	2100	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2, 24xCD, SB16, Act.Sp.120W, изм.конф., серт.РБ	24	506	ICS	230-6401, 230-7281
Lintec Classic	P/233MMX	512	16	2150	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, Fujitsu, ISO 9001, серт.РБ	12	523	ИНТЕЛЛЕКТ. СИСТЕМЫ	224-1151, 222-2123
ФИНИСТ	P/233MMX	512	16	2520	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel TX, Seagate, DTK, изм.конф., серт.РБ	36	667	ASBIS	249-5792, 214-7767
ICS	P/233MMX	512	16	4300	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2 DX, EDO, Seagate, SDRAM, изм.конф., серт.РБ	24	446	ICS	230-6401, 230-7281
Jet	P/233MMX	512	32	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, digital monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	570	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	K6/233MMX	512	32	2100	EIDE/PCI	?	?	?	?	PCI	AMD, S3V2, mouse&Pad, изм.конф.	24	355	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
VA	P/233MMX	512	32	2160	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Aristo 430TX+, CL5446, Win95, 2key mouse Mitsumi, MT, серт.РБ	24	617	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078
Jet	P/233MMX	512	32	2500	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel Original, S3Virge, digital monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	630	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ZIDA	P/233MMX	512	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	535	ZIDA	234-9866, 234-9470
ZIDA	P/233MMX	512	32	4300	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	565	ZIDA	234-9866, 234-9470
NTT-523	P/233 IBM MMX	256	32	4300	ISA/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	IBM CPU, i430TX, SDRAM, UDMA, VirgeDX, Samsung400B, серт.РБ	30	556	NTTS (TAIR)	229-2999
NTT-722	K6/233MMX	512	32	4300	ISA/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	i430TX, AMD CPU, SDRAM, UDMA, Virge DX, Samsung400B, серт.РБ	30	591	NTTS (TAIR)	229-2999
ФИНИСТ	P/233MMX	512	32	4320	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel TX, Seagate, DTK, изм.конф., серт.РБ	36	729	ASBIS	249-5792, 214-7767
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II/233															
IBM PC 300GL	PII/233	512	16	2500	ISA/PCI	?	?	?	2	PCI	SDRAM, Win95, поставка 1 нед.	36	1370	IBA	210-1268 (доб.12,16)
Jet	PII/233MMX	512	32	?	EIDE/PCI	?	?	?	?	AGP	440LX, SDRAM, mouse&Pad, изм.конф.	24	400	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	PII/233MMX	512	32	?	EIDE/PCI	?	?	?	?	AGP	ATX, MB Iwill 440LX, SDRAM, UDMA, S3V2, mouse&Pad, изм.конф.	24	465	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	PII/233MMX	512	32	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	SDRAM, UDMA, S3V2, dig.monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	690	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	PII/233MMX	512	32	2100	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	MB Iwill 440LX, SDRAM, UDMA, S3VirgeGX, dig.monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	820	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
NTT-2701	PII/233MMX	512	32	2100	ISA/PCI	15"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel, SDRAM, Virge DX, Samsung500S, ATX, UDMA, серт.РБ	30	810	NTTS (TAIR)	229-2999
VA	PII/233MMX	512	32	2160	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	4	AGP	Aristo AM-607LX, AGP, ATX, CL5446, 24xCD, Win95, 2key mouse, серт.РБ	24	917	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078
ZIDA	PII/233MMX	512	32	2500	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	MT, Intel Original, Virge DX AGP, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	740	ZIDA	234-9866, 234-9470
IBA	PII/233	512	32	2500	ISA/PCI	14"	28	LR, MPRII	1	PCI	изменение конфигурации, склад	24	644	IBA	210-1268 (доб.12,16)
ICS	PII/233MMX	512	32	2500	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	30	594	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	PII/233MMX	512	32	2500	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, 24xCD, SB16, Act.Sp.120W, ATX, изм.конф., серт.РБ	30	680	ICS	230-6401, 230-7281
ФИНИСТ	PII/233MMX	512	32	2520	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel 440LX, Seagate, DTK, ATX, AGP, MdT, серт.РБ	36	935	ASBIS	249-5792, 214-7767
Lintec	PII/233	512	32	3240	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel 440LX, ATX, AGP, SDRAM, Fujitsu, ISO 9001, серт.РБ	12	729	ИНТЕЛЛЕКТ. СИСТЕМЫ	224-1151, 222-2123
ICS	PII/233MMX	512	32	4300	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	30	619	ICS	230-6401, 230-7281
ФИНИСТ	PII/233MMX	512	64	4320	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel 440LX, Seagate, DTK, ATX, AGP, MdT, серт.РБ	36	1016	ASBIS	249-5792, 214-7767
КОМПЬЮТЕРЫ AMD K6/266															
ICS	K6/266MMX	512	16	2100	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2 DX, EDO, Seagate, SDRAM, 100MHz, изм.конф., серт.РБ	24	434	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	K6/266MMX	512	16	4300	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2 DX, EDO, Seagate, SDRAM, 100MHz, изм.конф., серт.РБ	24	470	ICS	230-6401, 230-7281
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II/266															
Jet	PII/266MMX	512	32	?	EIDE/PCI	?	?	?	?	AGP	SDRAM, UDMA, mouse&Pad, изм.конф.	24	460	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	PII/266MMX	512	32	?	EIDE/PCI	?	?	?	?	AGP	ATX, MB Iwill 440LX, SDRAM, UDMA, mouse&Pad, изм.конф.	24	525	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ICS	PII/266MMX	512	32	2500	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	30	618	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	PII/266MMX	512	32	2500	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, 24xCD, SB16, Act.Sp.120W, ATX, изм.конф., серт.РБ	30	708	ICS	230-6401, 230-7281
ФИНИСТ	PII/266MMX	512	32	2520	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel 440LX, Seagate, DTK, ATX, AGP, MdT, серт.РБ	36	979	ASBIS	249-5792, 214-7767
VA	PII/266MMX	512	32	3240	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	4	AGP	Aristo AM-607LX, AGP, ATX, CL5446, 24xCD, Win95, 2key mouse, серт.РБ	24	972	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078
VA	PII/266MMX	512	32	3240	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel 440LX AGP ATX, 24xCD, Yamaha 3D SB, ATI AGP, act. sp., серт.РБ	24	1096	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078
Lintec	PII/266	512	32	3240	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel 440LX, ATX, AGP, SDRAM, Fujitsu, ISO 9001, серт.РБ	12	769	ИНТЕЛЛЕКТ. СИСТЕМЫ	224-1151, 222-2123
Jet	PII/266MMX	512	32	4300	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	SDRAM, UDMA, S3V2, dig.monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	790	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ICS	PII/266MMX	512	32	4300	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	30	644	ICS	230-6401, 230-7281
Jet	PII/266MMX	512	64	4300	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	MB Iwill 440LX, SDRAM, UDMA, S3VirgeGX, dig.monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	960	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ФИНИСТ	PII/266MMX	512	64	4320	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel 440LX, Seagate, DTK, ATX, AGP, MdT, серт.РБ	36	1060	ASBIS	249-5792, 214-7767
КОМПЬЮТЕРЫ AMD K6/300															
ICS	K6/300MMX	512	16	2100	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2 DX, EDO, Seagate, SDRAM, 100MHz, изм.конф., серт.РБ	24	484	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	K6/300MMX	512	16	4300	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2 DX, EDO, Seagate, SDRAM, 100MHz, изм.конф., серт.РБ	24	512	ICS	230-6401, 230-7281
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II/300															
ФИНИСТ	PII/300MMX	512	32	2520	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel 440LX, Seagate, DTK, ATX, AGP, MdT, серт.РБ	36	1104	ASBIS	249-5792, 214-7767
Lintec	PII/300	512	32	3240	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel 440LX, ATX, AGP, SDRAM, Fujitsu, ISO 9001, серт.РБ	12	914	ИНТЕЛЛЕКТ. СИСТЕМЫ	224-1151, 222-2123
NTT-2704	PII/300MMX	512	32	4300	ISA/PCI	15"	28	NI, MPRII	4	PCI	ATX, Intel, SDRAM, Trident, Samsung500S, UDMA, серт.РБ	30	1052	NTTS (TAIR)	229-2999
ICS	PII/300MMX	512	64	2500	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	30	775	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	PII/300MMX	512	64	2500	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, 24xCD, SB16, Act.Sp.120W, ATX, изм.конф., серт.РБ	30	865	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	PII/300MMX	512	64	4300	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	30	800	ICS	230-6401, 230-7281
ФИНИСТ	PII/300MMX	512	64	4320	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel 440LX, Seagate, DTK, ATX, AGP, MdT, серт.РБ	36	1185	ASBIS	249-5792, 214-7767
Jet	PII/300MMX	512	64	6400	EIDE/PCI	15"	25	LR, NI, MPRII	8	AGP	ATX, MB Iwill 440LX, SDRAM, UDMA IBM HDD, AGP ASUS V2740 Sony, изм.конф.	24	1325	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
NTT-2705	PII/300MMX	512	64	6400	ISA/PCI	15"	28	NI, MPRII	4	PCI	ATX, Intel, SDRAM, Trident, Samsung500S, UDMA, серт.РБ	30	1219	NTTS (TAIR)	229-2999
ICS	PII/300MMX	512	64	6400	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	30	838	ICS	230-6401, 230-7281
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II/333															
ФИНИСТ	PII/333MMX	512	32	2520	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel 440LX, Seagate, DTK, ATX, AGP, MdT, серт.РБ	36	1229	ASBIS	249-5792, 214-7767
ICS	PII/333MMX	512	64	2500	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, 24xCD, SB16, Act.Sp.120W, ATX, изм.конф., серт.РБ	30	981	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	PII/333MMX	512	64	4300	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	30	916	ICS	230-6401, 230-7281
ФИНИСТ	PII/333MMX	512	64	4320	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel 440LX, Seagate, DTK, ATX, AGP, MdT, серт.РБ	36	1310	ASBIS	249-5792, 214-7767
ICS	PII/333MMX	512	64	6400	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	30	954	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	PII/333MMX	512	64	8400	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	30	1008	ICS	230-6401, 230-7281

ПРАЙС

Размещение рекламы в таблице «Прайс» по телефонам/факсам: 220-11-98, 220-10-52

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II/350

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
ФИНИСТ	PII/350MMX	512	64	2520	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel 440LX, Seagate, DTK, ATX, AGP, MdT, серт.РБ	36	1462	ASBIS	249-5792, 214-7767
ICS	PII/350MMX	512	64	4300	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440BX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	30	1030	ICS	230-6401, 230-7281
ФИНИСТ	PII/350MMX	512	64	4320	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel 440LX, Seagate, DTK, ATX, AGP, MdT, серт.РБ	36	1505	ASBIS	249-5792, 214-7767

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II/400

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Jet	PII/400MMX	512	64	?	EIDE/PCI	?	?	?	?	AGP	ATX, MB Iwill 440BX, SDRAM, mouse&Pad, изм.конф.	24	1175	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ФИНИСТ	PII/400MMX	512	64	2520	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel 440LX, Seagate, DTK, ATX, AGP, MdT, серт.РБ	36	1712	ASBIS	249-5792, 214-7767
ФИНИСТ	PII/400MMX	512	64	4320	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel 440LX, Seagate, DTK, ATX, AGP, MdT, серт.РБ	36	1755	ASBIS	249-5792, 214-7767
Jet	PII/400MMX	512	64	6400	EIDE/PCI	17"	25	LR, NI, MPRII	8	PCI	ATX, MB Iwill 440BX,SDRAM,UDMA IBM HDD,AGP ASUS V2740 Sony,изм.конф.	24	2235	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ICS	PII/400MMX	512	64	6400	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440BX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	30	1295	ICS	230-6401, 230-7281

СЕРВЕРЫ

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.
IBM PC Server 315	PPro/200	512	32	?	U/FWSCSI	?	?	?	2	?	UFW, 8xCD SCSI, поставка 1 неделя	36	от 1995
IBM PC Server Netfinity 3500	PII/233	512	96	?	U/FWSCSI	?	?	?	4	?	UFW, Dual ready, 24xCD, 10/100 Ethernet, поставка 1 неделя	36	от 3060
IBM PC Server Netfinity 3500	PII/266	512	64	4330	U/FWSCSI	?	?	?	4	?	UFW, Dual ready, 24xCD, 10/100 Ethernet, поставка 1 неделя	36	от 3600
IBM PC Server 330	PII/266	512	64	?	RAID, H/S	?	?	?	2	?	UFW, Dual ready, 8xCD SCSI, RAID, H/S, 10/100 Ethernet, поставка 1 нед.	36	от 4500

КОМПЬЮТЕРЫ NOTEBOOK

Модель	Процессор	R	HDD	Монитор		Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Toshiba Libretto 50CT	P/75	16	810	TFT	6.1"	PCMCIA II, 640x480, SB16, IrDA, 210x115x84мм, суперпортативный, 800 г, США, серт.РБ	12	1100	МИКРОДОМ	232-7666
Compaq Armada 1130T	P/120	16	1070	TFT	10,4"	PCMCIA III, EDO, A/M, 800x600x64K, trackball, Win95, склад	12	1600	МИКРОДОМ	232-7666
DTK	P/120	16	1680	TFT	12.1"	6/у, 256Kb cache, 6xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, TV-out, серт.РБ, склад	+	1200	ASBIS	249-5792, 214-7767
Toshiba 440 CDT	P/133MMX	16	1400	TFT	12.1"	2Mb VRAM, A/M 800x600x16млн,10xCD, SB16, int. F/M33.6 voice, IrDA, MPEG, USB, США, серт.РБ, склад	24	2100	МИКРОДОМ	232-7666
IBM TinkPad 310E	P/133MMX	16	1600	DSTN	12.1"		12	1640	IBA	210-1268(доб.12,16)
MITAC 5026	P/133MMX	16	1680	TFT	12.1"	256Kb cache, 20xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, TV-out, серт.РБ, склад	12	1590	ASBIS	249-5792, 214-7767
Toshiba 305 CDS	P/166MMX	16	2100	DSTN	12.1"	2Mb VRAM, A/M 800x600x16млн,16xCD, SB16, F/M56, FDD и CDD в корпусе, IrDA, USB, США, серт.РБ, склад	12	1900	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba 740 CDT	P/166MMX	16	2100	TFT	13.3"	2Mb VRAM, VideoCamera, XGA1024x768x16млн, 10xCD, SB16, int. F/M28.8 voice, MPEG, IrDA, серт.РБ, склад	24	2950	МИКРОДОМ	232-7666
IBM TinkPad 380ED	P/166MMX	16	5000	TFT	12.1"		12	3050	IBA	210-1268(доб.12,16)
Toshiba 460 CDX	P/166MMX	32	2100	FSTN	12.1"	2Mb VRAM, 800x600x16млн,10xCD, SB16, int. F/M33.6 voice, IrDA, MPEG, USB, США, серт.РБ, склад	24	2100	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba 520 CDT	P/166MMX	32	2100	TFT	12.1"	2Mb VRAM, A/M 800x600x16млн,10xCD, SB16, int. F/M33.6 voice, IrDA, MPEG, USB, США, серт.РБ, склад	24	2850	МИКРОДОМ	232-7666
CTX CyberNote 700E	P/200MMX	16	1680	DSTN	12.1"	256Kb cache, 20xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, TV-out, серт.РБ, поставка 2-4 нед.	12	1430		
MITAC 5026	P/200MMX	16	1680	TFT	12.1"	256Kb cache, 20xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, TV-out, серт.РБ, склад	12	1690		
MITAC 5026	P/200MMX	16	2100	TFT	12.1"	256Kb cache, 20xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, TV-out, серт.РБ, склад	12	1740		
MITAC 5031	P/200MMX	32	2100	TFT	13.3"	512Kb cache, 20xCD, SB, TouchPad, Li-ion, IrDA, XGA 1024x768 4Mb, TV-out, серт.РБ	12	2490		
MITAC 5027	P/200MMX	32	2100	TFT	14.2"	512Kb cache, 20xCD, SB, TouchPad, Li-ion, IrDA, XGA 1024x768 4Mb, TV-out, серт.РБ	12	2790		
MITAC 5026	P/200MMX	32	3200	TFT	12.1"	256Kb cache, 20xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, TV-out, серт.РБ, склад	12	2040		
MITAC 5026	P/233MMX	32	1680	TFT	12.1"	256Kb cache, 20xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, TV-out, серт.РБ, склад	12	1890		
MITAC 5026	P/233MMX	32	2100	TFT	12.1"	256Kb cache, 20xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, TV-out, серт.РБ, склад	12	1940		
MITAC 5031	P/233MMX	32	2100	TFT	13.3"	512Kb cache, 20xCD, SB, TouchPad, Li-ion, IrDA, XGA 1024x768 4Mb, TV-out, серт.РБ	12	2590		
MITAC 5027	P/233MMX	32	2100	TFT	14.2"	512Kb cache, 20xCD, SB, TouchPad, Li-ion, IrDA, XGA 1024x768 4Mb, TV-out, серт.РБ	12	2890		
MITAC 5027	P/233MMX	32	3200	TFT	14.2"	512Kb cache, 20xCD, SB, TouchPad, Li-ion, IrDA, XGA 1024x768 4Mb, TV-out, серт.РБ	12	2990		
MITAC 5026	P/233MMX	32	3200	TFT	12.1"	256Kb cache, 20xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, TV-out, серт.РБ, склад	12	2140		
CTX CyberNote 700E	P/233MMX	32	3200	TFT	12.1"	256Kb cache, 20xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, TV-out, серт.РБ, поставка 2-4 нед.	12	2290		
CTX CyberNote 700E	P/233MMX	64	4200	TFT	12.1"	256Kb cache, 20xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, TV-out, серт.РБ, поставка 2-4 нед.	12	2490		
Toshiba 490 XCDT	PII/233MMX	32	4100	TFT	13.3"	4Mb VRAM, A/M XGA 1024x768x16млн,20xCD, SB16, int. F/M33.6 voice, IrDA, MPEG, USB, США, серт.РБ, склад	24	5100	МИКРОДОМ	232-7666
CLR UltraNote PN5-TM166	P/166MMX	16	2000	TFT	13,3"	430TX, 512Kb,2Mb SDRAM,20xCD, Yamaha 3D Sound, USB, IrDA, PC2TV, Li-ion B,Win95+Works	36	2957		
CLR UltraNote PN5-TM200	P/200MMX	16	2000	TFT	13,3"	430TX, 512Kb,2Mb SDRAM,20xCD, Yamaha 3D Sound, USB, IrDA, PC2TV, Li-ion B,Win95+Works	36	3048		
CLR UltraNote PN5-TM233	P/233MMX	16	2000	TFT	13,3"	430TX, 512Kb,2Mb SDRAM,20xCD, Yamaha 3D Sound, USB, IrDA, PC2TV, Li-ion B,Win95+Works	36	3167		
CLR UltraNote PN2-TM233	PII/233	16	2000	TFT	13,3"	430TX, 512Kb,2Mb SDRAM,20xCD, Yamaha 3D Sound, USB, IrDA, PC2TV, Li-ion B,Win95+Works	36	3499		
CLR UltraNote PN2-TM266	PII/266	16	2000	TFT	13,3"	430TX, 512Kb,2Mb SDRAM,20xCD, Yamaha 3D Sound, USB, IrDA, PC2TV, Li-ion B,Win95+Works	36	3764		
Compaq Armada 4160T	P/166MMX	16	2000	CTFT	12,1"	256Kb, 1Mb VRAM,20xCD option, PCMCIA, 3D sound, модульный дизайн, всемирная гар., Win95, склад	36	3136		
Compaq Armada 7790DT	P/233MMX	32	5000	CTFT	13,3"	512Kb,2Mb VRAM, 20xCD EIDE, до 96Mb, IrDA, XGA, 3D sound, всемирная гар., Win95	36	4391		
Compaq Armada 4220T	P/266MMX	32	4000	CTFT	12,1"	512Kb,2Mb VRAM, 20xCD option, до 96Mb, IrDA, SVGA, 3D sound, всемирная гар., Win95	36	3889		
Compaq Armada 7380DT	P/266MMX	32	4000	CTFT	12,1"	512Kb,2Mb VRAM, 20xCD EIDE, до 128Mb, IrDA, SVGA, 3D sound, всемирная гар., Win95	36	4140		
Compaq Armada 7792DT	P/266MMX	32	5000	CTFT	13,3"	512Kb,2Mb VRAM, 20xCD EIDE, до 96Mb, IrDA, XGA, 3D sound, всемирная гар., Win95	36	4893		
Compaq Armada 7800T	PII/266	64	5000	CTFT	12,1"	512Kb,2Mb VRAM, 20xCD EIDE, до 96Mb, IrDA, XGA, 3D sound, всемирная гар., Win95	36	5771		

СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Epson Stylus Color 1520	A2, 1400x720dpi	12	835		
Epson Stylus Color 300	A4, 720dpi	12	132		
Epson Stylus Color 400	A4, 720dpi	12	186		
Epson Stylus Color 600	A4, 1400x720dpi	12	257		
Epson Stylus Color 800	A4, 1400x720dpi	12	317		
Epson Stylus 1500	A2, 720dpi	12	449		
Epson Stylus 300/400	A4, 720dpi, 4ppm, 10kb, цв., рус.,склад	12	126/189	ICS	230-6401, 230-7281
Epson Stylus 600/800	A4, 1440x720dpi, 6/8ppm, 32kb, рус., склад	12	255/315	ICS	230-6401, 230-7281
Epson St.Photo700	new, A4, 1440x720dpi, 4ppm, 64kb, рус., склад	12	310	ICS	230-6401, 230-7281
Epson Stylus 1500	A3, 720dpi, 3ppm, 256Kb, рус., net, склад	12	435	ICS	230-6401, 230-7281
Epson Stylus 1520/3000, A2, 1440x720dpi, 4/7ppm, 256/64Kb, net, рус., склад		12	839/1787	ICS	230-6401, 230-7281
HP DeskJet 340CBi	A4,600x300dpi,возм.цв.печ.,портатив.,склад,серт.РБ	12	285	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 400L	A4, 600x300dpi, возм.цв.печ., рус., склад, серт.РБ	12	130	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, 3ppm, рус., склад	12	130	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 400	A4, 600dpi, 3ppm, цв., рус., склад	12	126	ICS	230-6401, 230-7281
HP DeskJet 400L	A4, 600dpi, 3ppm, цветной	12	132	ZIDA	234-9470, 234-9866
HP DeskJet 670C	A4, 600dpi, 2ppm,color, склад	12	180	НИКС	284-2895
HP DeskJet 670C	A4, 600dpi, 2ppm,color, склад	12	180	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 670C/690C	A4, 600dpi, 300dpi color, фотокачество	12	от 205	Элпай НПП Химрем	213-3218, 213-3890
HP DeskJet 670C/690C/690C+, A4/A3, 600dpi, 300dpi color		12	от 199	АРТРОНАС	266-7627
HP DeskJet 670C/690C+, A4, 600dpi, 4ppm, 32Kb, цв., рус., склад		12	180/229	ICS	230-6401, 230-7281
HP DeskJet 670C	рус.,color, склад, серт.РБ,дил.скидки	12	185	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 670C	A4, 600dpi, 512Kb, 5ppm, цв., фотокачество	12	180	ZIDA	234-9470, 234-9866
HP DeskJet 690C+	A4, 600dpi, 5ppm, Color, PhotoKit, склад	12	220	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 690C+	A4, 600dpi, 5ppm, color, рус., 512Kb, PhotoKit, склад	12	235	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 690C+	A4, 600dpi, 512Kb, 5ppm, фотокартридж	12	226	ZIDA	234-9470, 234-9866
HP DeskJet 720	A4,600dpi,4ppm,PhotoREt,склад,дил.скидки	12	330	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 720C	A4, 600dpi, 8ppm, Color, PhotoRetII, склад	12	300	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 890C	A4, 600dpi, 9ppm, 1Mb, цв., рус., склад	12	335	ICS	230-6401, 230-7281
HP DeskJet 890Cxi	A4, 600dpi, 9ppm, Color, PhotoRetII, склад	12	330	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 890Cxi	720dpi,9ppm,PhotoREtII,KodakRes.Enh,склад,скидки	12	360	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 1100/1120	A3,600dpi,6ppm,REt,C-REt,ColorSmart II/Prof.,склад	12	480/550	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Olivetti JP 190C	A4, 600x300dpi, 3ppm, цветной, рус., а/подача	18	176		
Olivetti JP 370	A4, 300dpi, 3ppm, возм.цв.печати,а/под.70л.	18	199		
Olivetti JP 790	A4, 600dpi,6ppm, проф.,полноцв.,фотопечать, рус.	18	320		
Xerox DocuPrint XJ4	A4,600dpi,6ppm, color, разд.цвета,склад,скидки	12	180	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

СКАНЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Epson GT 5000	A4, 300x1200dpi, 24bit color, SCSI, планш.	12	250	NTTS (TAIR)	229-2999
Epson GT 9500	A4, 600x4800dpi, 36bit color, SCSI, Zoom 200%	12	649	NTTS (TAIR)	229-2999
Epson PhotoPC-600	цифр. ф/камера, 1024x768x24bit, 30f	12	640	ICS	230-6401, 230-7281
FilmScan 200	сканер слайдов и ф/пленок, 2400dpi, BiDi	12	436	ICS	230-6401, 230-7281
HP ScanJet 5100	A4, 600dpi, 24bit color, склад	12	280	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP ScanJet 5100C	600-1200dpi, color, Slim, OCR, дилерские скидки	22	285	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP ScanJet 5s	A4, 300dpi, color, 15сек/стр.,OCR,склад,скидки	22	240	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP ScanJet 6100C, 2400/600dpi, 30bit color flatbed, OCR,Corel PhotoPaint		22	740	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Paragon 6000SP/1200SP, 600/1200dpi, 24/30bit color		12	150	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Paragon 6000/1200SP	A4, 600/1200dpi, 24/30bit color, 8bit gray, планш.	12	145/195	ICS	230-6401, 230-7281
Paragon 6000P	A4, 600x300dpi, 24bit color	12	100	НИКС	284-2895

МОНИТОРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
AOC 5VLR/TVM	15", 0.28, Digital, 1024x768, 85Гц	12	178	НИКС	284-2895
Samsung 500S+	15", 0.28, Digital, 800x600, 85Гц	12	200	НИКС	284-2895
Mitac	15", DSTN/TFT LCD, 1024x768, Digital, audio	12	от 1090	ASBIS	249-5792, 214-7767
Samsung 400B	14", 800x600, NI LR, MPRII, 85Гц	36	135	ZIDA	234-9470, 234-9866
Samsung 400B	14", 0.28, 65МГц, Dig., 50-100Гц, склад	12	140	ICS	230-6401, 230-7281
Samsung 500S/B	14", 1024x768, NI LR, MPRII, 85Гц, digital, OSD	36	195/225	ZIDA	234-9470, 234-9866
Samsung 500S+/B/P	15", 0.28, 65МГц, Dig, 50-100Гц, dig., склад	12	от 297	ICS	230-6401, 230-7281
Samsung 400B	14", 0.28, 640x480x60Гц	36	145		
Samsung 500S+	14", 0.28, 800x600x85Гц	36	205		
Samsung 500B	14", 0.28, 1024x768x85Гц	36	230		
Samsung 700S+	14", 0.28, 1024x768x85Гц	36	375		
Samsung 400B, 14", 0.28, 1024x768x60Гц, 800x600x85Гц, 56МГц, 0.28, dig.		24	180		
Samsung 500B	15", 0.28, 1280x1024x60Гц, 1024x768x85Гц,TCO'95	36	325		
Samsung 500P, 15",0.28,1280x1024x60Гц,1024x768x85Гц,dyn.focus,TCO'95		36	365		
Samsung 500S	15", 0.28, 1024x768x60Гц, 800x600x85Гц	36	288		
Samsung 700Gls	17", 0.26, 1280x1024x75Гц, double dyn.focusing	36	699		
Samsung 700MP, 17", 0.26, 1600x1280x67Гц,double dyn.focusing,2x4W Sp.		36	770		
Samsung 700S	17", 0.28, 1280x1024x60Гц,double dyn.focusing	36	545		
Sony 100ES	15", Digital, MPRII, 1024x768, 85Гц	12	330	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Samsung 500P	15", 1280x1024, TCO 92, OSD, Full Digital	12	240	ZIDA	234-9470, 234-9866
Sony 100GS/120AS	15", Digital, TCO-95, 1024x768, 85Гц, multimedia	12	410	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Sony 200ES/GST/PST	17", Digital, TCO-95, 1280x1024, 85Гц, multimedia	12	660	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ViewSonic V655/E655	15", 0.28, 50-100Гц, 56МГц, Dig., MPR II, склад	12	225/239	ICS	230-6401, 230-7281
ViewSonic P655	15", 0.27, 1024x768x87МГц, Dig., MPR II, склад	12	274	ICS	230-6401, 230-7281

ПЛОТТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
HP DesignJet 2500CP	A0, 20Mb, color, PostScript 2, RIP, упр. по сети	12	13580	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 430	A1, 600dpi, 4Mb, mono, а/обрезка, склад	12	от 1784	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 430	A4-A1, 600dpi, 4Mb, mono, A1	12	1784	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 450	A4-A1, 600dpi, 4Mb, color, A1	12	2105	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 450C	A1, 600dpi, 4Mb, color, а/обрезка, склад	12	от 2105	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 455CA	A1, 600dpi, 4Mb, 4 color, рул.подача,сеть,дил.скидки	12	3295	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 700	A1, 600dpi, 4Mb, mono, а/обрезка, склад	12	4282	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 750C	A1, 600dpi, 4Mb, color, а/обрезка, склад	12	от 5765	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 750C+	A4-A1, 600dpi, 8Mb, color, A1	12	5765	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 755CM Color, A0, 600dpi, 71PS2,MIO, color, сеть,дил.скидки		12	9996	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 8900	54", лазерный полноцветный	+	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

МАТЕРИНСКИЕ ПЛАТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
VP3 SDLX AGP	P/75-233MMX, 512Kb cache, 83MHz, все CPU	6	65	ZIDA	234-9470, 234-9866
Zida, VIA Appolo	P/75-333, Cache 512Kb, VP3 AGP	6	46	НИКС	284-2895
ASUS TXP4	P/75-233, 430TX, 512Kb, опт. скидки	6	100	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Intel Seatle	Original, PII/233-333 440BX, DIMM, ATX	12	162	ICS	230-6401, 230-7281
Iwill P2LD,P2LS,BD100	PII/233-500, 440LX, 440BX, UltraWideSCSI	6	125	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Lucky Star ARIES	P/75-233MMX,256/512Kb,VIA,SIMM,DIMM,AT	12	50	ICS	230-6401, 230-7281
5 SVA ViA	P/75-233MMX, 512Kb cache, 83MHz, все CPU	6	45	ZIDA	234-9470, 234-9866
PII 6DLX/6MLX 440LX	P/233-300MMX, 512Kb cache, 83MHz	6	96	ZIDA	234-9470, 234-9866

ПРОЦЕССОРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Cyrix/IBM 6x86MX	PR233, PR266	12	60	НИКС	284-2895
K6/233, K6/266	AMD, MMX, K6-3D	12	77	НИКС	284-2895
P/200MMX	Intel	24	100	ZIDA	234-9470, 234-9866
P/200MMX	Intel, Box	12	100	НИКС	284-2895
P/233MMX	Intel, Box	12	118	НИКС	284-2895
PII/266/300/333/350/400MMX,Intel Original,512Kb,box,склад		12	от 218	ICS	230-6401, 230-7281

МОДУЛИ ПАМЯТИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
DIMM SDRAM	16Mb, SDRAM	12	17	НИКС	284-2895
DIMM SDRAM	32/64Mb	12	30	НИКС	284-2895
DIMM SDRAM	32Mb, 168pin, 64bit,10ns	12	29	ZIDA	234-9470, 234-9866
DIMM SDRAM	16/32Mb, SDRAM	12	от 22	СИНКЛ-КОМ	223-0478
SIMM	4/8/16Mb, 30/72pin	12	от 10	СИНКЛ-КОМ	223-0478

ПРОГРАММАТОРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Программаторы, XELTEK, EPROM, PAL, GAL, PALCE, FLASH, MACH, MP		24	от 190	ИНТИС	211-1783, 210-2859

ВИДЕОКАРТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
ASUS V2740	Intel740 8Mb, AGP (TV in&out)	6	95	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ASUS V3000	3DexPlorer, Riva 128, TV in./out AGP (PCI)	6	90	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
S3	Virge DX, 2(4)Mb, PCI	6	25	НИКС	284-2895
S3	Virge GX, 4Mb, AGP	6	45	НИКС	284-2895

УСТРОЙСТВА ЧТЕНИЯ И ЗАПИСИ ИНФОРМАЦИИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
CD-ROM	24/32 x speed, Samsung, IDE, 2 кнопки	12	54/62	ICS	230-6401, 230-7281
CD-ROM	32 x speed, Mitsumi, Teac, ASUS	6	57	НИКС	284-2895
CD-ROM	24 x speed, BTS, Teac, Acer	6	55	НИКС	284-2895
CD-ROM	16/24/32 x speed	6	от 55	СИНКЛ-КОМ	223-0478
CD-Writer	Panasonic, 4/8-speed, SCSI	12	378	ICS	230-6401, 230-7281
ZIP Drive Iomega	ext., 100Mb, LPT, опт. скидки	12	135	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722

НОСИТЕЛИ ИНФОРМАЦИИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
МО-диски Verbatim,Fujitsu,Basf,3M,3,5"(230/540/640Mb),5,25"(0,65/1,3/2,6Gb)		12	от 7	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
CD-R/RW-диски,Verbatim/запис.устр. CD-R/RW		+	2,5/480	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
Дискеты 3,5" Basf, 3M, Verbatim,DOS form.,2HD,1,44Mb,тефлон,чист.		12	от 0,31	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
Дискеты 3,5" 3M, Verbatim,DOS format, 2HD, 1,44Mb, 10 шт., доставка		+	от 5	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Дискеты 3,5" Verbatim, 1,44Mb, IBM format, 10 шт.		+	4	NTTS (TAIR)	229-2999

ЖЕСТКИЕ ДИСКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Fujitsu MPB3021AT	2,1Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	118	НИКС	284-2895
IBM	6,4Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	190	НИКС	284-2895
Seagate ST32122A	1,7/2,1/3,2/4,3Gb, Ultra DMA	24	от 115	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Seagate ST32122A	2,1Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	115	НИКС	284-2895
Seagate ST32520A	2,5Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	120	НИКС	284-2895
Seagate	3,2Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	128	НИКС	284-2895
Seagate ST34321A	4,3Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	148	НИКС	284-2895
Seagate, Quantum	1,6/2,1/2,5/3,2/4,3G/6,4b, Ultra DMA-33, Fast ATA-3	12	от 110	ZIDA	234-9470, 234-9866

МУЛЬТИМЕДИА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
CD-ROM-диски	ПО, игры, музыка, энциклопедии	+	от 4	СИНКЛ-КОМ	223-0478
CD-ROM-диски	игры, ПО, компьют.литература. Маг. "Импульс"	+	?	IBA	232-7243
SB Yamaha	3D Sound, FullDuplex, PnP	6	13	НИКС	284-2895
SB 16/AWE32	Creative Vibra/FM radio/AWE64	6	34/65	НИКС	284-2895
SB Crystal	CS-4232/9233, Win95, wavetable, PnP, ISA, 6W	24	30	ИНТИС	211-1783, 210-2859
TV Tuner	Aver TVCapture, Aver TVPhone, ДУ	12	110	НИКС	284-2895

СЕТЕВЫЕ АДАПТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3C509B-TPC	EtherLink III, ISA, UTP&BNC	99	65	DATASTREAM*	226-5447, 220-3095
3C509-TPO	EtherLink III, ISA, 10BaseT Only	99	50	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C905B-TX	Fast EtherLink XL 10/100 PCI	99	75	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Intel EEPro10	ISA, PnP, TP/BNC+TP, Very fast, склад	99	от 39	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel EEPro100+	100/10Mbs, PCI, full duplex, WS/Server	99	72	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel Server Adaptor, 100/10Mbs,PCI,full duplex,VLANs,Redundance,Low CPU Util		99	560	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
LTC FastNet/TX PCI, 32-bit PnP, 10/100-BaseTX,full duplex,autoneg.,TPO		60	52	ТУССОН	236-4288, 236-5931
LTC Lantech PnP	Ethernet, ISA, PCI, 10-BaseT, full duplex, TPO	60	от 22	ТУССОН	236-4288, 236-5931
NE 2000	PCI, 32bit, Combo	6	14	НИКС	284-2895
Surecom EP-312	Ethernet 16-bit NE2000, BNC&TP, ISA, PnP	12	14	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-325	Ethernet 32-bit, BNC&TP, PCI, PnP	12	18	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-427	PCMCIA Type-II Ethernet	12	75	DATASTREAM	226-5447, 220-3095

СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3C16405	SuperStack II PS Hub 40TP 12port, 4segm./unit	12	449	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C16701	3COM OfficeConnect Hub/8UTP + 1BNC	12	135	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Intel EE100TX8	Intel Express standalone Hub 100Mb, 8(14) ports, склад	12	570	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel EE101TX	Intel Express switch 100Mb, 8/12 ports, склад	12	2670	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel EE110TX,Express stackable Hub 10/100Mb, 12/24 port, SNMP, склад		36	1199	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel ESS10T	Express Switch 510T, 100Mb, 24/32, склад	36	3800	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel EXPRESS 9000	маршрутизаторы LAN2WAN,LANWAN BRI,LANWAN PRI	12	1199	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel NETPORT	сервер печати Ethernet 100&10Mb, склад	12	310	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel SH10T5/8	InBusiness Hub 10, 5/8UTP+BNC	99	80/110	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel SH110TX8	InBusiness Fast Hub Plus, 8x100+1x10/100	99	860	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel SR10TPSEU	InBusiness Internet Station, LAN+2xPCMCIA miodems	12	490	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel SS110TX8	InBusiness Switch Plus, 8x10+2x10/100	99	860	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
LTC FastLink Hub 1200R,концентраторы 8/12/16 ports, 100Base-TX Hub, 19"RM		60	от 349		
LTC Flex Hub	концентраторы 16/32 ports, 10Base-T+1, 19", FL slot	60	от 125		
LTC MaxSwitch,мод.комм. 2/4/8p. 10/100Base-TX+24/16/8 ports 10Base-T		60	от 742		
LTC PremierSwitch 312s	2 10/100Base-TX+12 10Base-T,SuperSmart,SMTP,RMON	60	999		
LTC SOHOSwitch 208	2 10/100Base-TX+8 10Base-T, SmartSwitch	60	599		
LTC WorkGroup Hub	концентраторы 5/9 ports 10Base-T	60	от 38		
Surecom EP-508T	Ethernet Mini Hub 8 UTP+1BNC	12	65	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-517T	Ethernet Mini Hub 16 UTP+1BNC	12	120	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Titan TC-200-66	Turbo 16C650 Serial Card	12	30	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Titan TC-400-650	Turbo 16C650 4Com Card	12	70	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Titan TC-800	Turbo 8Com Card, кабель	12	125	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Titan TC-800-650	Turbo 16C650 8Com Card, кабель	12	160	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Legrand	кабель-каналы и эл./установочное оборудование	+	?	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель	RG-58, 50 Om	+	0,4	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель	UTP/FTP/STP, 5 кат., 4 пары	+	от 0,4	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель телефонный		+	от 0,05	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Розетки,терминаторы,коннекторы,кабель и др.сет.аксессуары TP/BNC		+	?	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Розетка RJ45	внешняя одинарная/двойная 5 категория	+	от 5	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Шкафы 19", Patchpanel и др. монтажное оборудование		+	?	DATASTREAM	226-5447, 220-3095

МОДЕМЫ, ФАКС-МОДЕМЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
IIC 1414 int. C.Logic	14.4Kb/s, V42bis, MNP2-5, G3 Class 1, Voice	24	от 70	ИНТИС	211-1783, 210-2859
UMC, HK Robotics	int./ext., Voice, 14,4Kb/s,V42/V42bis	12	35	НИКС	284-2895
USR Courier	ext., X2, 56Kb/s,V34/V42bis, выд.линия, 220В,склад	12	220	ICS	230-6401, 230-7281
USR Courier V34 п.д. ext.33,6Kb/s,V34,16,8+ST-V32terbo,V42,V42bis,220В,синхр./асинхр.		24	240	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
USR Sportser	ext., 33,6Kb/s, кабель	12	120	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
USR Sportser V34 fax	ext.,33,6Kb/s,V34+V42,V42bis, 220В,кабель,серт.РБ	60	130	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
USR Sportser V34 PC	33,6/14,4Kb/s,V34+,V42,V42bis,OEM,ПО,инстр.,серт.РБ	60	85	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
USR Sportser V34Voice	int.,33,6/14,4Kb/s,V34+V42,V42bis,ПО,науш.,серт.РБ	60	155	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
USR Sportser V34VoicePC, 33,6/14,4Kb/s,V34+V42,V42bis,OEM,ПО,серт.РБ		60	105	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
USR Sportser VI	int., 33,6Kb/s, V42/V42bis, gill fax	12	80	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
USR Sportser VI	int./ext.,14,4Kb/s,V34/V42bis,voice,науш.,склад	12	55	ICS	230-6401, 230-7281
USR Sportser VI, int./ext. X2/33,6Kb/s,X2/V34/V42bis,voice,220V,науш.,склад		12	110/139	ICS	230-6401, 230-7281
USR Sportser VI	int./ext.,33,6Kb/s,V34/V42bis,voice,220V,науш.,склад	12	79/120	ICS	230-6401, 230-7281
USR Sportser/3Com	int/ext, 33,6/56,6Kb/s, voice,flash,серт.РБ	60	от 112		
ZyXel U1496+, ext.,19,2/16,8Kb/s,ZyX,LED,опр.ном.,G3FaxClass2/2.0,voice		24	270		
ZyXel Omni 288S, ext.,28,8Kb/s,V34,19,2/16,8Kb/s ZyX,LED,Flash EPROM,опр.ном.,voice		24	260		
ZyXel U336E, ext.,33,6Kb/s,V34+,19,2/16,8Kb/s,ZyX,G3FaxClass2/2.0,voice		24	280		
ZyXel	ext.,16,8Kb/s,V32bis, voice, АОН, склад	12	210	ICS	230-6401, 230-7281
ZyXel Comet 336P	33,6Kb/s, PCMCIA, tape II f/m	24	190	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel Omni 288S	ext.,28,8Kb/s,3гол.реж.+ПО,рус.,Internet,склад	24	310	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZyXelOmni 288S, 28,8Kb/s,V34,Zyx19,2,Zyx16,8,V42,V42bis,voice,АОН,кабель		24	260	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel U1496E+,19,2Kb/s,V32bis,V42,V42bis,voice,кабель,серт.РБ		24	260	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel U1496E+	ext.,19,2Kb/s, 3 Voice, ПО, Internet, рус., склад	24	280	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZyXel U336 E	ext.,33,6Kb/s,голос,2/4выд.лин.,склад,скидки	24	330	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZyXel U336E, ext.,33,6Kb/s,V34+,Zyx19,2,Zyx16,8,V42,V42bis,выд.линия		24	280	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel U336 S	ext.,33,6Kb/s,голос,2/4выд.лин.,склад,скидки	24	650	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
APC BK300/400/500MI	250/300/400/500/600VA	24	от 90	ZIDA	234-9470, 234-9866
APC UPS Back	300-600VA	24	100	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
APC UPS Back	300/500/600/800/1400VA, США, склад	12	99	ICS	230-6401, 230-7281
APC UPS Back Pro	280-420 VA, PnP	12	?	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Minuteman Pro 1400	1400 VA, LAN, USA, склад, скидки	24	590	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Minuteman Pro 420	280/420 VA, LAN, USA, склад, скидки	24	125	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Minuteman Pro 650/1000, 650/1000 VA, LAN, USA, склад, скидки		24	297/446	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Powercom UPS Back	250 VA	12	90	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
TrippLite BC Internet	300-675VA, of-line, серт.РБ	24	92-213		
TrippLite OmniSmart	280-1400VA, Line-interactive, ПО, серт.РБ	24	173-527		
TrippLite Smart	700-1400VA, Intelligent Network UPS, серт.РБ	24	299-598		

ОБОРУДОВАНИЕ И ПРИНАДЛЕЖНОСТИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Защитные фильтры Basf, 3M, Verbatim, Izovac, 14"/17"/21", сертификат		12	от 18	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
Пластмассовые приборные корпуса		12	?	КОМПОНЕНТЫ И СИСТ.	229-2103, 229-2110
Принадлежности для ПК, боксы для дискет, копи-холдеры		+	?	БЕЛКАНТОН	228-1686, 228-2162
Чистящие салфетки Fellowes, Англия		+	?	БЕЛКАНТОН	228-1686, 228-2162

ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.
IBM OS/2 Warp v.4	Merlin, 32-разр. ОС, БД (сист. упр.)	+	?
OS/2 Warp Server v.4	сетевая ОС, вкл. LAN Server 5.0	+	?
Universal DataBase	сист. упр. БД для OS/2, Win., TAIX	+	?
MS Windows NT	сетевая ОС	+	?
Novell	Intranet Ware, 5/10/25... users	+	?
VisualAgeC++,Generator,Develop,виз.ср.разр.прил."клиент-сервер" для разл.платф.		+	?
Lotus Notes,платформа"Клиент-сервер" для автоматиз.офиса под OS/2,Win,UNIX		+	?
Microsoft	различные программные продукты	+	?
Продукты фирмы 1С	1С: Бухгалтерия, торговля и др.для разл.платформ	+	?
ORACLE	Oracle 8 Enterprise Edition	+	от 14960
ORACLE	Oracle 8	+	от 1850
ORACLE	Personal Oracle	+	от 245
Platinum Technology	Средства создания и обслуживания реляционных БД	+	?

ОБУЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
ORACLE	авторизованные курсы, выдача сертификата	+	?	COMPIT SYSTEMS	221-2311, 230-3123

БАЗЫ ДАННЫХ, СПРАВОЧНИКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
"ЮСИАС 4.0"/"ГАРАНТ"	БД по законод. РБ/РФ, еженед. актуализация	+	?	РЕГИСТР	249-1339, 249-4128
БД, справочники по РБ, СНГ, Европе, более 100 наим., 1998 г., доставка		+	?	СОЮЗИНФОРМ	264-4537
Справочники и БД по предпр. РБ, СНГ, Польши, Европы, ТНВЭД, WA-2 регистр		+	?	ЧП КОМЛЕВ	211-4757
ЮрЭксперт	БД по зак-ву РБ, ежедневное обновление	+	99	ЭКСПЕРТЦЕНТР	2768291,2110000(82944)

ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Анжелика: бухучет, склад, торговля, зарплата, платежные документы, сеть, Win		+	30-980	GOLDEN SOFTWARE	263-8971
Бэмби+	бухгалтерия, экономика малого бизнеса	12	90	ИНТЕЛЛЕКТ СЕРВИС	220-6742, 220-5980
БЭСТ	бухг., экономика,склад,торг.,уст.,настройка,сопров.	12	от 200	ИНТЕЛЛЕКТ СЕРВИС	220-6742, 220-5980

РИЗОГРАФЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Riso TR 1510	A4, 300x300dpi, протяжн.сканер,склад,дост.	12	?	БЕЛФОРТ	234-2052, 234-2054
Riso GR 3750/3770	A3, 400/600dpi+фото,цвет, склад, доставка	12	?	БЕЛФОРТ	234-2052, 234-2054
Riso TR 1510	A4, 300x300dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 1700	A4, 300x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 1750	A4, 400x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 2710	A4, 300x400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 2750	A4, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 3750	A3, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		

ПОЛНОЦВЕТНЫЕ КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Canon CLC-350	A4/A3, 4-20к/мин, 50-400%	6	6400	Электроксервис и К°	266-0215
Xerox 5750 Empress	A3,полноцв.,цифр.,фотокачество,возм.принтер,дил.ск.	12	от 14000	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

Размещение рекламы в таблице «Прайс» по телефонам/факсам: 220-11-98, 220-10-52

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
CanonFC-200/210/220	А4, 4к/мин., а/подача, Е16	12	от 335	ИНКОМЕД	233-4072, 233-4766
Canon FC-210/230	А4, 4к/мин., а/подача	12	от 340	БМ	235-3762, 210-0756
Canon FC-210/220/230/330, А4, 4к/мин., автоподача, Е16, 220В		12	от 335	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Canon FC-200/220	новая модель,А4,4к/мин.,а/подача,инстр.на рус.	12	330/390	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Canon FC-200/210/230	А4, 4-6 к/мин	+	340-400	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Canon FC-210/230	А4, 4к/мин., а/подача	12	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Canon FC 200	А4, 700к/мес.	12	?		
Canon FC 220	А4, 4к/мин, 700к/мес.	12	?		
Canon FC 336	А4, 6к/мин, 700к/мес.	12	?		
Canon PC 780	А4, 12к/мин, 3000к/мес., 70-141%	12	?		
Canon NP 6112	А4, 12к/мин, 3000к/мес., 70-141%	12	?		
Canon NP 6216	А3, 16к/мин, 10000к/мес., 50-200%	12	?		
Canon NP 6312	А3, 12к/мин, 3000к/мес., 70-141%, ADF	12	?		
Canon FC 230	А4, 4к/мин, Е-16, а/подача	12	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Canon FC-220	А4, 4к/мин, Е-16, 1000 к/мес., поток на 50л.	12	от 399		
Canon NP-1215	А3, 15к/мин, 50-150%, касс. 250л.+поток 50л.	12	980		
Canon NP-2020	А3, 20к/мин, 50-200%, 12000к/мес, 2х250л.+50л.	12	1700		
Canon NP-4040	А3, 40к/мин, 50-150%, 2 касс. 250л.+поток 50л.	12	890		
Canon NP-4540	А3,40к/мин,50-150%,2-ст.,2цв.,2касс.250л.+поток50л.	12	1190		
Canon NP-4835	А3,35к/мин,50-200%,2-стор.,ЖКИ,2х250л.+50л.,2 цв.	12	1700		
Canon NP-6112	А4, 12к/мин, 70-141%, 3000к/мес, 250л.+50л.	12	1150		
Canon NP-6216	А3, 16к/мин, 50-200%, 10000к/мес, 250л.+50л.	12	1550		
Canon NP 4000	А3, 40к/мин, масштабирование, 2-й цвет	12	799	БИСПРИС	220-0926, 226-3858
Canon FC-200	А4, 4к/мин, доставка, инстр.на рус., сервис	12	345	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Lanier 7213	А4, 13к/мин, 5000 к/мес, инстр., доставка, сервис	12	?	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Lanier 7313, А4,13к/мин,5000 к/мес,65-141%,доставка,инстр.,сервис		12	?	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Lanier 7320	А3,20к/мин,50-200%,дупл.,сортер,а/подача,доставка	12	?	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
MB 3012/Ricoh 2012	А4, 12к/мин, инстр. на рус. яз.	12	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
MB 5615/Ricoh 4015	А3, 15к/мин, масштабир., инстр. на рус. яз.	12	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
MB 2212/Konica 1212	А3, 12к/мин, масштабир., инстр. на рус. яз.	12	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Mita CC-35	А4, 4к/мин, а/подача, 800к/мес., касс. на 50 л.	12	410	BVC	228-6854, 228-6882
Olivetti 8004	А4, 4к/мин, а/подача до 50 листов, а/отключ.	12	454		
Olivetti 8012	А4, 12к/мин, 70-122%, а/под.до 50л., лоток на 250л.	12	1145		
Olivetti 8020	А3, 20к/мин, 50-200%, барабан на 60000 коп.	12	1890		
Olivetti 8021	А3, 21к/мин, 49-204%, бар.на 60000коп., дуплекс	12	1971		
Olivetti 8516, А3, 16к/мин, 50-200%,бар.на 60000 коп., лоток на 250л.		12	1590		
Olivetti 8520, А3,20к/мин,50-200%,бар.на 60000коп.,2лотка на 250л.		12	1995		
Ricoh FT 2012/2212,А4/В4,12к/мин,а/под.,3000к/мес.,70-141%,касс.на 250л.		12	800/1100	BVC	228-6854, 228-6882
Ricoh FT 4015, А3, 15к/мин,а/подача,10000к/мес.,50-200%,касс.на 500л.		12	1600	BVC	228-6854, 228-6882
Ricoh FT 3000	А4-В4, 15к/мин	12	399	БИСПРИС	220-0926, 223-1790
Ricoh FT 4070	А3, 20к/мин, масштабирование	12	550	БИСПРИС	220-0926, 226-3858
Xerox XC-520	А4, 5 к/мин, 600к/мес., склад	12	?		
Xerox XC-1033	А4, 19 к/мин, 1000к/мес., масшт., фото, склад	12	?		
Xerox 5815	А3, 16к/мин, 7000к/мес., масшт., склад	12	?		
Sharp Z-20	А4, 3к/мин, 300к/мес., цв. тонер, склад	12	?		
Sharp Z-25	А4, 3к/мин, 400к/мес., цв. тонер, склад	12	?		
Sharp Z-810	В4, 8к/мин,1000к/мес.,масшт.,фото,цв.тонер,склад	12	?		
Sharp SF-2014/2114	В4, 14к/мин, 5000к/мес., масшт., а/под., цв., склад	12	?		
Sharp SF-2116, А3, 16к/мин, 10000к/мес., масшт., а/под., сорт., склад		12	?		
Sharp SF-2118	А3,18к/мин,12000к/мес.,масшт.,а/под.,сорт.,склад	12	?		
Sharp Z/SF	все модели	18	от 360	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Sharp Z-21/26	А4, 3к/мин, 500 коп./мес., склад	12	?		
Sharp Z-845	В4, 12к/мин, а/подача,масшт., склад	12	915		
Sharp SF-2314/2414	А4, 14к/мин, 4000к/мес., масшт., склад	12	?		
Sharp SF-2216	А3, 16к/мин, NEW, склад	12	?		
Sharp SF-2035	А3, 35к/мин, 20000к/мес., склад	12	3068		
Sharp SF-2040/2052	А3, 40/52к/мин, склад	12	?		
Sharp SD-2060/3062	А3, дупликатор	12	?		
Sharp Z-20/25	А4, 3 к/мин , 400 к/мес., цв.тонер	6	?		
Sharp Z-810/840	А4, 8/12 к/мин., 1000 к/мес., масшт., цв.тонер	12	?		
Sharp SF-2116/2020	А3, 16/20 к/мин., 10000 к/мес., масшт., цв.тонер	12	?		
Sharp SF-2025/2030	А3, 25/30 к/мин., 10000 к/мес., масшт., цв.тонер	12	?		
Sharp SF-2040/2050	А3, 40/50 к/мин., 10000 к/мес., масшт., цв.тонер	12	?		
Sharp Z-21/26	А4, 3 к/мин.	12	?		
Sharp Z-810/830	В4, 8 к/мин.	12	?		
Sharp SF2216/2118	А3, 16 к/мин., масшт.	12	?		
Sharp SF2030/2040	А3, 30 к/мин., масшт.	12	?		
Sharp SF2060/3062	А3, 60 к/мин., масшт.	12	?		
Konica 1212	А3, 12 к/мин., масшт.	12	?		
Konica 3231/3331	А3, 31 к/мин., масшт.	12	?		
Xerox XC 351/355/520	3-5 к/мин, 500 к/мес., а/подача, доставка	12	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-7219, 233-2021
Xerox RX 822/5815	В4-А4, масштабирование, доставка	12	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-7219, 233-2021
Xerox 5201	А3, 4 к/мин	12	380		
Xerox 5310	А4, В4, 10к/мин, масшт.	12	670		
Xerox 5815	А3, 16 к/мин, масшт.	12	1570		
Xerox XC822	А4, В4, 8к/мин, масшт.	12	860		
Xerox XC1033	А3, В4, 10к/мин, масшт.	12	880		
Xerox XC520	А4, 5 к/мин, дил.скидки	12	540	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox XC622	А4, 8 к/мин, масшт., дил.скидки	12	940	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox XC1045	А4, 10 к/мин, масшт., дилерские скидки	12	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox XC5815	А3, 16 к/мин, масшт., новый, дил.скидки	12	1600	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 5201	А4, 4 к/мин, дил.скидки	12	450	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 3030/2950	А0, широкоформатные чертежные копиры	12	от 6100	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ricoh	А3,30 к/мин,ADF,дуплекс,3 лотка,сортер,тумба,б/у	12	777	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox XC520	А4, 5 к/мин, 500к/мес.,а/подача,склад,дост.	12	?		
Xerox XC822	В4/А4, 8 к/мин, 70-141%,а/подача,склад,дост.	12	?		
Xerox XC5815	А3, 16 к/мин, 64-156%, склад, доставка	12	?		
Olivetti 8004	А4, 4 к/мин, 500к/мес.,а/подача,склад,дост.	12	450		
Olivetti 8516	А3, 16 к/мин, 50-200%, цв., склад, доставка	12	1595		
Utax C157	А3, 15 к/мин, 64-141%, склад, доставка	12	?		
Utax C96/127	В4/А4, 10-12 к/мин, 64-156%, склад, доставка	12	?		

ПРОЕКЦИОННАЯ ТЕХНИКА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
CTX EzPro 550	ЖК-пр.,видео/PC,800х600,динамик,ДУ,мобильный	12	от 2900	ASBIS	249-5792, 214-7767
3M	видео/компьютерные проекторы и ЖК-панели	12	от 470		
3M	все виды пленок для графопроекторов	12	от 7		
3M	графопроекторы, 2100-11000 лм	12	от 415		
3M	проекторы, пр. панели, аксессуары	12	?		
3M	экраны проекционные	12	от 101		
TK-Team	доски для объявлений и эмалированные	12	от 28		
Ask Campus 300	ЖК-пан.,видео/PC,2.1млн цв.MGA,8,4" ДУ	+	3570	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impression A6+	ЖК-пр.,видео/PC,16,7млн цв.sXGA,450люм.,кол.,ДУ	+	11995	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impression 750	ЖК-пр.,видео/PC,16,7млн цв.sVGA,225люм.,ДУ	+	4200	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impression 8300	ЖК-пр.,видео/PC,16,7млн цв.XGA,650люм.,ДУ,кол.	+	7500	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impression 860	ЖК-пр.,видео/PC,16,7млн цв.sVGA,500люм.,ДУ,перен.	+	4600	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impact WSX	ЖК-панель,видео/PC,16,7млн цв.XGA,10,4" ДУ,дин.	+	4570	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Sharp Z1E	ЖК-проектор,Япония,350люм.,500ТВ лин.,3LCD,ДУ	12	?	ТЕХ	211--3565, 210-0566
Sharp NV2E	ЖК-пр.,Япония,sVGA,700люм.,3LCD,ДУ,стерео	12	?	ТЕХ	211--3565, 210-0566
Sharp SV1E	ЖК-пр.,Япония,sVGA,600люм.,ДУ,доставка	12	?	ТЕХ	211--3565, 210-0566
Magnetoplan	белые магн.доски для през.и конф.,Германия	12	?	ТЕХ	210-0202, 232-5104

ПОЛИГРАФИЧЕСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Копировальная рама EU Master, В2, вакуум,12 у/ф ламп		12	?	БИСПРИС	220-0926, 223-1790
Офсетные машины Dominant, Romaior, б/у		12	от 3500	БИСПРИС	220-0926, 226-3858
Термопереплетный аппарат Fastbind, А3, 5,5 см толщина перепл.		12	?	БИСПРИС	220-0926, 223-1790
Типография от А до Я, комплексная поставка		12	?	БИСПРИС	220-0926, 226-3858

ПЕРЕПЛЕТНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Esselte	машины для сшивания	12	от 225		
Esselte	пружины	12	от 5		
Esselte	обложки	12	от 12,2		
Перфобиндеры	пласт. и металл. пружина, 10 моделей	24	от 133	ДИКТУМ	284-1143, 284-1814
Термобиндеры	1-500л., термообложка, клей, 5 моделей	12	от 91	ДИКТУМ	284-1143, 284-1814
Пластиковые, металлические пружины, обложки, термообложки		+	?	ДИКТУМ	284-1143, 284-1814

ЛАМИНАТОРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Кармашковые, рулонные, промышленные, различные модели		12	от 117	ДИКТУМ	284-1529, 284-1143
Attalam	пакетные, 10 моделей	12	от 170	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Пленка	для ламинирования в упаковках 50/100 шт.	+	от 3,9	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Пленка для ламинирования в кармашках и рулонах		+	?	ДИКТУМ	284-1529, 284-1143

УНИЧТОЖИТЕЛИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
HSM 80	полоса 3,9мм, 5листов,16л, Германия, 2 ур.секр.	12	125	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
HSM 90	полоса 3,9мм,7-8лист.,24л,а/стоп/пуск,Герм.,2ур.секр.	12	175	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
HSM 90C/100C, куски 3,5х25мм, а/стоп/пуск, Германия		12	от 280	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
HSM 100 S, полоса 1,9мм, 6листов, 20л, а/стоп/пуск, Герм., 3ур.секр.		12	290	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
"ЕВА", HSM	Германия, 20 моделей	12	от 110	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629
Shred-ET	полосы, куски, 23 модели	12	от 100	ДИКТУМ	284-1143, 284-1814

ТРИММЕРЫ, ГИЛЬОТИНЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Триммеры	роликовый нож, длина реза 36-130 см	+	от 115	ДИКТУМ	284-1529, 284-1143
Гильотины	длина реза 350-710мм,стопа 3-50мм,а/прижим	+	от 150	ДИКТУМ	284-1529, 284-1143

ТЕЛЕФАКСЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
OkiFax 4100	LED,4ppm,14,4kbps,55н.пам.,многофункц.,серт.РБ	12	719	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OkiFax 5200	LED,8ppm,14,4kbps,79н.пам.,многофункц.,серт.РБ	12	980	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Panasonic 580-780	ЖКИ, ГТС, а/обрез, цифр. а/отв.,лист. пам.	12	от 290	БМ	235-3762, 210-0756
Panasonic KX-F580	ЖКИ, пам., цифр., а/отв., малогабаритный	12	310	МИКРОДОМ	232-7666
Panasonic KX-F580-880,ЖКИ,пам.,цифр.а/отв.,а/обрез,вилка,инстр.на рус.яз.		12	от 291	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Panasonic KX-F580/680/780, ГТС, ЖКИ, а/отв., а/обрез		12	от 290	ИНКОМЕД	233-4072, 233-4766
Panasonic KX-F680/780/S2, а/отв., а/обрез, ЖКИ, ГТС, инстр. на рус. яз.		12	295/315/350	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic KX-F680/780, а/отв., а/дозвон, ЖКИ		12	300/335	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Olivetti OFX1000/1200/3200,струйные,об.бум.,а/отв.,сканер,совм.с ПК,пам.1Мб		12	от 469		
Samsung SF-30	10 н.пам, домашний	12	219		
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 н.пам., уск. наб., интерф. для а/отв.	12	249		
Samsung SF-110T	ЖКИ, 60 н.пам., а/отв., домашний	12	275		
Samsung SF-600	70н.пам., а/загр., отлож.пер., ЖКИ	12	279		
Samsung SF-800	30н.пам., а/загр., цифр. а/отв. на 15 мин., ЖКИ	12	305		
Samsung SF-900	100н.пам., а/отв., ЖКИ	12	390		
Samsung SF-1600	а/загр., реж. отлож. пер., а/обр. ЖКИ, 70н.пам.	12	309		
Samsung SF-2800	90н пам.,ЖКИ,а/загр.,а/обр.,цифр.а/отв.на 30мин.	12	369		
Samsung SF-2900	110н.пам., ЖКИ, а/отв., память 2Мб	12	?		
Samsung SF-4200,струйн.,цв.,об.бум.,сканер/факс/тел./копир/PC-факс/принтер		12	369		
Samsung SF-30/800/1600/2800		12	?	ТОРИС	216-2183 (4 линии)
Samsung SF-110T	ЖКИ, а/отв., 60 номеров ускор. набора	12	255		
Samsung SF-600	ЖКИ, 60 номеров ускор. набора, а/под.10л.	12	265		
Samsung SF-800	ЖКИ, а/отв.	12	305		
Samsung SF-900	ЖКИ, а/отв., а/подача 10 л.	12	320		
Samsung SF-110T	память,ЖКИ,цифр. а/отв., а/обр., склад, серт.РБ	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-150	ЖКИ 16 разр., 50+5 н.пам., 64 полутона	12	221	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Samsung SF-30/100/2800, дом.,память,ЖКИ,цифр.а/отв.,а/обр.,склад,серт.РБ		12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-30/800/2800, ЖКИ, ГТС, а/обрез, серт.РБ		12	от 215	БМ	235-3762, 210-0756
Samsung SF-4200	6 в одном: цв. принтер, сканер, копир,тел., PC-факс	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-5500	память, ЖКИ, обычная бумага, а/подача, склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-900	память,ЖКИ,цифр. а/отв., серт.РБ, склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung, Panasonic, доставка		12	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	228-9905
Sharp FO-155/455	высокая контрастность, серт.РБ	18	от 255	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Sharp FO-155/355/455	ЖКИ, память, цифр. а/отв., а/обр., склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068

ТЕЛЕФОНЫ, РАДИОТЕЛЕФОНЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
LG Electronic 9720	900МГц, дв.набор, цифр.а/отв., до 3 трубок	12	246/265	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
LG Electronic GT-9720A/9110A, 900МГц,все навороты, доставка		12	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	228-9905
Panasonic, LG, GE, Siemens, Sanyo, Samsung, ЖКИ, память, ГТС		12	от 15	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Panasonic 2310/15/65/95, ЖКИ, а/дозвон, а/отв., память, ГТС, системные		12	35-117	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic T408/908	30-900МГц, дв.набор, подсв., до 1 км	12	70/303	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic KX-T	ЖКИ, ГТС, а/дозвон, 28 ном. память	12	от 35	БМ	235-3762, 210-0756
Panasonic KX-T2365/2315, а/дозвон, ЖКИ, память 28 ном.		+	50/43	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Panasonic KX-T2310-2365, ЖКИ, ГТС, память, а/дозвон		12	от 34	ИНКОМЕД	233-4072, 233-4766
Panasonic KX-T2395-3155, а\ответчик, 2 линии		12	от 95	ИНКОМЕД	233-4072, 233-4766
Samsung	р/тел., 900 МГц	12	от 33	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Samsung SP-R916	р/тел., 900 МГц, ЖКИ, 20н. пам.	12	193	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Samsung SP-F201/203/203A		18	от 25	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Samsung	900 МГц, дисплей, до 4 трубок	18	от 190	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436

МИНИ-АТС

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Замена и модернизация оборудования директорской связи		+	?	БЕНТАЛЬ	222-1893
Мини-АТС, директорская связь - модернизация, замена		+	?	ГАЛАСТИК	222-1492, 222-1794
De-Te-We	Германия, 14-900 портов, цифр., серт.РБ, сервис	12	?	ВЕФ-ИНЖИНИРИНГ	271-9822
LG Electronic	Корея, 8-186 портов, установка	12	?	ИТС	227-8059, 222-2761
LG Electronic	цифр.,гибридные,от 6 до 162 портов,монтаж	18	?	ГАЛАСТИК	222-1492, 222-1794
Panasonic	3х8...12х32, поставка, установка, сервис	12	?	ИНКОМЕД	233-4072, 233-4766
NorStar, Meridian	3х8, 6х16, 8х32 и более, поставка и монтаж	12	?	ТУССОН	236-4288, 235-6483
Panasonic 206/616	от 2х6 до 6х16, бесплатное программирование	12	240/650	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic KX-T	Япония, 6-512 портов, установка	12	?	ИТС	227-8059, 222-2761
Panasonic, Samsung	любая конфигурация, серт.РБ	12	от 240	БМ	235-3762, 210-0756
Samsung	цифр.,гибридные,от 3 до 195 портов,монтаж	18	?	ГАЛАСТИК	222-1492, 222-1794
Samsung, LG	цифр.,гибридные, от 3 до 200 портов	18	?	БЕНТАЛЬ	222-1893
Samsung NX1232	от 8х15 до 12х32, поставка со склада, монтаж	12	от 834	ТУССОН	236-4288, 235-6483
Samsung KP12xm	8 городских, 16 вн. линий	12	780		
Samsung KP308xm	3 городских, 8 вн. линий	12	330		
Samsung KP820xm	4 городских, 12 вн. линий	12	440		
Samsung NX1232	от 8/16 до 320 портов, серт.РБ	18	от 835	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Samsung NX308	3/8 портов, серт.РБ	18	от 317	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Samsung NX820	от 4/12 до 28 портов, серт.РБ	18	от 420	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Siemens, Samsung	от 1/3 до 1000 портов и более, серт.РБ, установка	+	?	СЭНТЭКС	275-6334

КАЛЬКУЛЯТОРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Casio, Citizen	12, 14, 16р., бухгалтерские, двойное питание, скидки	12	б/нал.		
Casio, Citizen	карманные, научные, инженерные, графические	12	б/нал.		
Citizen	8-16 р., 60 наименований, серт.РБ	12	от 2,5	ЧЕСМА	262-9487, 262-8430
Citizen SDC-888	12 р., двойное питание, серт.РБ	12	от 15,3	ЧЕСМА	262-9487, 262-8430
Citizen SDC-888	12 р., двойное питание	12	от 15	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Citizen, Casio	10-16 разрядов, бух., с печатью, двойное пит.	12	от 9,5	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813

ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3Com PalmPilot	Personal/Professional, рус.	12	от 370	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Casio, цифр. фотокамеры, 320х240, 640х480, ПК-совм. под Win/Mac		12	б/нал.		
Casio, 8-256 кб, русифицир.,пароль,подсветка, ПК-совм. под Win		12	б/нал.		
Casio SF5580/5780	128/256кб, большой дисплей, серт.РБ	12	110/130	ЧЕСМА	262-9487, 262-8430
Citizen, Casio, Sharp	15 моделей, 1-256кб, рус., серт.РБ	12	от 10	ЧЕСМА	262-9487, 262-8430
Переводчики	5 моделей, от 80000 слов, серт.РБ	12	от 45	ЧЕСМА	262-9487, 262-8430
Language Teacher	анг./рус. перев., зап.кн., 450 тыс. сл., 5 моделей	12	от 65	МИКРОДОМ	232-7666

ПИШУЩИЕ МАШИНКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Canon QS110	А4, рус./лат., корр.ош., 12 зн./с, лучевой маркер	12	149	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Daytek KT1000N,А4,рус./лат.,корр.ош.,12зн./с,229мм,аналог Samsung SQ1000		12	от 105	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Olivetti 510/540/101	А4, рус./лат., корр.ош., 12 зн./с, 230мм	12	от 126	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Olivetti ET 2450 MD/2	А3, рус./бел./лат., а/зап., ЖКИ, 32х6(16 стр.)	12	576		
Olivetti ET 2450/2	А3, рус./бел./лат., а/зап., а/корр.ош.	12	412		
Olivetti ETP 510	А4, рус./бел./лат., а/зап., а/корр.ош., пам.80симв.	12	134		
Olivetti ETP 540,А4, р./б./л.,а/зап.,а/корр.ош.,пам.3,5стр.,диспл.22симв.		12	226		
Olivetti ET-510	А4, рус./лат., кор.лента	12	115	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Olivetti ETP 510	А4, рус./лат., а/корр.ош. и оформл. текста	12	130	БЕЛФОРТ	234-2052, 234-2054
Optima SP50	рус., а/корр.ош. и оформл. текста	12	165	БЕЛФОРТ	234-2052, 234-2054
Samsung		12	от 100	БМ	235-3762, 210-0756
Samsung SQ-1000	А4, рус./лат., кор.лента	12	95	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Olivetti ET-510	А4, рус./лат., кор.лента	12	115	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122

СЧЕТЧИКИ БАНКНОТ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Magner, 35/95, 700/1200/1500б/мин, Япония, фасовка, детекция		12	от 600	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Magner-95	600-1500б/мин,Япония,3-скор.,фасовка,а/старт	18	от 840	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629
Magner-35DC	1000б/мин, Япония, а/старт	18	от 630	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629
Magner-95D	600-1500б/мин,3-ск.,фасовка,а/старт,детекция	12	от 890	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629
MCX-3,4, Magner		+	от 175	ТУССОН	236-4288, 236-5931

ТОВАРЫ ДЛЯ СПОРТА И ОТДЫХА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Аксессуары для спорта, Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 4	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Бег. дорожки Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 380	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Велотренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 135	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гимнастические снаряды и оборудование для спортивных игр		+	?	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гребные тренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 333	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Домашние сауны		+	от 4000	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Мячи футбольные, волейбольные, баскетбольные		+	от 6	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Солярии Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 646	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Степперы Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 80	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Теннисные столы Kettler, Fitness Club, дост., сб. б/п		+	от 150	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Тренажеры для бодибилдинга Kettler, Fitness Club, дост., сб.б/п		+	от 90	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Хоккейная экипировка		+	?	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Штанги, гири, гантели, доставка, сборка б/п		+	от 1,3	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193

КАССОВЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Elite ECR-1200,госреестр,10отд.,пр.,отчеты,2дисп.,денащик,интерф.с весами		12	663	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Omron RS 2610,32отд.,4100цен,10валют,PC,скан.штрих-кодов,госреестр		12		АГРО	262-1527

ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Metrologic,ручн.и стац.лаз.скан.штрихкодов,RS232,"разр.кл.",терм.сб.данных		12	от 490	ТУССОН	236-4288, 236-5931

УПАКОВКА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Вакуумный упаковщик Multivac 100/200, клише, Германия		12	2700/3300	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ МАТРИЧНЫХ ПРИНТЕРОВ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Картриджи для Epson LX/FX/LQ 100/300/800/870/1050/1170/2070/2170	от 2,7	СПРИНКС	228-4104, 262-3271
Картриджи для Epson/Oki/Star/Fujitsu и др.	от 140 т.р.	КВАЗАР	286-2574, 286-2575
Картриджи для Epson LX, FX, LQ, DFX, Star	от 3	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Картриджи для Epson FX/LX/LQ 1170/1050/1000, двойная плотность	2,8		
Картриджи для Epson FX/LX/LQ 300/400/800/850, двойная плотность	2,4		
Картриджи для Oki ML 320/321/390/391/120, двойная плотность	2,3		
Картриджи для Oki ML, Epson, Star, Hyundai и др., все модели, опт.скидки	от 1,5		
Картриджи для Epson, Oki, Star, Panasonic, Olivetti, Canon и др.	?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи для Epson, Oki, Star и др., ремонт	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи для Epson, Oki, Star, Fujitsu, Panasonic, доставка	от 2,3	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для Epson, Oki, Star, Panasonic, S.Corona, Olivetti, Canon и др.	?	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи,тонеры,бар.,ориг. расх. материалы для OkiPage, Microline	?	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Лента красящая, 6,35/8/12,7/25,4 мм, St, HD	от 23 т.р.	КВАЗАР	286-2574, 286-2575

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ СТРУЙНЫХ ПРИНТЕРОВ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Картриджи для HP DJ 500C/510/520/540/550/560C, оригинал, доставка	от 27		
Картриджи для HP DJ 600/660/670/690C/694, оригинал, доставка	от 27		
Картриджи для Epson Stylus 400/800/800+/1000, двойной, ориг., доставка	от 17		
Картриджи для EpsonStylus200/ColorIIs/820/ColorIIs/Color200,ориг.,доставка	от 14		
Картриджи для любых моделей HP	?		
Картриджи для любых моделей Epson Stylus	?		
Чернила, заправка	?		
Картриджи, чернила для Canon, Epson, HP, Lexmark	?	КВАЗАР	286-2574, 286-2575
Картриджи для Canon BC 02/05/06/10/11/20/21, BX 2/3	от 24	Электросервис и К	266-0215
Картриджи для Canon BCI 10/11/21 черный/цветной, BJI 201	?	Электросервис и К	266-0215
Картриджи для Epson, Canon, HP	от 10	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Картр.Epson,ST-820/Is/200/200c/300c/400c/600c/800c/Pro/ProXL+/1000/1520/Photo	от 12	ICS	230-6401, 230-7281
Картриджи для HP DeskJet 400, 5xx, черный/цветной	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи для HP DJ 300/400/500/600/700/800/1200/1600	?	БЕЛФОРТ	234-2052, 234-2054
Картриджи для HP DJ 3-6xx,850C,750,1xxx, b/w, color, original HP, склад	от 27	ELKO	236-9754, 236-8663
Картриджи для HP DJ 6xx, черный/цветной	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи для HP DJ, Epson, Canon, Fujitsu, доставка	от 11	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для Canon, original	?		
Картриджи для HP, Epson, original	?		
Чернила для HP, Epson, Canon, Lexmark, пр-во Fullmark	?		
Картриджи HP51629A/26A/49A для HP DeskJet 6xx, черный/цв.	27	НИКС	284-2895
Картриджи для Samsung, Oki, Fujitsu	35	ОРГКОМПЛЕКТ	223-1596, 226-7660
Картриджи, чернила для HP DJ 3-6xx,850C/1200C/1600C,Canon,Epson,запр.	от 6	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи, чернила для Epson,Canon,Lexmark,HP,Olivetti,Xerox,заправка	от 3	АГРО	262-1527
Картриджи HP 51626A/51633A для HP, оригинальные	15	АГРО	262-1527
Картриджи, чернила для HP DJ 3-6xx,850C/1200C/1600C,Epson,Canon,запр.ст.	от 5,7	АРТРОНАС	268-7627
Чернила черные/цветные для всех типов картриджей	от 5	ОРГКОМПЛЕКТ	223-1596, 226-7660
Чернила, заправка для HP, Epson, Canon BJ	от 5	СИНКЛ-КОМ	223-0478

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ЛАЗЕРНЫХ ПРИНТЕРОВ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Картриджи для HP LJ IIP/IIIP/IID/IIID/4L/4P/6L/6P/4/4+/4V/4000/3Si/4Si,ориг.,дост.	от 63		
Картриджи для Epson EPL2000/3000/5000/5200/5500/5600/7100/8100/9000,ориг.,дост.	от 58		
Картриджи HPC3906A для HP LJ 5L/6L	от 58	НИКС	284-2895
Картриджи для HP LJ	от 58	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Картриджи для HP LJ 4L/4P, 4/4+	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи для HP LJ 5L/5P, 6P	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи для HP LJ, доставка	от 75	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для HP LJII(D,P/+),III(D,P,Si),4(L/P,V,+,Si), original HP, склад	от 70	ELKO	236-9754, 236-8663
Картриджи, тонеры для HP LJ II/III(P), 4L/P, 4/4+/4M/4V, 5L/P/MP, 6L/P/MP	от 13,5	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи для HP LJ II, III, 4L, 5L, 5P	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Картриджи,тонеры HP92274A/5A,92295A/8A,C3900A,C3903A,C3906A,запр.	от 15	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи, тонеры для HP LJ II/III(P,D), 4L/P, 4M, 5L/P, 6L/P	?	КВАЗАР	286-2574, 286-2575
Картриджи для любых моделей HP LJ, оригинальные, США	69		
Тонеры для HP LJ 5L/6L, США, гарантия качества	10		
Тонеры для HP LJ, Epson, Lexmark и др., все модели, оптовые скидки	от 7		
Тонеры для HP LJ, Panasonic, заправка	от 10	СИНКЛ-КОМ	223-0478

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КОПИРОВАЛЬНЫХ АППАРАТОВ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Барабаны для Konica U-BIX всех моделей, установка, обслуживание	?		
Барабаны для Sharp всех моделей, установка, обслуживание	?		
Валы тефлоновые для Sharp, Konica	?		
Валы резиновые для Sharp, Konica	?		
Запчасти со склада в Минске для Sharp, Ronica, Xerox	?		
Картриджи для Sharp X21/26/30/52/70/810/830, Xerox 5009/5310, черный, цв.	?		
Тонеры для Sharp X21/26/30/52/70/810/830, Xerox 5009/5310, заправка	?		
Барабаны для Ricoh, Konica, Canon, Mita, Nashua, доставка	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Барабаны для Xerox RX 520/5009/5310/822/5316/5815/5328	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-7219, 233-2021
Все для Ricoh, Mita, Utax, Nashua, Canon	?	BVC	228-6854, 228-6882
Запасные части для Canon, Ricoh, Nashua, Xerox, Sharp	?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Запасные части для для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp	?		
Картриджи, барабаны, для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp	?		
Тонеры, девелоперы для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp, заправка	?		
Картриджи A30/E30/E16 для Canon, заправка	от 80	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Картриджи для Xerox RX 520/5009/5310/822/5316/5815/5328	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-7219, 233-2021
Картриджи E16/E30/A30 для Canon FC/PC-310/330/210/230	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Картриджи, девелоперы, тонеры для Canon, Mita, Xerox, Sharp, Panasonic	от 6	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонеры для Canon, Panasonic, Mita, Xerox, Sharp, заправка	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи, тонеры, девелоперы для Canon,Mita,Xerox,Sharp,заправка	от 9	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи, тонеры, девелоперы,барабаны для всех моделей Sharp	?	ТЕХ	210-0202, 232-5104
Картриджи, тонеры, для Sharp SF-7830/7850/7800	?	ТЕХ	210-0202, 232-5104
Картриджи Canon E16/E30	от 73		
Запасные части для Canon	?		
Барабаны для Canon, Drum Unit	?		
Тонеры для любых моделей Canon	от 8,5		
Тонеры для всех моделей Xerox	?	БЕЛФОРТ	234-2052, 234-2054
Тонеры для всех моделей Utax	?	БЕЛФОРТ	234-2052, 234-2054
Тонеры и запчасти для любым моделям Xerox и Sharp	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576
Тонер для Ricoh M5/M100, доставка	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Тонер для Ricoh 4430/5010/5050, 300/330 г, доставка	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Тонер для Canon NP 1215/1520/1550, 190 г, доставка	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Тонер для Sharp Z30/50/70, доставка	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Тонер для Mita DC 1205/DC 1605, доставка	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Тонер для Ricoh FT 3020/30/50/4030/60/65/5010/5560, туба 300г	13,8	БИСПРИС	220-0926, 226-3858
Тонер для Canon NP 4050/4080/4540/4040, туба 750г	49	БИСПРИС	220-0926, 223-1790
Тонер для Canon FC/PC, туба 185г, опт.скидки	6,8	БИСПРИС	220-0926, 226-3858
Тонер для Canon NP 1215, туба 190г, опт.скидки	6,5	БИСПРИС	220-0926, 223-1790
Тонер для Sharp Z30/50/52/70, туба 150г, опт.скидки	8	БИСПРИС	220-0926, 226-3858
Тонеры для Xerox RX 520/5009/5310/822/5316/5815/5328	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-7219, 233-2021
Тонеры, девелоперы для Canon, Ricoh, Nashua, Xerox, Sharp	от 12	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПИШУЩИХ МАШИНОК

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Картриджи, литероносители для Samsung,Olivetti,Canon,Brother	от 2,5	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Картриджи,корр.лента для Optima,Samsung,Olivetti,Xerox,Brother,Xerox и др.	от 110 т.р.	КВАЗАР	286-2574, 286-2575
Лента 6,35, 8 мм для Optima,Samsung,Olivetti,Xerox,Brother и др.,заправка	от 21 т.р.	КВАЗАР	286-2574, 286-2575
Лента для Ятрань 13, 16 мм с катушкой	от 12 т.р.	КВАЗАР	286-2574, 286-2575

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КАССОВЫХ АППАРАТОВ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
З/ч для "БелОКА 400/500", опт, мелкоопт, под заказ	?		
Лента красящая для любых касс.апп., скидки от 50 шт.	от 23 т.р.		
Картриджи для "Прима", Olibel CRF-1000, Star SP3xx, Elite ECR-1200	от 119 т.р.		
Картриджи для "БелОКА 500"/крас.ролик IR-40 для "Микро-101"	236/112 т.р.		
Картриджи для "Прима", Olibel CRF-100, доставка	от 2	МЕДХОР	220-2356, 210-4316

КАНЦТОВАРЫ, ОФИСНЫЕ ПРИНАДЛЕЖНОСТИ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Канцтовары 1500 наим.,калькул.,печати,штампы,бухбланки,доставка	?	ОСНОВАНИЕ	226-4904, 226-4815
Канцтовары, товары для офиса, бумага, оптом и в розницу			
Только прямые поставки			
Система скидок, постоянное наличие на складе, доставка			

ТЕРМОБУМАГА

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
210х30, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
210х30, Германия	1,3	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
210/216х15/30, доставка	от 1,3	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
210х30, 210х15, 216х30, доставка	?	ОСНОВАНИЕ	226-4904, 226-4815
210х30, Германия	от 1,19	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
Koehler, 210х30, доставка, серт.РБ	от 1,1	ЧЕСМА	262-9487, 262-8430

ПРАЙС, ТУРИЗМ

Размещение рекламы в таблице «Прайс» по телефонам/факсам: 220-11-98, 220-10-52

БУМАГА

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
DataCopy, A4/A3, 80/75/100 г/кв.м, 500 л.	?	BelPaper офисная бумага	тел.: 223-68-41, 223-25-66, 223-06-23 факс 211-03-47
Copy X, A4/A3, 80 г/кв.м, 500 л.	?		
UniPaper, A4/A3, 80/65 г/кв.м, 500/250 л.	?		
DataCopy Colors, A4/A3, 80 г/кв.м, 500 л.	?		
Koehler, термобумага, 210 x 30 мм x 12 м	?		
Гомель (0232) 53-73-33, Гродно (0152) 31-52-31, Витебск (0212) 36-28-36, Брест (0162) 23-90-62, Могилев (0222) 25-85-24			
Мелованная, 90-270 г/кв.м	?	BelPaper полиграфическая бумага	тел.:223-28-33, 223-62-89 факс211-03-39
Немелованная, 100-270 г/кв.м	?		
Картон, 160-300 г/кв.м	?		
Рекламно-оформительская, в ассортименте	?		
Самоклеящаяся, самокопирующая, в ассортименте	?		
А3/А4, рулон 210/420мм, Швеция, Россия, Беларусь	?	СНАП	220-0970, 220-0900
А3/А4, писчая, для факсов, к/а, беспл. доставка	?	ЛОРМА	250-5961
DataCopy, A4/A3	?	БЕЛКАНТОН	228-1686, 228-2162
Epson Original, A4/A3, пленка, фото 720-1440dpi	от 9	ICS	230-6401, 230-7281
Xerox Business, A4/A3, 80 г/кв.м, 500л	3,35/6,7	NTTs "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS"	210-23-34, 221-23-33
Xerox Colortech, A4/A3, 90 г/кв.м, 500л	7,5/15		
Xerox Colortech, A4/A3, 100 г/кв.м, 500л	8,5/17		
Xerox Colortech, A4/A3, 120 г/кв.м, 500л	10,9/21,8		
Xerox Colortech, A4/A3, 135 г/кв.м, 250л	9,7/19,4		
Xerox Colortech, A4/A3, 160 г/кв.м, 250л	7,6/15,2		
Xerox Premier, A4, 100 г/кв.м, 500л	5,6		
Xerox (офисная, цветная), A4/A3, 80-200г/кв.м, 500л.	от 3,45	ПЕЙПАРС	211-2965, 223-7580
DataCopy, XeroxBusines, A4/A3, 70/80/100г/кв.м, 500л.	от 3,79	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
Бумага, пленка для лаз. и стр. принтеров Epson, Basf, Fullmark, HP, Verbatim	?	Эллай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
ГАЛЕРЕЯ БУМАГИ. Узор на А4, купонах, визитках, самоклеющ. этикетках	?	ДИКТУМ	284-1143, 284-1814
Для к/а, принтеров, факсов, писчая, самокопир., доставка	?	ОСНОВАНИЕ	226-4904, 226-4815
Мелованная MultiArt Gloss/Silk, 90-300г/кв.м, за 1 т	1900	ПЕЙПАРС	211-2965, 223-7580
Мелованная Galerie Art Gloss, Silk, 115-250г/кв.м, Финляндия, за 1 т	1760	ПОЛИГРАФСИСТЕМ-М	т/ф 221-47-08
Мелованная Zanders Ikonofix Gloss, 100-300г/кв.м, Германия, за 1 т	1650		
Мелов. Magnostar(глянц.), Magnomatt(мат.), 90-200г/кв.м, Голл.-Австрия, за 1 т	1650		
Офисная, писчая, для к/аппаратов, (А3, А4), доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Офсет № 1, 65г/кв.м, 80г/кв.м	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Офисная, А4/А3, 500 л., 80-100 г/кв.м., Финляндия, доставка	от 3,4	МЕДХОР	220-23-56, 210-43-16, 210-41-41
Kaskad, A4, 500 л., 80 г/кв.м., 12 цв., Швеция, доставка	от 7,2		
Писчая, А4/А3, 2/4 кг, 60 г/кв.м, офсет №1, доставка	от 2,1		
ЛБК1-210/240/390/420мм x 12", 2000л., перфорация, стопа, доставка	от 11		
Лента 210/310/420 мм, рулон, 100 п.м, втулка, доставка	от 1,4		
Чековая лента 38, 40, 44, 57, 57x2, 69, 76, 76x2 мм, доставка	от 0,11		
Самокопирующая, А3/А4/А5; 2-5-слоевая, перф., стопа, доставка	от 32		
Бланки накладных ТТН-1, ТН-2 для ПЭВМ, самокопир., доставка	б/н		
Лента для этикет-пистолетов, белая, цветная, доставка	от 0,5		

БУМАГА (продолжение)

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Коробки из гофрокартона, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Лента для принтеров, рулоны 210, 310, 420мм, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Лента чековая, ширина ролика любая, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Этикеточная металлизированная, 2 вида, за 1 т	от 4250	ПЕЙПАРС	211-2965, 223-7580
White PPC, A3, 500л., 80г/кв.м, Австрия, белее белого	от 3,2	ЧП БАЙКО	231-6498
White PPC, A4, 500л., 80г/кв.м, Австрия, скидка, доставка	от 6,4	ЧП БАЙКО	231-6498

ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Epson, Hewlett Packard, сервис-центр, лиц. №322	?	СПРИНКС	228-4104, 262-3271
Восстановл. и запр. картриджей Canon, Sharp, Xerox, HP, консультации	?	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Диагностика и ремонт копир. техники, принтеров, факсов	?	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Договор, заправка картр., зап. части, расходные материалы	?	Электросервис и К	266-0650
Замена термопленки в копир. апп. Canon всех моделей	?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Заправка картриджей для Canon, замена барабана	от 11	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Заправка картриджей для HP LJ, Epson EPL	от 14	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Заправка картриджей для Xerox, Sharp, Mita	от 16	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Заправка картриджей AT, Canon, Xerox, Mita, Sharp, выезд	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Заправка картриджей HP LJ всех моделей, выезд, гарантия	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Замена барабанов, термопленок для Canon, заправка	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Заправка техники Ricoh, Mita, Utax, Nashua, Canon, Sharp, Xerox, HP	?	BVC	228-6854, 228-6882
Заправка, техобслуживание любого оборудования Xerox, Sharp	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576
Заправка картриджей HP LJ 4+/4M+/4ML/4MP/5L/5MP/6L	?	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Заправка картриджей и ремонт копир. техники Sharp	?	ТЕХ	210-0202, 239-9665
Заправка картриджей Canon, Sharp, Mita, Xerox, гарантия	?	ТОРИС КопиТехник	216-21-83 (4 линии)
Заправка картриджей HP LaserJet, гарантия	?		
Ремонт копир. техники Canon, Ricoh, Sharp, Mita, Xerox, гарантия	?		
Ремонт и обслуживание копир. техники у заказчика, гарантия	?		
Монтаж, установка ЛВС, модернизация ПК, минимальные цены	?	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Проектирование, монтаж, наладка и обслуживание ЛВС, лиц. МС РБ	?	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Ремонт техники AT, Canon, Xerox, Mita, Sharp, Utax, выезд	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Ремонт любых пиш. машинок и калькуляторов с печатью	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Ремонт к/а Lanier, Canon, Xerox, Sharp, Mita и др., заправка картриджей	?	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Ремонт копир. техники Canon, Ricoh, Nashua, Xerox, Sharp, Mita	?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Ремонт любой импортной электроники и техники	?	BVC	228-6854, 228-6882
Ремонт, ТО копир. техники, факсов, принтеров Canon, Selex, Olivetti	?	Электросервис и К	266-0650
Ремонт, ТО, запчасти к Ricoh, Mita, Utax, Nashua, Canon	?	BVC	228-6854, 228-6882
Ремонт факсов Panasonic и др., копир.апп., ПК и др. оргтехники	?	ДУМИ	284-1627
Ремонт, заправка копировальной техники и лазерных принтеров	?	ЧП ТРУБАЧ	231-7082
ТО, консультации, выезд к зак., поставка запчастей и расх.мат.	?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804

ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛУГИ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
МАЗ, 10-20т, 120куб.м, тент, рефрик., обр. грузы, конт. перевозки, TIR, СНГ, Балтия, Европа		ДЖЕНТИ	284-0255, 232-5401

РЕКЛАМНЫЕ УСЛУГИ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Все виды наружной рекламы, паспортизация	?	МИЛА ПЛЮС	230-6216, 214-5482
Консультации по эффективному размещению заказов на полиграфию	?	СОЮЗИНФОРМ	264-4537
Проектир. рекл. кампаний, размещ. рекламы в СМИ и метро, недорого, эффективно		СОЮЗИНФОРМ	264-4537
Разработка рекламных кампаний, реклама на радио и ТВ	?	МАРГО	213-2824, 213-2789
Щиты, оригинальные конструкции (изготовление, аренда)	?	МИЛА ПЛЮС	230-6216, 214-5482

ПОЛИГРАФИЯ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Rawerton. Таблички, шильды, дипломы, сертификаты	0,07/кв.см	ДИКТУМ	284-1529, 284-1143
Визитки, бланки, знаки, листовки, календари, плакаты	?	Грандстиль	229-35-00
Этикетки самоклеющиеся, брошюры, проспекты, упаковка	?		
Разработка и печать широкоформатных плакатов	?		
Визитки, фирменные бланки, брошюры	от 0,06	МАРГО	213-2824, 213-2789
Визитки, наклейки, буклеты, листовки, дешево	?	СИЛВОКСГРУПП	245-2247
Дизайн, печать. Буклеты, календари, упаковка, этикетки, в т.ч. самокл.	?	ПОЛИМАРК	234-7044, 269-0036
Индивидуальный календарь или плакат		ПОРТУГАЛОВА И К	250-5454
на основе вашей фотографии. Полноцветное копирование		ПОРТУГАЛОВА И К	250-5454
Календари, плакаты, афиши, в т.ч. полноцв, макс.ф.70x100см от 10 шт.	?	ПОЛИМАРК	234-7044, 269-0036
Ксерокопия цв. и ч/б, фото и рис. на майках, керамических кружках	?	Микровидеосистемы	261-2523, 261-6115
Полноцветные листовки, буклеты, календари, каталоги, плакаты	?	МАРГО	213-2824, 213-2789
Полноцветная печать, оформление АЗС	?	МИЛА ПЛЮС	230-6216, 214-5482
Печать и вырубка этикеток, коробок, ярлыков, буклетов	?	ПЛАНТЕЯ	226-4548, 211-0355
Полноцветные вымпелы, наст. флажки, реставрация фото, фотомонтаж	?	Микровидеосистемы	261-2523, 261-6115
Полноцветная офсетная печать	?	ТОГОКОР	262-9487, 262-8430
Самоклеющиеся этикетки	?	ПЛАНТЕЯ	226-4548, 211-0355
Самоклеющиеся, компьютерные этикетки Alpi (Испания)	от 4,8	БЕЛКАНТОН	228-1686, 228-2162
Этикетки, брошюры, буклеты, бланки	?	КАМТАТ	231-9405

СТРОИТЕЛЬСТВО, РЕМОНТ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Керамическая плитка (Испания, Италия), за 1кв.м	12-14	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Клей для керамич.плитки Keracoll(Италия) наруж./вн.работ, цвет бел./сер.(1кг)	0,4	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Компакты (Италия)	125-412	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Краны (Италия)	21-102	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Обои (Германия)	4-9	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Плитка "Гресс" (Италия за 1кв.м)	13-16	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Стеклоблоки, стекло оконное, узорчатое, армированное, нарезка	?	ЕНИСЕЙ	294-3788, 294-1473
Трубы медные (Италия за 1п.м)	2,6-3,7	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Умывальники (Италия)	70-328	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536

РАЗНОЕ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Вентиляторы Xpelair (Англия), оконные, напольные	?	БЕНТАЛЬ	222-1893
Кондиционеры LG (Корея), оконные, настенные, моноблоки	?	БЕНТАЛЬ	222-1893
Сауна-люкс "У Петруся", бильярд, массаж, солярий, круглосут. центр	?	ЧИНАЗ	232-7022

ВЕСЬ МИР НА ЛАДОНИ

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА, у.е.	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
БЕЛАРУСЬ	НАРОЧЬ, ИСЛОЧЬ, ДУДИНКА (грязелечебница): ОТДЫХ, ЛЕЧЕНИЕ (согласно графику заездов)									ОСТ'КОМ-ПЛЮС	213-4378 284-3704 213-4789
БОЛГАРИЯ	Несебр, Созопол, С.Берег, Китен, Приморско	О+Э	13	авто	пост.	2-3*, ч. отель, апарт., ч. квартиры	пит. по выбору, экск. в Стамбул, гид, трансфер	Минск	от 195, скидки детям	ПЕНТАТУР	231-6955 232-5711 211-3358
			12	авиа				Минск-2	от 295, скидки детям		
	ЧАСТНЫЕ ГОСТИНИЦЫ (2-4-местные номера, апартаменты), ВИЛЛЫ; 13, 15, 30 ДНЕЙ; АВИА, АВТОБУС - 33 ВАРИАНТА ОТДЫХА! Продажа авиа-, автобусных билетов (тел.: 284-7295, 284-7296, 284-7297, 234-1455)									ОСТ'КОМ-ПЛЮС	213-4378 284-3704 213-4789
	Несебр, Китен, Приморско	О	11-19	авиа, ж/д, авто	пост.	отели, коттеджи, апарт.	по выбору, экск. программа (по заказу), медстрах	Минск	от 140	ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	264-6321 264-6502
	южная часть побережья (детский и семейный отдых)	Д/О	20/15	авиа, ж/д, авто	пост.	коттеджи, апарт.	проезд, прожив., экск. (по жел.), медстрах, курорт. сбор	Минск	от 290/ от 170	АКВАРЕЛЬ	228-2313 227-7629в
	ПРОДАЖА АВИАБИЛЕТОВ И ОТДЫХ В БОЛГАРИИ (Созопол, Приморско, Китен, Несебр, Солнечный берег, Дюни), АВИА - ОТ 295 у.е. ОТРАБОТАННЫЕ МАРШРУТЫ, БОЛЬШОЙ ВЫБОР, ОТЛИЧНЫЕ ЦЕНЫ! Вылет: 15, 26.07, 06, 19, 30.08, 10.09									СВОБОДНОЕ ВРЕМЯ	233-2200 Красная, 15
	З.пески (детский и семейный отдых)	Д, О	15	ж/д	22.07, 5.08, 19.08	д/о Министерства здравоохранения	проезд, 4-раз. пит., экск., мед. процедуры, медстрах	Минск	345	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739 пр. Пушкина, 55
	С.берег, Албена, Созопол, Кранево	О	12, 13	авто, авиа	июль-сент.	отели, коттеджи, кемпинги	проезд, прожив., экск., гид, медстрах	Минск	от 170 - авто, от 295 - авиа		
	Китен (детский, молодежный, семейный лагерь)	Д	19	авто	пост.	корпуса с удоб.	4-раз. пит., медстрах, воспитатели	Минск	300	ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	264-6321 264-6502
	С.берег, З.пески, Приморско	О	12	авиа, авто, личн. а/м	июль-сент.	2-3*/ ч. коттеджи	по выбору, медстрах, продажа авто-, авиабилетов	Минск	от 400/ от 220/ от 100	ЮЛЕНА	220-3839 268-7880
	Кранево (детский лагерь/ семейный отдых)	Д/О	14	авто	пост.	отель «Зора»/ коттеджи	панс., 3 экск., медстрах/ пит. самост., медстрах	Минск	250/ 185, 155	МАРИАДА-ТУР	284-4024 233-4999 Оформление анкет для ОВИРа
ВЕНГРИЯ	оз. Балатон (туркомплекс «У Золотого орла»)	О	15	авто	пост.	номера с удоб.	звт. экск.	Минск	от 235	ЮЛЕНА	220-3839 268-7880
	оз. Балатон (Шиофок)	О	11	авто	пост.	коттеджи евро-класса, апарт.	самост., медстрах	Минск	260	МАРИАДА-ТУР	284-4024 233-4999 Оформление анкет для ОВИРа
	оз. Балатон, Будапешт	О+Э	9, 12	авто	июль-авг.	3*	п/панс., медстрах	Минск	по спр.	ОСТ'КОМ-ПЛЮС	213-4378 213-4789 274-9351в
ГЕРМАНИЯ	ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА									ЮЛЕНА	220-3839 268-7880
ЕГИПЕТ, ОАЭ, ТУНИС	ОТДЫХ С КРУИЗОМ, ЛЕЧЕНИЕ В ЕГИПТЕ (от 380 у.е.). ОТДЫХ В ОАЭ (от 410 у.е.), ТУНИСЕ (от 500 у.е.), В БОЛГАРИИ, НА ОСТРОВАХ КРИТ, МАЙОРКА. США И ЕВРОВИЗЫ. БЫСТРО И КАЧЕСТВЕННО!									ТЕХНОСТАР	284-0188 284-0292 284-0293 284-2669
КИПР	все курорты	О+Э	от 8	авиа	пост.	2-5*	встреча, круизы в Израиль, Египет, трансфер, медстрах	Минск-2	по спр.	ПЕНТАТУР	231-6955 232-5711 211-3358
	Лимасол, Ларнака, Пафос, Айя-Напа	О	7, 14	авиа	пост.	2-5*	п/панс., экск. (по жел.), медстрах	Минск	от 161 +авиа	АКВАРЕЛЬ	228-2313 227-7629в
ЛИТВА, ЛАТВИЯ	ОТДЫХ, ЛЕЧЕНИЕ, ПУТЕВКИ ВЫХОДНОГО ДНЯ. БРОНИРОВАНИЕ ОТЕЛЕЙ. ПОМОЩЬ В ОФОРМЛЕНИИ ВИЗ									ОСТ'КОМ-ПЛЮС	213-4378 213-4789 274-9351в
ЛИТВА, ЛАТВИЯ, РОССИЯ	Друскининкай, Паланга, Юрмала, Сочи	О+Л	по жел.	сам.	июль-сент.	коттеджи, санат., пансионаты, отели	прожив., пит., медстрах, виза	Минск	по спр.	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739 пр. Пушкина, 55
ОАЭ	Дубай, Шарджа	О+Э	4-15	авиа	пост.	3-5*	по выбору, п/панс.	Минск-2, Москва	по спр.	СВЭЛНА	223-0701 222-4818
ТУРЦИЯ	Кушадасы (Эгейское море)	О+Э	10-12	авиа	пост.	2-5*	встреча в а/п, п/панс., обширная экск. прогр. (1 экск. - беспл.), подвод. плав., скидки детям	Минск-2	от 400, беспл. прожив. ребенка при 2 взрослых	ПЕНТАТУР	231-6955 232-5711 211-3358
	Мармарис, Анталья	О+Э	12	авиа	пост.	3-5*	по выбору, п/панс.	Минск	по спр.	СВЭЛНА	223-0701 222-4818
	Анталья, Сиде, Кемер, Белек, Аланья	О	9-13	авиа	пост.	3-5*	панс., п/панс.	Минск	от 500, скидка детям до 12 лет	ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	264-6321 264-6502
	Стамбул, Анталья, Измир, Даламан	О, Э, Ш	3-12	авиа	пост.	3-5*	по выбору	Минск	от 330 + 200.000 руб.	АЭРОБЕЛ-СЕРВИС	222-5151 222-5149
	ПРОДАЖА И БРОНИРОВАНИЕ АВИАБИЛЕТОВ ВО ВСЕ СТРАНЫ МИРА										222-5130 222-5149
УКРАИНА	ОТДЫХ В КРЫМУ, ОДЕССЕ, ОДЕССКОЙ ОБЛАСТИ. ДЕТСКИЙ ОТДЫХ В ОДЕССКОЙ ОБЛАСТИ (21 день - 250 у.е., 13 дней - 140 у.е.)									НЕМБРА	234-2241 283-2553 283-2552
	Аркадия (санат. лечение)/ Коблево (Николаевская обл.)	О, Л	17	ж/д	пост.	санат./ коттеджи с удоб.	панс., леч./панс.	Минск	от 200/ от 170	ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	264-6321 264-6502
	Коблево (Одесская обл.)	О+Э	13	авто	пост.	пансионат	панс., экск., весь комплекс развлечений для детей и взрослых	Минск	по спр., скидки детям	ПЕНТАТУР	232-5711 211-3358 226-6201в
	Коблево (Одесская обл.)	О	13	ж/д	25.07, 5.08, 17.08	пансионат	ж/д билеты, панс., медстрах	Минск	130-195	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739 пр. Пушкина, 55
ФРАНЦИЯ	Прага-Париж-Кельн	Э	11	авто	21.07, 14.08	2-3*	звт, обширная экск. программа, медстрах	Минск	350 + виза	ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	264-6321 264-6502
	ОТДЫХ НА ЛАЗУРНОМ БЕРЕГУ ФРАНЦИИ (Ницца-Париж, 8.08, 15 дней) - от 470 у.е. ОЖЕРЕЛЬЕ ПАРИЖА (Вена-Шампань-замки Луары-Нормандия-Париж-Прага, 23.09, 11 дней) - 380 у.е. + виза									ЭКОТУР-6	255-1927 253-7497
ХОРВАТИЯ	Пореч (Латерна), Адриатическое море + Венеция	О+Э	10-12	авиа, авто	пост.	3*	БЕЗВИЗОВАЯ ПОЕЗДКА В ВЕНЕЦИЮ, представитель агентства	Минск	по спр.	ПЕНТАТУР	231-6955 232-5711 211-3358
ЧЕХИЯ	Прага, К.Вары	О+Э	6, 12	авто	вс, пост.	2-3*	звт, экск., медстрах	Минск	от 145	ФЛЮЭЛ	229-2703 276-8010
	ОТДЫХ НА БЕРЕГУ МАХОВА ОЗЕРА (12 дней, обширная экскурсионная программа). ЭКСКУРСИОННЫЕ ТУРЫ ПО ЧЕХИИ (постоянно, 6, 8 дней, автобус)									ОСТ'КОМ-ПЛЮС	213-4378 284-3704 274-9351в
	ЛЕЧЕНИЕ И ОТДЫХ НА КУРОРТАХ ЧЕХИИ. ОТДЫХ ДЕТЕЙ В МЕЖДУНАРОДНЫХ ЛАГЕРЯХ									ФЛЮЭЛ	229-2703 276-8010
	КАЖДОЕ ВОСКРЕСЕНЬЕ: МАХОВО ОЗЕРО (13 дней, отдых, экскурсии) - от 265 у.е.; ПРАГА-КАРЛОВЫ ВАРЫ-ЗАМКИ НА ВЛТАВЕ (6 дней, экскурсии) - от 135 у.е.; ПРАГА-БУДАПЕШТ (26.07, 23.08, 7 дней) - от 170 у.е.									ЭКОТУР-6	255-1927 253-7497
	Сечь (международный молодежный центр)	О, Д	14	авто	пост.	корпуса с удоб.	панс., экск., культ. прогр. (дет., молодеж., семейный отд.)	Минск	280	ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	264-6321 264-6502
ЧЕХИЯ, ВЕНГРИЯ	Прага-Карловы Вары-Будапешт	Э	7	авто	26.07, 23.08, ежемес.	2-3*	проезд, прожив., звт, 4 экск., гид, медстрах	Минск	180 - взр., 140 - дет.	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739 пр. Пушкина, 55

Лицензии фирм, разместивших рекламу в таблице «Весь мир на ладони»

(выданы Министерством спорта и туризма Республики Беларусь сроком на 2 года)

АКВАРЕЛЬ .... № 625/07.04.98г.	СВОБОДНОЕ ВРЕМЯ .... № 507/22.05.97г.
АЭРОБЕЛСЕРВИС .... № 107/13.09.96г.	СВЭЛНА .... № 048/23.08.96г.
ЗОЛОТАЯ МИЛЯ .... № 521/22.05.97г.	ТЕХНОСТАР .... № 260/25.10.96г.
МАРИАДА-ТУР .... № 180/04.10.96г.	ФЛЮЭЛ .... № 359/19.12.96г.
НЕМБРА .... № 463/07.04.97г.	ЭКОТУР-6 .... № 068/30.08.96г.
ОСТ'КОМ-ПЛЮС .... № 593/19.12.97г.	ЭКОЛОГИЯ-ТУР .... № 281/01.11.96г.
ПЕНТАТУР .... № 357/19.12.96г.	ЮЛЕНА .... № 066/30.08.96г.

ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ:

А — тур за авто, Б — бизнес-тур, ГЛ — горнолыжный тур, Д — детский отдых, Л — лечение, О — отдых, Ш — шоп-тур, Э — экскурсионный тур, Я — обучение языкам

Размещение информации по т/ф: 220-10-52, 220-11-98. Пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

BISS В НАЧАЛЕ ПУТИ

Алексей УРБАН

На прошедшей неделе стало известно, что совет директоров Нацбанка принял решение стать расчетным банком международных карточных продуктов в белорусских рублях. На вопросы «БДГ» отвечает заместитель председателя правления Национального банка Павел КАЛЛАУР, курирующий вопросы совершенствования платежной системы, сферы межбанковских расчетов, автоматизации и информатизации работы Национального банка.

— Как вы оцениваете нынешнюю стадию внедрения BISS?

— Система BISS — система расчетов по крупным и срочным платежам на валовой основе в режиме реального времени — внедрена в промышленную эксплуатацию с апреля нынешнего года. Приемка системы проводилась специальной комиссией, созданной приказом по Национальному банку, в состав которой вошли представители Нацбанка как заказчика, представители расчетного центра как организации-разработчика, а также наиболее крупных коммерческих банков и Ассоциации белорусских банков. До этого система функционировала в режиме опытно-промышленной эксплуатации.

Характерной чертой истекшего периода можно считать ежедневное плавное и устойчивое увеличение количества и суммы проведенных банками платежей. За первый квартал 1998 года в режиме реального времени проведено 15,3% от общей суммы платежей, за второй квартал — 31,6%. Все системы и работают в ней. Поэтому в целом можно считать ход внедрения системы нормальным, хотя следует подчеркнуть, что мы находимся лишь в начале пути по модернизации нашей платежной системы.

— Решены ли вопросы эффективного взаимодействия старой и новой систем (клиринговой и RTGS): быстрого «перелива» из одной системы в другую, нормативные вопросы и так далее?

— С внедрением системы BISS произошло разделение платежного потока на две составляющие: проводимые на валовой основе в режиме реального времени, проводимые на клиринговой (неттинговой) основе в режиме посеансной обработки.

На данном этапе решен вопрос взаимодействия BISS и клиринговой системы относительно «перелива» денежных средств из одной системы в другую. Банки самостоятельно резервируют средства на корреспондентском счете в сумме, необходимой для покрытия его дебетовой неттинговой позиции в установленные графиком интервалы времени.

Порядок расчетов по крупным и срочным платежам в реальном режиме времени, а также по прочим платежам на клиринговой основе закреплен в правилах осуществления расчетов через корреспондентский счет банка (от 03.11.1997 года N110). Они введены в действие с 1 января 1998 года. Учитывая, что разработчики столкнулись с проблемами реализации отдельных положений правил, а также предложениями комиссии по приемке системы BISS в промышленную эксплуатацию, в настоящее время ведется работа над новой редакцией документа. Кроме того, необходимо отметить, что до конца года будут внесены изменения в нормативные документы Национального банка, касающиеся зачисления банками средств на счет клиента-получателя незамедлительно, по мере получения банком получателя электронного платежного сообщения.

— Как в настоящее время складываются отношения Нацбанка и Ассоциации белорусских банков в рамках внедрения BISS?

— В процессе опытно-промышленной эксплуатации системы BISS, а также при приемке ее в промышленную эксплуатацию как в отдельных коммерческих банках, так и от АББ был получен ряд замечаний и предложений по совершенствованию системы. С учетом этого разработан план мероприятий по дальнейшему развитию системы на ближайший период, ведется работа по его реализации.

Вообще, внедрение таких масштабных проектов, затрагивающее интересы различных сторон (в нашем случае это Нацбанк, коммерческие банки, а в конечном счете субъекты хозяйствования и даже физические лица) всегда проходит непросто. Наша республика в этом смысле не является исключением. Следует признать, что на первых порах нам не всегда удавалось наладить конструктивный диалог с ассоциацией. В настоящее время каких-либо проблем во взаимоотношениях с ней в части реформирования платежной системы не имеется.

— Изменится ли что-нибудь принципиально в дальнейшем внедрении BISS в случае передачи вопросов развития системы в ведение «Центра банковских технологий»?

— Практически во всех странах системы перевода крупных и срочных сумм в реальном режиме времени (в нашем случае система BISS) не только создаются центральными банками этих стран, но и являются их стопроцентной собственностью. Поэтому все вопросы, связанные с развитием, совершенствованием и внедрением системы, — это прерогатива Нацбанка, включая и выбор конкретных исполнителей как проекта в целом, так и отдельных его компонентов. В связи с этим передача Нацбанку ряда функций по проектированию программно-технических комплексов различных систем и подсистем информационной системы, платежной системы и других никак не отразится на дальнейшем внедрении не только системы BISS, но и других комплексов, разрабатываемых и внедряемых по его заказам. Мы надеемся на повышение качества реализации.

— Что, по вашему мнению, означает для «Белкарт» тот факт, что Нацбанк стал расчетным банком системы? Как это отразится на развитии проекта?

— Выполнение Национальным банком функций расчетного банка по операциям с использованием пластиковых карточек будет способствовать повышению надежности расчетов, а следовательно, положительно скажется на дальнейшем развитии «Белкарт» как существенной части национальной платежной системы расчетов на основе пластиковых карточек. Кроме того, такое решение создает благоприятные условия для более мелких банков при реализации проектов по эмиссии пластиковых карточек.

— Можно ли прокомментировать ситуацию вокруг реализации солигорского проекта?

— В соответствии с постановлением Совета Министров и Национального банка «О мерах по расширению использования в безналичном платежном обороте банковских пластиковых карточек» от 13 октября 1997 года Национальным банком, Министерством экономики, Министерством промышленности, Министерством торговли и Белкоопсоюзом по согласованию с Минским облисполкомом Солигорск определен в качестве базового региона для отработки технологии обслуживания граждан по безналичным расчетам на основе банковских пластиковых карточек.

Пилотный проект предусматривает выдачу работникам предприятий города заработной платы, осуществление ими безналичных расчетов за товары и услуги с помощью банковских пластиковых карточек «Белкарт». В настоящее время ведется подготовка к его внедрению. На конкурсной основе приобретается техника, осуществляется привязка к месту системных решений «Белкарт», решаются вопросы обеспечения связью, подбираются и обучаются кадры, проводятся экономические и маркетинговые исследования. Уже сегодня выданы карточки сотрудникам местных отделений банков, определена сеть предприятий торговли и сервиса, принимающих их к оплате. Ведется подготовительная работа по обеспечению выдачи карточек работникам ПО «Беларуськалий» и фабрики «Калинка».

— Насколько верной является информация о том, что Национальный банк может стать расчетным банком международной «пластиковой» системы Сириус-Маэстро (рублевых карт)? Как это, по вашему мнению, может отразиться на развитии «Белкарт»?

— Да, эта информация соответствует истине. Сейчас ведется подготовительная работа в этом направлении. Рассматривается проект соглашения между Национальным банком и международной компанией «Европей» (Eropay) об исполнении Национальным банком функций расчетного банка с использованием международных пластиковых карт в национальной валюте. На развитие «Белкарт» это не повлияет.

Если говорить коротко, то при создании ЗАО, а в последующем «Центра банковских технологий» Нацбанк преследовал следующие цели:

— повысить эффективность и надежность эксплуатационных характеристик автоматизированной системы межбанковских расчетов;

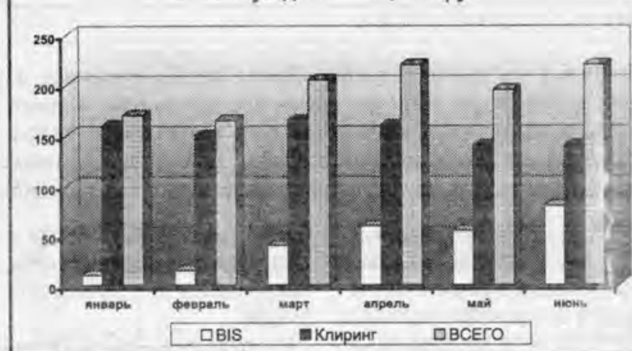
— повысить качество разработки и реализации применяемых современных информационных банковских технологий в информационной системе Нацбанка, а также в проектах, обеспечивающих эффективное функционирование банковского сектора экономики (платежная система, фондовый и валютный рынки и другие).

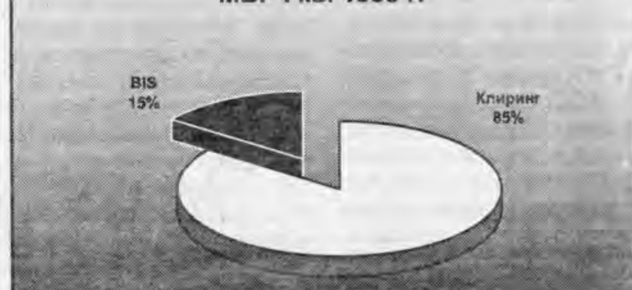
Это и легло в основу разработки устава Центра банковских технологий и изменений в устав расчетного центра. Полагаем (а подтверждением этому является мировой опыт), что специализация, при которой одна организация сосредоточивается в основном на решении вопросов, связанных с эксплуатацией автоматизированной системы, а другая на вопросах проектирования и внедрения современных информационных технологий, позволит достичь поставленных целей.

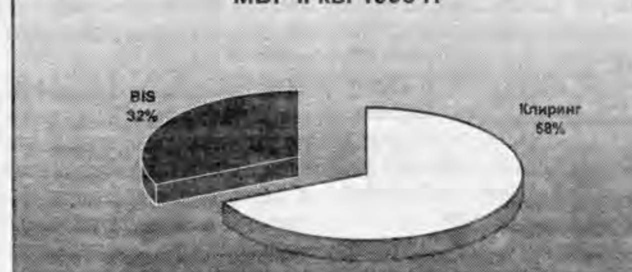
Естественно, что круг обязанностей Белорусского межбанковского расчетного центра при этом сужается и сокращения штатов не избежать. Но ведь обязанности не исчезают как таковые, речь идет лишь о перераспределении их между центрами. Поэтому что касается конкретных специалистов, то у них есть выбор между этими двумя организациями. И так как обе они входят в структуру Нацбанка, мы можем повлиять на то, чтобы этот процесс прошел без потери квалифицированных и нужных для дела специалистов.

— Является ли, по вашему мнению, целесообразным внедрение в Нацбанк банковской системы «Эквейжн ДБА»? Может быть, Нацбанк рассматривает какие-либо альтернативные варианты?

— Решение о приобретении и внедрении в Национальном банке системы EQUATION принято советом директоров в мае 1997 года на основании заключения о целесообразности использования системы EQUATION для автоматизации банковских операций, сделанного руководителями и ведущими специалистами структурных подразделений банка. Такому заключению предшествовал анализ соответствия функциональных и технологических параметров системы потребностям Национального банка в части осуществления им учетно-операционных работ.







СЭЗ

ЧТО СУЛИТ ИНВЕСТОРАМ «ГОМЕЛЬ-РАТОН»

Вероника ЧЕРКАСОВА

Свободная экономическая зона «Гомель-Ратон», созданная на срок 50 лет в марте 1998 года указом президента N93, занимает площадь 43 кв. км и включает в себя необходимую инфраструктуру, инженерные коммуникации, свободные производственные полощади на территории действующих предприятий.

Зона располагает значительными площадями свободных земель для развития и внедрения новых инвестиционных проектов, направленных на создание предприятий деревообрабатывающей, автомобильной, сельхозперерабатывающей, электронной и машиностроительной отраслей промышленности. К очевидным преимуществам СЭЗ «Гомель-Ратон» можно причислить выгодное географическое положение, обусловленное близостью к экономически перспективным районам России, Украины и Прибалтики, а также к западноевропейскому рынку.

Зона представляет собой комплексный транспортный узел Беларуси, находящийся на пересечении железнодорожных, автомобильных и воздушных линий на Москву, Санкт-Петербург, Минск, Киев, Вильнюс, Брест. Река Сож, судоходная в пределах города, связывает Гомель с Днепром, обеспечивая выход в Черное море.

Все это позволяет СЭЗ иметь удобный выход на все виды транспорта — автомобильный, железнодорожный, воздушный и водный.

Пролегающая через СЭЗ железная дорога выходит на крупный железнодорожный узел Гомеля. Разветвленная сеть автомобильных дорог в зоне позволяет быстро доставлять людей и грузы, а также имеет выход на транзитный коридор Е-30.

Аэропорт «Гомельавиа», имеющий лицензию на осуществление международных перевозок и находящийся на пересечении международных воздушных трасс Запад—Восток, Север—Юг, является вторым по объему авиаперевозок аэропортом Беларуси и, что очень важно, имеет возможность приема широкофюзеляжного грузового и пассажирского авиатранспорта.

Представительства СЭЗ в воздушном и речном порту, а также на железнодорожном транспорте обеспечивают оперативную отправку и получение грузов.

Уже сегодня СЭЗ предоставляет потенциальным инвесторам хорошо оборудованные производственные помещения, а также таможенные склады и площадки для хранения сырья, полуфабрикатов и готовой продукции.

На территории «Гомель-Ратон» расположен ряд промышленных, научных, сельскохозяйственных и транспортных предприятий, а также занимающихся организацией сервиса и другими видами деятельности. К числу преимуществ зоны можно отнести и то, что в ее границах имеется ряд конверсионных предприятий — объединение «Коралл», НПО «Ратон», предприятие «Электроаппаратура и гидроавтоматика», которые сегодня нуждаются в инвестициях. Уровень подготовки технического персонала этих предприятий позволяет им принимать участие в серьезных международных проектах.

Так, НПО «Ратон» разрабатывает и изготовляет специальное технологическое оборудование для производства печатных плат и переработки сельскохозяйственной продукции, комплектующие изделия для автомототранспорта, отопительное и медицинское оборудование, средства для радиосвязи, мебель и мебельную фурнитуру. Структуру предприятия формируют следующие виды производств: механообрабатывающее, в том числе производство корпусных деталей; штамповочное; каркасно-сварочное; литье и обработка пластмасс; оптико-механическое; производство печатных плат; деревообрабатывающее; сборочно-монтажное и регулировочное.

Предприятия объединения работают в экспортно-импортном поле бизнеса. Услугами технического потенциала зоны уже пользуется ряд фирм из Германии, Австрии, Чехии и России.

Здесь расположено и предприятие «Гомельоблавтотранс», которое осуществляет грузовые и пассажирские автоперевозки, в том числе и международные; автообслуживание; испытание и ремонт автомобилей; изготовление и реставрацию запасных деталей и узлов автомобилей.

На территории СЭЗ находится бизнес-центр, который размещен в двенадцатиэтажном здании, введенном в эксплуатацию в 1982 году, с конференц-залом на 600 мест, кафе, охраняемой автостоянкой. Предполагается, что именно бизнес-центр сможет обеспечивать координацию и сбалансированность интересов страны, региона и резидентов СЭЗ, организовывать и проводить семенары и школы бизнеса.

В границах «Гомель-Ратон» действует льготный порядок налогообложения: налог на прибыль и доходы — 15% (в целом по стране 30%), налог на добавленную стоимость — 10% (20%).

Прибыль, полученная резидентами СЭЗ за счет реализации продукции и услуг собственного производства, освобождается от налогообложения сроком на пять лет с момента ее объявления, включая первый прибыльный год. Прибыль, направленная резидентами зоны на инвестиции в Республике Беларусь, не подлежит обложению налогом.

Резиденты СЭЗ платят только акцизы, экологический налог, подоходный налог с граждан, взносы на государственное страхование, налог на землю, государственные пошлины и сборы. Другие налоги и сборы с резидентов СЭЗ «Гомель-Ратон» не взимаются. 50% всех налогов, уплачиваемых на территории зоны, зачисляется в фонд СЭЗ «Гомель-Ратон».

В отношении инвестиций не допускаются такие принудительные меры, как национализация, реквизиция, конфискация либо аналогичные по своему действию.

При ввозе иностранных и отечественных товаров на территорию СЭЗ таможенные пошлины (за исключением сборов на таможенное оформление) и налог на добавленную стоимость не взимаются. На товары (работы, услуги), произведенные на территории «Гомель-Ратон», не устанавливаются квоты и вводится лицензирование при вывозе их за пределы страны.

Национальным банком Республики Беларусь для иностранных инвесторов вводятся финансовые гарантии вывоза доходов, полученных на территории СЭЗ, и льготный порядок валютных операций.

Первые реализованные в Гомеле проекты говорят о том, что потенциальные инвесторы начинают проявлять интерес к зоне. На первом этапе зарегистрировано пять предприятий, из них два — совместных с Россией, одно — с чешской стороной. Сейчас администрация зоны рассматривает другие предложения.

КАМПАНИИ

В ОЖИДАНИИ БОЛЬШОГО ХЛЕБА

Ирина МАКОВЕЦКАЯ

Через несколько недель хлеборобы страны планируют начать уборку зерновых. Как заявил председатель комитета хлебопродуктов Министерства сельского хозяйства и продовольствия Михаил Петрашкевич, закрома родины уже готовы к приему урожая. Осталось уточнить лишь некоторые организационные вопросы: о расчетах с кредитором — АКБ «Белагропромбанк» и сельскими хозяйствами, о вывозе зерна с полей, о совершенствовании ценовой политики. Их обсуждение проходило в Гомеле, в ходе республиканского семинара предприятий отрасли.

В этом году госзаказ составляет 1,7 млн тонн зерна. Закупочные цены сформированы на уровне прошлого года — порядка $145 за тонну, но из расчета по курсу Нацбанка (31700 BLR/$). Напомним, что именно в прошлом году закупочные цены на зерно в Беларуси были подняты до этого «долларового» уровня, который на четверть превышает мировой. Практика показала, что это весьма выгодно для отощавшего сельского хозяйства, но губительно для предприятий, осуществляющих заготовку зерна, а также производство муки, круп и комбикормов. Сохранение такой цены и на урожай-98 заставляет предположить, что предприятиям отрасли опять придется туго.

Поскольку белорусское зерно столь дорого, сельские хозяйства (в частности, животноводческие комплексы, являющиеся основными потребителями комбикормов) начали покупать зерно на переработку в России и Украине. Там его можно приобрести на $15-25 дешевле. Правда, к моменту уборки нового урожая цены на зерно в странах-соседках выравниваются с белорусскими, но этот паритет держится несколько месяцев и не спасает отечественные комбинаты хлебопродуктов. В результате около трети белорусского зерна урожая-97 осталось невостребованным. Фактически это означает замораживание денег. Комитет хлебопродуктов называет эти многотонные запасы резервом, который будет использован в августе-сентябре, поскольку по технологии новое зерно должно использоваться хлебопеками не сразу. Чтобы снизить затоваренность, решено также отдать часть зерна селу в счет ожидаемого урожая.

Кроме того, недополучение отраслью прибыли связано с авансированием будущего урожая. Уже в январе-феврале региональные объединения хлебопродуктов выплачивают сельским хозяйствам 50% от стоимости предполагаемого сбора зерна. В этом году сумма составила BLR 3,6 трлн. Своих оборотных средств для таких вложений у объединений, понятно, нет. Кредитором выступил АКБ «Белагропромбанк», который выделил средства под 0,5 ставки рефинансирования. Эта поблажка обходится отрасли более чем в BLR 100 млрд ежемесячно выплачиваемых процентов. Цены же на продукты переработки зерна, как и на любые другие, повышаются «президентскими» темпами — на 2% в месяц. В результате убыточным оказывается, например, производство муки. Мало того, потребители продукции комбинатов хлебопродуктов — сельские хозяйства, предприятия торговли и хлебопекарная промышленность — еще и неаккуратно рассчитываются: долги только Гомельскому объединению хлебопродуктов превышают BLR 300 млрд. Все это не лучшим образом сказывается на рентабельности предприятий отрасли.

Перекос цен влияет и на работу хлебопекарной промышленности. Из-за искусственного сдерживания цен хлеб «массовых» сортов из ржаной муки экономически невыгоден хлебопекам, которые вынуждены теперь делать ставку на пшеничный ассортимент.

Понятно, что в таком положении предприятия долго существовать не смогут. Только регулирование цен до приведения их к экономически обоснованному уровню способно улучшить ситуацию.

Беспокоят комитет хлебопродуктов и погодные сюрпризы, правда, в гораздо меньшей степени. По словам Михаила Петрашкевича, мощности зерносушилок на предприятиях составляют 60 тыс. тонн зерна в сутки, что вполне позволяет удовлетворить потребности страны. Но «запасной ход» все же готовится: тем хозяйствам, у которых слабая зерносушильная база, не без участия райисполкомов оказывается помощь.

ИНИЦИАТИВЫ

ЛЮБИТЕЛИ ПИВА БЕЗ ОПЕКИ НЕ ОСТАНУТСЯ

Виктор МАРТИНОВИЧ

10 мая в Минске состоялась учредительная конференция белорусского движения «За пиво и напитки», которое призвано объединить белорусских производителей пива. В отличие от своей предшественницы — Партии любителей пива новое движение не собирается участвовать в политической борьбе и сосредоточится на решении экономических проблем пивоваров.

Похоже, в Беларуси любит пиво подавляющее большинство населения. Организация, учредительный съезд которой состоялся 10 мая, уже третья по счету структура, в названии которой есть слово «пиво». Первой была успевшая наделать шума Партия любителей пива Ромашевского; второй — Ассоциация производителей пива, в настоящий момент проходящая регистрацию в Мингорисполкоме. Вероятно, любители пива — самая незащищенная прослойка белорусского общества, коль за их права готовы бороться одновременно столько организаций.


Приятное хобби

По словам учредителей движения, от Ассоциации производителей пива их структура будет отличаться тем, что станет уделять внимание всем участникам процесса изготовления пенистого напитка — от непосредственных производителей до поставщиков сырья и оборудования. Среди целей движения — совершенствование налогообложения пивных предприятий, помощь в поисках рынков сбыта, организация единых оптовых закупок сырья и комплектующих.

Сейчас в составе движения нет ни одного промышленного предприятия. Однако учредители объясняют это тем, что как общественная организация ассоциация «За пиво и напитки» не имела права принимать в состав своих учредителей юридические лица. Когда завершится процесс регистрации движения в Министерстве юстиции, можно будет привлекать к участию в нем пивоваренные предприятия.

Кстати, одним из физических лиц, выступивших в качестве учредителей движения, является Леонид Кошель, президент частной пивоварни «Ленрам». В свое время в театральных кругах Леонид был известен как крупный независимый меценат. Именно он установил памятник на могиле народной артистки СССР Галины Макаровой. По словам г-на Кошеля, конечной целью деятельности движения «За пиво и напитки» должно стать объединение производителей и потребителей пива для того, чтобы совместными усилиями бороться за процветание пивной отрасли.

ДЕРЕВООБРАБАТЫВАЮЩАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

ГОМЕЛЬСКИЙ ШКАФ В СТИЛЕ БАРОККО

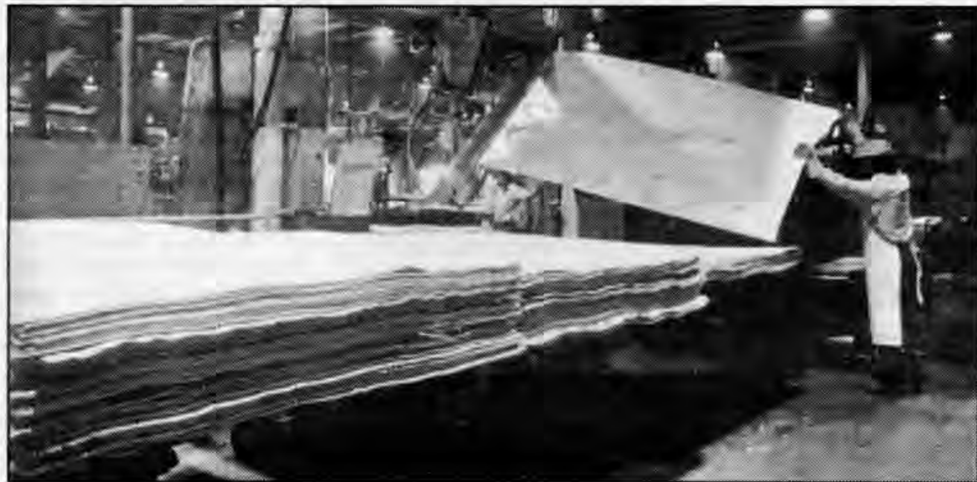
Виктор МАРТИНОВИЧ

8 июня состоялась поездка группы журналистов на ОАО «Гомельдрев», организованная концерном «Беллесбумпром» и Национальным пресс-центром Республики Беларусь. Руководство одного из крупнейших деревообрабатывающих предприятий Беларуси рассказало о своих проблемах.

На белорусском рынке деревопереработки «Гомельдрев» занимает особое место. Это предприятие — одно из немногих в отрасли, которое может похвастаться полным циклом производства, от лесозаготовки до выпуска готовой продукции. «Гомельдрев» обладает собственным лесным хозяйством, разветвленной производственной инфраструктурой. Вместе с тем по объему производства и реализации продукции оно не может соревноваться с такими гигантами, как «Пинскдрев», «Молодечнолес». Во многом это обусловлено историей развития «Гомельдрева».

Предприятие можно назвать старожилом белорусского рынка. «Гомельдрев» был основан в 1929 году и первоначально специализировался на производстве мебели, паркета и телег. К 1934 году на предприятии работало уже 1 тыс. человек, была сформирована основная производственная и социальная база. Во время войны фабрика была переориентирована на выпуск лыж для самолетов и ящиков для снарядов. Впоследствии произошли перепрофилирование и демилитаризация предприятия, однако до самого последнего времени выпуск продукции для военных нужд занимал существенное место в структуре производства. Для советской армии «Гомельдрев» производил фургоны на базе грузовых автомобилей. До 1990 года выпуск армейских фургонов составлял 48% всей продукции предприятия. Поскольку объем производства продукции для военных нужд составлял менее половины от общего, предприятие не могло рассчитывать на льготные конверсионные кредиты, так что переход на выпуск гражданской продукции «Гомельдреву» пришлось осуществлять за собственные средства.

После конверсии основными направлениями деятельности производственного объединения стали выпуск мебели, фанеры, спичек и багета. Любопытно, что лишение оборонных заказов не повлекло серьезного уменьшения численности персонала предприятия. Как и до перестройки, сегодня здесь работает около 7 тыс. человек, из них около 4 тыс. — в деревоперерабатывающем цехе, 1500 — в фанеро-спичечном, еще 1500 человек задействовано в леспромхозе «Гомельдрева».



В прошлом году произошло акционирование предприятие, которое до этого являлось арендным. Контрольный пакет акций ОАО (52,2%) сегодня находится в руках государства. Причем, по словам генерального директора Валерия Антонова, государство по каким-то причинам не хочет выставлять эти акции на продажу в частные руки. 42,2% акций «Гомельдрева» предполагается продать трудовому коллективу (в настоящий момент работники «Гомельдрева» выкупили лишь 17%). Остальная доля предназначена для продажи за именные приватизационные чеки. Те акции, которые были выставлены для продажи в Гомельской области (около 1,6%), по словам Валерия Антонова, были реализованы уже давно. Однако акции, зарезервированные для продажи в других областях Беларуси, приобретаются крайне неохотно.

Основное направление производственной деятельности акционерного общества сегодня — выпуск мебели, который составляет около 65% объемов производства «Гомельдрева». Мебельное дело предприятию пришлось начинать практически с нуля — еще в 1990 году номенклатура мебельного цеха составляла всего 7 наименований: типовой письменный стол, стул, кровать и мебельный гарнитур «Ипуть» в двух вариациях (причем каждая из них шла отдельной строкой номенклатуры). Сегодня ассортимент выпускаемой предприятием мебели превышает 200 наименований. «Гомельдрев» делает ставку прежде всего на обеспеченного покупателя, выпуская мебель из дубового массива и прочих дорогостоящих материалов. Последние дизайнерские новинки «Гомельдрева» — гарнитуры «Босфор» и «Версаль» — выполнены в стиле барокко.

Несмотря на существенное расширение ассортимента, продавать свою мебель «Гомельдреву» сегодня становится все сложнее. Еще два года назад основным рынком сбыта продукции предприятия была Западная Европа: 42% продукции реализовывалось за пределами Беларуси. Сегодня на Запад уходит лишь 10% выпускаемой предприятием мебели. Причина такого резкого уменьшения экспорта — сложная ситуация на валютном рынке Беларуси. По нашему законодательству 30% валютной выручки субъекты хозяйствования обязаны продавать государству. Естественно, по курсу Национального банка. Вместе с тем валюта для приобретения итальянского и голландского оборудования и германских расходных материалов отпускается отнюдь не по официальному курсу. В результате всего этого сложилась ситуация, когда, по словам Валерия Антонова, *чем больше работаешь на экспорт, тем больше теряешь*. Не удивительно, что основным рынком сбыта мебели для предприятия (около 60% реализации) стала Россия, платежеспособность населения которой, понятно, намного ниже, чем в той же Западной Европе.

Невыгодно «Гомельдреву» реализовывать продукцию и на белорусском рынке. Это обусловлено национальной политикой в области ценообразования. Государственный заказ на продукцию акционерного общества составляет в этом году BLR 170 млрд. В свете весенних распоряжений президента, направленных на борьбу с инфляцией, предприятие не может поднять цены на мебель, отпускаемую по госзаказу, до нормального уровня. Точно такую же мебель «Гомельдрев» продает в России на 50-60% дороже, чем дома.

Однако политика удержания отпускных цен сказывается на эффективности продаж не только на белорусском рынке. По словам Валерия Антонова, фиксирование цен в последнее время начало отражаться и на продажах мебели предприятия в России. Схема проста: дешевая продукция «Гомельдрева» скупается в белорусских магазинах российскими предпринимателями, которые перепродают ее в РФ. В результате у мебели, которая поставляется в Россию «Гомельдревом» по «российской» цене, появился конкурент в виде мебели того же «Гомельдрева», продающейся по цене «белорусской». Какова бы ни была доля «челноков», переправляющих мебель в Россию, разница получается значительной. Естественно, российский потребитель предпочитает приобретать ту мебель, которая дешевле, так что потенциальную прибыль предприятия получает посредник. Заполнять российский рынок по фиксированным «белорусским» ценам — самоубийство для производства, а потому весь «союзный» экспорт «Гомельдрева» оказался под угрозой срыва.

Таким образом, акционерному обществу торговать невыгодно ни с Западом, ни с Россией, ни с Беларусью. Комментируя ситуацию, Валерий Антонов заявил: *«Я не настолько наивен, чтобы не понимать, что все наши проблемы обусловлены нынешней макроэкономической политикой государства. Однако у нас сегодня макроэкономика начала входить в противоречие с экономической политикой на местах, а это ненормально»*.

Проблемы с реализацией собственной продукции пока не отразились на основных показателях развития предприятия. Прибыль «Гомельдрева» по итогам полугодия составила BLR 131 млрд (тогда как за весь прошлый год — BLR 161 млрд). В месяц АО реализует продукции на BLR 145 млрд, а по итогам года руководство завода надеется выйти на показатель BLR 1 трлн 800 млрд. Рентабельность производства пока составляет 22,4%. Сохранить рентабельность на прежнем уровне руководству предприятия удалось за счет снижения себестоимости продукции.

Производство «Гомельдрева» энергоемкое: в прошлом году за газ предприятие заплатило $5 млн. В связи с этим руководство акционерного общества предпринимает попытки уменьшить расходы на энергоносители. В частности, на 30% сокращено потребление газа за счет внедрения технологии переработки собственных древесных отходов. Тем не менее себестоимость, как известно, можно сокращать лишь до определенного предела, за которым — ухудшение качества продукции и утрата конкурентоспособности. Так что если в ближайшее время не произойдет корректировок в государственной макроэкономической политике, «Гомельдреву» придется производить мебель барокко не из дубового массива, а из фанеры.

ПРЕЗЕНТАЦИЯ

«ИМЭКС» ПРЕДСТАВЛЯЕТ: САНТЕХНИЧЕСКАЯ КЕРАМИКА «IDO»

В потоке из времени и дел порой забываешь о ценности настоящего момента. Очень часто драгоценное «сегодня» растрачиваешь на воспоминания или чаще на планирование «светлого» будущего. Тогда выхваченная из городского шума фраза старой песни, почему-то западает в память на целый день: «...есть только миг между прошлым и будущим, именно он называется жизнь». Логический вывод созревает лишь к вечеру, когда, игнорируя гору из так недоделанных дел, устало проваливаешься в сон — «жить надо сегодняшним днем». Ночью нам снится, что это решение — и как оно раньше не приходило в голову?! — уже начало воплощаться в жизнь. Неминуемо наступившее утро покажет, сможем ли мы действительно жить сегодняшним днем.

Что и кто действительно нам мешает получать полное удовольствие от жизни уже сегодня?

Сегодня уже никто не спорит с тем, что, например, автомобиль — не роскошь, а средство передвижения, и что компьютер в принципе полезен даже домохозяйкам, а не только очкарикам-программистам. Можно только посочувствовать тем, кто до сих пор (по неизвестным причинам) считает биде — не средством элементарной гигиены, а чем-то другим; «турецкую» паровую баню — пустой тратой времени.

К вам пришли гости или вы сами вернулись с работы домой — куда вы направляетесь в первую очередь? Правильно, в туалетно-ванную комнату (или сантехнический узел, говоря профессиональным языком строителей). И от того, какое оборудование, какого качества и как именно оно там установлено, будет зависеть ваша первая реакция на пребывание дома. Именно эта первая эмоция — положительная или отрицательная — задает тон всему вечеру (кстати, и утру тоже, а вслед за ними — и дню).

Вот почему важно иметь у себя дома и в офисе хорошее — а это значит качественное, надежное, долговечное, красивое, чистое, прочное — сантехническое оборудование. Оно — залог того, что ваш дом — действительно ваша крепость, где не только спят и торопливо проглатывают завтраки (изредка — ужины). Дом — место вашей жизни. Сегодняшней жизни. Высококачественная сантехника в офисе характеризует своими качествами вашу личность как директора, а также демонстрирует (на уровне подсознания и ассоциаций) надежность вашего бизнеса — сегодня, завтра и всегда. К тому же Вам не придется краснеть за мощные звуки приливов-отливов, раздающихся из туалета в самый неподходящий момент. Только с таким оборудованием начинаешь понимать — все на месте, все под рукой, все функционально, стильно и удобно. И уже просто не понимаешь себя вчерашнего — как удавалось жить и работать посреди такого хаоса?!

Итак, что же такое качественная сантехника? Конечно, из Финляндии! Почему? Наверное, скандинавам повезло абсолютно во всем, кроме сурового климата. Но благодаря именно этой особенности сдержанный в эмоциях северный народ ценит надежность и уют домашнего очага. А суровый климат — это единственное, что роднит Беларусь и Финляндию.

Специализированные магазины «Товары для дома» фирмы «Имэкс» предлагают вам широчайший выбор оборудования марки «IDO» (Финляндия) — европейского лидера в производстве сантехнической керамики. Унитазы, умывальники, биде, ванны, мебель для ванных комнат — все, все, все для воплощения ваших представлений о качестве и красоте.

Фирменные магазины «Товары для дома»:

Пулихова, 21, тел.: (017) 236-93-85, 236-55-91

Жуковского, 6, тел.: (017) 222-91-78, 222-91-79

P.S. Будете в «Товарах для дома», посмотрите на душевые кабины. Они очень похожи на мечту вашей жизни, пусть и не самую несбыточную — тем лучше! Таких больше нет нигде в городе. А ведь на основе самой крупногабаритной из них можно создать ту самую паровую «турецкую» баню, на счет которой мы уже выяснили, что она — не роскошь.

ФИНАНСОВАЯ ПИРАМИДА

ПСИХОЗ ПО ИМЕНИ «АСТРАН»

Отдел расследований «БДГ»

Австрийское сообщество интересов «Астран», более известное как программа «Астран», несмотря на все перипетии последнего времени, продолжает действовать в Беларуси. Государственные органы — исполнительные, контрольные и правоохранительные — пребывают в полной растерянности из-за собственной неспособности справиться с этим денежным монстром. Признавая свое бессилие, они решили обратиться к СМИ, чтобы с их помощью попытаться остановить приток в «Астран» новых участников и тем самым развалить «пирамиду». Желание это несколько наивное и запоздалое.

«АСТРАН» И «АСТРАНОВЦЫ»

Минувшей осенью в Государственный налоговый комитет сразу из нескольких городов страны стали поступать сообщения о подозрительных валютных операциях. Прежде всего подозрения вызывала их массовость: ряд банков и их филиалов принимали от населения валюту для перечисления в один из швейцарских банков на счет иностранной фирмы «Астран». Деньги уходили якобы на благотворительные цели, но налоговики изменили бы себе, если бы не поинтересовались, соответствуют ли эти операции налоговому законодательству.

Началась проверка. Выяснилось, что граждане на счет этой фирмы перечислили уже DEM 2,1 млн и $250 тыс. Но главное — обнаружилось, что в Беларуси создана финансовая «пирамида», в которой участвуют более 2 тыс. человек. Постепенно прояснилась и структура организации. «Крыша» именовалась «Белорусским союзом взаимодоверия и помощи». Под ней действовали клубы сначала в Брестской и Гродненской («Титан»), а затем в Гомельской («Орион») и Минской («Алмаз») областях. В отличие от российского «МММ» клубы проводили собрания желающих только в выходные дни и в обстановке строгой секретности, арендуя сельские клубы и городские кинотеатры. Изголодавшиеся по людям и деньгам учреждения культуры и не задумывались, зачем собирается такое количество людей (на собрания приходили по 300-500 человек). Главное, чтобы платили за аренду.

А тем временем на собраниях происходило самое важное — вербовка новых членов. Общественные менеджеры приводили богатых клиентов, которых «обрабатывали» проверенными психологическими методами, главная цель которых — внушить человеку уверенность в возможности заработать. Принимались в клуб не все, а только те, кто «правильно» реагировал на услышанное и увиденное. Затем менеджеры должны были настраивать своих питомцев на плодотворную работу и контролировать их еженедельное появление на собраниях.

Принцип работы был прост. Ставка делалась исключительно на присущее человеческой психологии желание получить побольше, потратив поменьше. Вступительный взнос составлял $1200, $360 из которых гражданин перечислял в Швейцарию, а остальные передавал «менеджерам» — тем людям, которые пришли в программу «на круг» раньше. Новичку обещался доход в $23100 уже через 10 месяцев, но при условии привлечения новых членов для интенсивного строительства своей части «пирамиды». Не у всех это получалось, но вернуть свои деньги было невозможно: вступительный взнос оформлялся как дарственная выплата, а согласно статье 470 Гражданского кодекса РБ деньги, проходящие по такой операции, не могут быть востребованы. К слову, юридически «пирамида» была построена безупречно.

Несомненно, каждый участник программы понимал, за чей счет он собирается разбогатеть, но не для каждого моральные принципы являются главными. В итоге внутри «пирамиды» появились счастливчики и неудачники, богатые и не сумевшие разбогатеть, лишившиеся последних денег. Здесь и начинается счет победам и трагедиям.

В число тех, для кого «Астран» стал кромешным адом, попала одна гомельская семья. Елена — воспитательница детского сада, Андрей — водитель автобуса. У них четверо детей. Безденежье вконец измучило родителей и их потомство. А пример некоторых друзей вдохновил: одному удалось купить квартиру, другая перестала отказывать себе в нарядах и причудах. Этой же семье хотелось хотя бы сводить концы с концами. Деньги одолжили у знакомых под проценты. Как более впечатлительная, Елена сразу же поверила, что все у них получится. Андрей, сорокалетний мужчина, и тот признался, что примерно с третьего собрания был полностью убежден в скорой удаче. Но постепенно они разобрались, откуда у них появится «сверхприбыль». *«Стало просто стыдно. Я не смогу обмануть ни друзей, ни знакомых, ни коллег»*,— сказала Елена. Супруги пришли к выводу, что надо «вылечиться» от «Астрана». Они убеждены, что это зомбирование, а сам «Астран» — чудовищная секта. *«Собрания длятся в среднем 4 часа с небольшим перерывом. Менеджеры постоянно говорят, что ничего в мире лучше «Астрана» нет, дико кричат, изображая некий экстаз, и заставляют всех делать то же. Бесконечные улюлюканья, аплодисменты, красочные картинки с изображением твоего растущего успеха, солидные бланки и цифры, много цифр. После этого очень болит голова. Все построено так, что на следующий день после первого посещения «Астрана» ты должен уплатить вступительный взнос. То есть времени подумать, посоветоваться нет. Именно в состоянии эйфории мы и многие другие и сделали этот шаг. И в последующем «остыть» тебе не дают менеджеры, которые ежедневно звонят и расхваливают «Астран». Становишься рабом собственного подсознания, которое жаждет воплощения в реальности нарисованных цифр»*,— так описывала «астрановские» впечатления семья. Разочарований становилось все больше: *«Наш менеджер, когда нас опекал, постоянно повторял, что всегда готов помочь. Мы оказались в страшной ситуации: нужно отдавать долги. Обратились к менеджеру — но тот мгновенно стал еще беднее нас. Тогда мы окончательно поняли, что ни о каких взаимоотношениях и помощи речь не идет. Это просто объединение людей, где каждый стремится отобрать кусок за счет другого. Эйфория, мы надеемся, прошла навсегда. Сейчас для нас главное — рассчитаться с долгами»*.



Договорится по-хорошему не удастся

Свою знакомую, которая привела их в клуб, они не осуждают, а жалеют: для нее «Астран» стал родным домом, залогом будущего, заменил общение с прежними друзьями, так как появились новые. Доведенных бедностью до отчаяния в «Астране» не так и мало — не менее трети. Приходили и такие, кто имел «в чулках» сбережения на черный день, но хотел просто «оживить» капитал. А основную массу «астрановцев» составляли бизнесмены, которым новая «игрушка» была не в тягость.

ДА НЕ ОСКУДЕЕТ РУКА ДАЮЩЕГО

По различным оценкам, на руках у населения Беларуси находится от $4 до 6 млрд. Попытки президента страны вкупе в банкирами и республиканским радио привлечь эти средства на банковские счета тщетны: народ государству доверяет все меньше. Зато доверяет иностранной фирме, работа которой налажена с огромным размахом. Тем более, что расползающиеся слухи о получении кем-то не одной тысячи долларов способны заинтересовать гораздо больше, чем мизерный годовой процент в банке. Это и подтвердило триумфальное шествие по республике «Астрана». Целый год без государственной регистрации, нелегально десятки общественных менеджеров проводят «разъяснительную работу».

В начале ноября 1997 года инспекция ГНК по Гомельской области совместно с отделом по борьбе с экономической преступностью УВД Гомельского облисполкома провела рейд в Буда-Кошелевском районе, где в помещении одного из сельских домов культуры застали «астрановцев» за подготовкой к очередному собранию. В течение часа были составлены протоколы об административных правонарушениях в отношении шести общественных менеджеров. В их числе был и капитан Вооруженных сил РБ Пашковский, которого ровно через месяц вместе с семьей в собственной квартире расстреляли неизвестные. Проверяющие застигли менеджеров в момент получения денег за посещение собрания без отрывных талонов, что было квалифицировано как *«занятие предпринимательской деятельностью без государственной регистрации»*. Нарушители дали объяснения (похожие как две капли воды), указав, что деньги собирались оприходовать этим вечером в кассу «Титана». В ближайшие две недели четверо из менеджеров предстали перед судом, а повестки еще одного менеджера и Дмитрия Пашковского где-то затерялись.

Но для «Астрана» это был первый сигнал опасности, избежать которой можно было только легализовав себя. И уже 26 ноября управление юстиции Гомельского облисполкома зарегистрировало городское общественное объединение «Орион». В его уставе было записано, что главная цель объединения — защита социальных и иных общественных интересов членов клуба, содействие государственным и общественным организациям в оздоровлении экономической и культурной жизни Гомеля и страны. Красивые фразы стали прикрытием для неизменных по цели собраний «Ориона».

Уже после убийства Пашковского, 8 декабря, УВД возбудило уголовное дело по ч. 2 ст. 151 Уголовного кодекса РБ «Нарушение порядка осуществления предпринимательской деятельности, совершенное по предварительному сговору группой лиц с получением дохода в особо крупных размерах». «Законопослушная» деятельность гомельского клуба стала очевидной. Управление юстиции облисполкома было поставлено об этом в известность, следствием чего должна была стать ликвидация «Ориона». Но милиции пришлось проявить настойчивость, прежде чем результат ее работы был услышан юристами. Кроме того, обнаружилось, что объединение было зарегистрировано по подложным документам.

Но с «Орионом» по-хорошему договориться не удалось — потребовалось судебное разбирательство. И только 2 марта председатель правления объединения Татьяна Туманова сообщила в облисполком, что членами клуба принято решение о его ликвидации «в связи с возникшей ненадобностью». Властям словно плюнули в лицо. Утершись, все принялись с облегчением думать, что многоликий «Астран» и в самом деле почил в бозе. И думают так до сих пор. Но программа жива, возникает в самых неожиданных местах, режим конспирации усилен. Теперь только накануне выходных менеджер может оповестить своих подопечных, где будет проводиться собрание, а те должны сделать заявки о том, сколько человек приведут с собой и кто из них «перспективен». Если член клуба не обеспечит заявку, его ожидает штраф. Но удивительнее всего в новых буднях «Астрана» то, что люди в него по-прежнему идут.

МОМЕНТ ИСТИНЫ

В биографии «Астрана» есть одно большое и грязное пятно, о котором уже упоминалось выше. Вечером 4 декабря 1997 года в своей квартире по улице Волотовской Гомеля был убит общественный менеджер «Астрана» капитан ВС, замначальника отдела военкомата Центрального района Гомеля 29-летний Дмитрий Пашковский. Вместе с ним погибли его 26-летняя жена, врач-терапевт одной из городских поликлиник, и четырехлетний сын. Семья была расстреляна из автомата Калашникова. Это произошло через несколько часов после того, как Пашковскому вручили повестку в суд для рассмотрения составленного на него протокола об административном правонарушении. Судебное заседание было назначено на 10 декабря. Сроки растянулись на месяц из-за того, что областная налоговая инспекция по ошибке отправила его дело не по месту жительства Пашковского.

Есть какая-либо взаимосвязь между повесткой и убийством или это было случайным совпадением — пожалуй, останется неизвестным. Примечательно, что «Орион» был зарегистрирован по домашнему адресу Пашковских. Но для следствия, которое проводит областная прокуратура, видимо, этот факт не является значимым. Начальник следственного отдела прокуратуры Виктор Сафронов утверждает, что *«убийство Пашковского не следует связывать с «Астраном» — на том основании, что сами «астрановцы» отрицают эту связь»*. В самом деле, что противопоставишь таким «веским» аргументам. Далее г-н Сафронов об этом деле говорить отказался, подчеркнув, что расследование проводится в соответствии с законом. Назвать сроки его возможного окончания также оказалось невозможным.

Следовательно, версия «пирамиды» уже не рассматривается. Из тех предположений, которые выдвигались сразу после трагедии, самым убедительным может оказаться выяснение личных отношений. Поговаривают и о мести со стороны лиц кавказской национальности, на родине которых в начале 90-х годов Пашковскому приходилось принимать участие в вооруженных конфликтах. Но спустя 7 месяцев следствия ясности в деле, очевидно, не прибавилось. Не исключено, что не прибавится уже никогда.

Не лучше обстоят дела с «предпринимательским» делом и у следственного управления УВД. Уже месяц, как дело приостановлено в связи с неустановлением лиц, которые могут быть привлечены в качестве обвиняемых. Одна надежда на Интерпол, куда обратились гомельские сыщики, чтобы навести справки о деятельности «Астрана» вне пределов Беларуси.

Вряд ли кто возьмет на себя смелость ответить и на множество других вопросов. Например, почему «Астраном» занялись только после убийства Пашковского, если уже за месяц до того был создан прецедент; как оказалось возможным зарегистрировать организацию по фиктивным документам и проч.

Правда, в доказательство своей дееспособности власти решили помахать после драки кулаками — начата кампания по выявлению работников органов местной власти и государственных предприятий, *«способствовавших обману граждан республики и не принявших мер по пресечению деятельности иностранной фирмы»*.

ТЕННИС

БЕЛОРУССКИЙ УИМБЛДОН

Отдел спорта «БДГ»

Завершившийся Уимблдонский теннисный турнир принес немало приятных моментов белорусским любителям этого вида спорта. И хотя наши теннисисты не вошли в число победителей в наиболее престижных одиночных состязаниях, они значительно продвинулись в рейтинг-листах и одержали ряд громких побед над знаменитыми спортсменами.

Наталья Зверева дошла до полуфинала, победив в нелегких схватках Штеффи Граф и Монику Селеш. Интересно, что в ходе своей теннисной карьеры Зверева сыграла 17 раз с Граф и 4 раза с Селеш. И всегда белорусская теннисистка проигрывала с разгромным счетом. А теперь одним махом «наказала» сразу обеих обидчиц, заодно став второй в истории теннисисткой, обыгравшей на одном турнире сразу двух экс-первых ракеток мира. К сожалению, Наталья Зверева в полуфинале проиграла «темной лошадке» турнира — француженке Натали Тозья, которая не только впервые попала в полуфинал турнира «большого шлема» (Зверева побывала в полуфинале уже второй раз), но и стала первой француженкой за последние 73 года, попавшей в финал Уимблдона.

Кроме того, Зверева в парных состязаниях вместе с Линдсей Дэвенпорт вышла в финал, где, к сожалению, вместе с напарницей уступила «звездной» паре — Яне Новотной (победительнице в одиночном разряде) и Мартине Хингис.

Владимир Волчков, который впервые выступал во взрослом турнире, сразу дошел до 1/16 финала, буквально разгромив по ходу посеянного под 15-м номером словацкого теннисиста Кароля Кучеру. Кстати, сам Волчков в следующем году собирается войти в сотню лучших теннисистов мира.

Этим белорусские мужчины на Уимблдоне не ограничились — в соревнованиях «микст» победителем чемпионата стал Максим Мирный в паре со знаменитой американкой Сереной Уильямс. Интересно, что в ходе соревнований они обыграли пару Брайан Макфи — Линдсей Дэвенпорт. А ведь именно Дэвенпорт впоследствии стала напарницей Натальи Зверевой.

Обнародованный после Уимблдона новый рейтинг-лист АТР в очередной раз порадовал белорусских поклонников тенниса. Владимир Волчков передвинулся в нем с 218-го на 158-е место. Наталья Зверева вернулась в двадцатку лучших, заняв в ней 16-е место. Лидирует по-прежнему Мартина Хингис из Швейцарии.

Кстати, на этот раз первая ракетка мира Мартина Хингис, как и Зверева, выбыла из борьбы в полуфинале. Шансы выравнялись?

ФУТБОЛ

ЭТОТ ТАЙМ МЫ ЕЩЕ НЕ СЫГРАЛИ...

ЕВГЕНИЙ ШУНТОВ ЗАЯВЛЯЕТ О ВОЗМОЖНОСТИ СВОЕЙ ОТСТАВКИ

Отдел спорта «БДГ»

Надежды на то, что скандал вокруг национальной футбольной федерации завершился, не оправдались. Государство продолжило атаку на руководство БФФ. Евгений Шунтов маневрирует и сдаваться без боя не намерен.

Государственные спортивные чиновники, судя по всему, решили добиться своего и заменить руководство Белорусской федерации футбола. «Лобовая атака» белорусского президента, напомним, бесславно задохнулась под угрозой свертывания всякой материальной помощи со стороны УЕФА и исключения Беларуси из графика международных соревнований. После месячной переписки Министерства спорта и туризма с руководством УЕФА белорусские чиновники были вынуждены продекларировать невмешательство государства в дела белорусского футбола. Но затем был задействован запасной вариант, хорошо отработанный во внутренней политике, но в спортивной жизни Беларуси до сих пор не применявшийся. Развернулась кампания по «легитимному» отстранению от власти руководства БФФ согласно «требованию низов».

Началось все с заседания исполкома Минской городской федерации футбола. На нем был назначен новый руководитель столичной федерации — чиновник из Мингорисполкома. Как известно, именно городским властям Александр Лукашенко поручил курировать минское «Динамо». Неудивительно, что под новым чутким руководством собрание сразу же постановило (открытым голосованием) принять обращение к БФФ и НОК с требованием незамедлительно собрать внеочередную конференцию БФФ, на которой якобы необходимо переизбрать руководство и внести изменения в учредительные документы.

Практически одновременно и по той же схеме прошли внеочередные заседания исполкомов областных федераций футбола. По информации БФФ, во всех случаях на участников заседаний — местных футбольных функционеров — оказывалось давление со стороны «вертикали» для того, чтобы получить необходимый результат — требование провести внеочередную конференцию БФФ и переизбрать на ней руководство федерации. То есть теперь отстранение Евгения Шунтова от власти должно пройти (по крайней мере внешне) в полном соответствии с уставом БФФ.

8 июля в лучших традициях партийных собраний состоялось внеочередное заседание исполкома Национального олимпийского комитета Беларуси, полностью посвященное «ситуации в Белорусской федерации футбола» — именно так была сформулирована повестка дня заседания. Интересно, что приглашенный на исполком глава БФФ Евгений Шунтов на заседание так и не явился, и интересы федерации защищал только ее вице-президент Юрий Курбыко.

Председательствовал на заседании вице-президент НОК, министр спорта и туризма Николай Ананьев, который сразу согласился с мнением выступавших чиновников о том, что Национальному олимпийскому комитету следует детально разобраться как с федерацией футбола, так и со всем футбольным хозяйством страны. Кроме того, на заседании исполкома НОК были оглашены уже поступившие в национальный комитет «единогласные» просьбы областных и столичной футбольных федераций о проведении внеочередной конференции БФФ. Все участники заседания исполкома НОК старательно не вспоминали о том, что согласно международным правилам государство никак не может вмешиваться в дела национальных футбольных федераций, и для олимпийских чиновников исключений не делалось. В результате исполком НОК принял постановление, в котором, в частности, говорится: *«Рассмотрев обращения в НОК областных и Минской городской федераций футбола и выразив озабоченность сложившимся положением дел в белорусском футболе, исполком НОК рекомендует исполкому БФФ принять в июле 1998 года решение о созыве внеочередной конференции БФФ с рассмотрением вопроса о внесении изменений и дополнений в устав Белорусской федерации футбола. Подкомиссии НОК по работе с олимпийскими федерациями ... оказать практическую помощь в проведении внеочередной конференции БФФ».* Контроль за исполнением постановления возложен на исполнительного директора НОК Ярослава Боричко.


Комментаторам остается лишь наблюдать

Между тем президент БФФ Евгений Шунтов совершил упреждающий маневр, заявив о своем очередном уходе с поста главы БФФ. Однако далеко уходить Евгений Феликсович не собирается — только на должность генерального секретаря федерации, которая, по его мнению, является не «политической», а скорее, «технической». Шунтов, по его словам, больше не хочет быть «громоотводом» для федерации и «красной тряпкой» для властей. Но и терять власть в белорусском футболе его глава также не планирует, по-прежнему рассчитывая на поддержку европейской футбольной федерации, которая, по его словам, пристально наблюдает за ситуацией в Беларуси и не допустит «нарушения демократии» в белорусском футболе. Кроме того, Евгений Шунтов через средства массовой информации напомнил белорусским властям о том, что в этом сезоне БФФ планирует получить от европейских органов порядка $1 млн на развитие белорусского футбола и судьба этих денег напрямую связана с положением дел вокруг Белорусской федерации футбола.

Завязавшаяся интрига продолжится на запланированном на 24 июля заседании исполкома БФФ. Там будет проведена достаточно хитрая комбинация — президент БФФ Евгений Шунтов и генеральный секретарь федерации Вадим Жук поменяются постами. И только после этого начнется подготовка к конференции БФФ, которая, по мнению Шунтова, должна состояться не ранее декабря этого года. Тем не менее такое развитие событий явно не совпадает с планами НОК, стремящегося как можно быстрее «развязать футбольный узел» и убрать неугодного Шунтова. Так что, по мнению некоторых чиновников, необходимо ожидать созыва чрезвычайной конференции БФФ — в соответствующему нагнетания «околофутбольных» страстей в обществе. Не случайно на всех околофутбольных заседаниях, не исключая и заседания исполкома Национального олимпийского комитета, по-прежнему муссируется проблема взаимоотношений клубов «Динамо» и бизнесмена Евгения Хвастовича. Злоупотребления в национальном футболе — хороший и, главное, испытанный способ опорочить всех, кто к руководству футболом причастен.

Тем не менее и на чрезвычайной конференции все может пойти совсем не так, как этого хочется властям. По мнению Евгения Шунтова, если участники конференции потребуют тайного голосования, то он, как и все руководство БФФ, останется на своем посту: участники конференции с мест даже под давлением «вертикали» не пойдут навстречу властям и не откажутся от независимости белорусского футбола — своего рода «государства в государстве».

ФЕСТИВАЛИ

«MONTPELLIER DANSE»:

Елена ДАНЕЙКО, Монпелье — Минск

В минувший понедельник на юге Франции в Монпелье закончился восемнадцатый международный фестиваль современной хореографии «Montpellier danse». Исторически сложившееся пренебрежение к этому жанру в нашей балетной школе и то, что нашей публике неизвестны звезды, взошедшие на небосклоне modern danse, — дает нам право (не повод!) рассказать об интереснейшем событии в мире танца.

Точных статистических данных о том, сколько фестивалей и всевозможных праздников искусств ежегодно проводится во Франции, нет. Но есть все основания полагать, что эта страна в данном отношении даст фору любой другой. В каждом даже по европейским меркам относительно небольшом французском городе бесчисленное множество театральных и концертных подмостков, которые никогда не пустуют. Похоже, здесь не считают деньги, когда речь заходит об искусстве. Культура была, есть и, наверное, надолго останется здесь приоритетным направлением и одной из основных статей экспорта. Возможно, поэтому на фестиваль в Монпелье было потрачено чуть больше 10 млн франков, из которых город Монпелье предоставил 3,7 млн франков, регион Монпелье — 3,5 млн франков, министерство культуры и коммуникации 1,85 млн франков, региональный совет Лангедок-Русийон — 500 тыс. франков, ассоциация AFAA — 525 тыс. франков, генеральный совет Herault — 170тыс., международная дирекция — 100 тыс. франков.

«Montpellier danse» — один из множества фестивалей, проходящих во Франции, но в области современной хореографии — это одно из значительных международных событий в балетном мире. В один ряд по значимости это событие можно поставить с фестивалем в Лионе, однако лионский фестиваль — это биеннале, т.е. проводят его раз в два года, и представленные там работы ограничены не жанровыми рамками, а тематическими.

В отличие от прошлых лет нынешний восемнадцатый фестиваль в Монпелье потребовал от его организаторов особенных усилий, так как событие совпало по времени с выборами главы региона Лангедок-Русийон и мировым футбольным первенством. Несмотря на то, что поэтим причинам на фестиваль приехало меньше компаний, чем обычно, это никак не умалило его значения.

В последние несколько лет фестивалю в Монпелье серьезное внимание уделяет AFAA — подразделение французского МИД, курирующее международные культурные проекты. Благодаря этому сотрудничеству родились и были осуществлены многие постановки при участии французских хореографов и иностранных балетных компаний. В прошлом году в Монпелье танцовщики московской школы Николая Огрызкова показали работы пяти французских хореографов, выступал Королевский балет из Камбоджи, хореографические композиции представляли ЮАР, Китай, Колумбия. Программа «Montpellier danse'98» не менее разнообразна, а география — обширна: США, Индия, Тунис, Испания, ЮАР, Буркина Фасо, Гана, Берег Слоновой Кости, Кения, Мозамбик, Нигерия, Япония, Россия и, конечно же, сама Франция. Причем, когда танцовщиков представляют как французских, это вовсе не значит, что они французы. В этой стране скрупулезно, буквально по крупицам собирают все то, на что в других странах могут не обратить никакого внимания. И дают государственные стипендии, и учат, и предоставляют возможность попробовать себя на публике. Не бескорыстно, конечно. Хотя вряд ли можно назвать корыстью стремление промыть максимальное количество золотого песка, чтобы добыть пусть и крупицы, но настоящего драгоценного металла. Правда, блестеть оно будет после этого французским блеском. В глазах публики это лишь придаст дополнительное очарование таланту, ну, а Франции — виват! Пусть приумножает славу великой культурной державы.



Жан-Поль Монтанари 18-й год пестует свой фестиваль и охраняет его от нападок имеющих определенный вес в регионе Лангедок-Русийон представителей Национального фронта. Он не скрывает своего раздражения по поводу гневных высказываний в его адрес, а также в адрес своих единомышленников, в числе которых и директор хореографического центра Лангедок-Русийон Матильда Монье. Сам Монтанари в многочисленных теле-, радио- и газетных интервью без устали повторял, что стремится к одному — чтобы люди из разных стран, бедных и богатых, далеких и близких, находили общий язык и имели возможность общаться, показывать достижения собственной культуры и обмениваться ими.

По замыслу авторов фестивального проекта, открытие не планировалось сделать грандиозным. Оно не должно было напоминать начало Олимпиады в Альбервиле или шоу в Париже, предварившего открытие мирового футбольного первенства. И тем не менее первый спектакль фестиваля был необычен, оригинален и чрезвычайно интересен. Как, впрочем и почти все, что показали приглашенные в Монпелье танцоры и хореографы. Спектакль Dry/Wet поставил Патрис Бартэс по предложению Жана-Поля Монтанари. Своего рода крещение фестиваля проходило в олимпийском бассейне гостиничного комплекса «Антигона». Билеты продавали «сухие» и «мокрые» (см.название), и смотреть постановку можно было либо непосредственно находясь в воде, либо сидя или прогуливаясь вокруг бассейна. Танцевали на воде, в воде и вокруг воды. Так называемую субакватическую музыку также можно было слушать под водой. Для тех, кто не пожелал пойти «в театр» в купальнике, а их было более полутора тысяч, на мониторы в импровизированном зрительном зале транслировали чудеса субакватической хореографии.

Чуть менее необычным, но не менее интересным был посвященный Джеймсу Джойсу спектакль американской балетной компании Мерса Канингема «Океан». Показать его на своем фестивале Жан-Поль Монтанари задумал еще в 1994 году. Практически сразу после его премьеры в Королевском цирке в Брюсселе. В балетных кругах много говорили об «Океане», но во Франции его ни разу не показывали. Основная проблема заключалась в том, что для показа «Океана» необходима круглая сцена, окруженная сферическим пространством. Специально для этой постановки в Монпелье реконструировали концертный зал «Zenit» (на что потратили более 2 млн франков). Получилось некое подобие амфитеатра с круглым подиумом в центре. 112 музыкантов филармонического оркестра Монпелье Лангедок-Русийон расположились на верхнем ряду по кругу таким образом, чтобы звук шел со всех сторон. Играли они без дирижера. Эту роль выполняли мониторы с хронометрами, отсчитывающими время. Не только для оркестрантов, но и для пятнадцати танцоров. В самом спектакле было 128 хореографических фраз, каждая из которых состояла из 19 движений. Спектакль длился ровно полтора часа. Музыка океана складывалась из капель-музыкантов и капель-танцоров. Кому-то показалось, что слишком много цифр. Пожалуй. Но на то они и американцы.



Матильда Монье. Фото: Марк Кудрэ

Непростую задачу задали осветителям и звукорежиссерам. Динамики были прикреплены к потолку вместе со световой аппаратурой. Во время спектакля техникам пришлось следить за «световым и звуковым порядком», практически расхаживая под куполом.

После спектакля на коктейле в честь 79-летнего заокеанского гостя Мерса Канингема мэр Монпелье Жорж Фрэш под аплодисменты немногочисленных гостей вручил мастеру памятную медаль в знак признательности за его творчество и благодарности за внимание к фестивалю.

Четыре своих спектакля показали в Монпелье французские хореографы Борис Шармац и Дмитрий Шамбла. Их выступления недавно произвели фурор (чтобы не сказать скандал) в Японии, и присутствующие на пресс-конференции перед спектаклями японские журналисты буквально замучили их вопросами, суть которых сводилась к следующему: танцы ню — это прилично? Удивительно, но факт: представители французской и прочей прессы из стран, где подобные вольности не запрещены, также проявили небывалый энтузиазм в обсуждении этого вопроса. Борис Шармац искренне заверил всех присутствующих, что он никогда не хотел и не стремился устраивать скандал. Просто каждый художник, по его мнению, вправе сам выбирать средство самовыражения. И в том, что он выбрал человеческое тело, пусть и обнаженное, не надо искать глубокий смысл. Чтобы танец стал тем, что сейчас называют перформанс, необходимо единство формы, содержания, цвета и сценографии. Можно танцевать в скафандре и умудриться обнажить душу, а можно и будучи ню остаться закрытым и одиноким. Эти мысли появились у Бориса Шармаца тогда, когда стало очевидно: виртуальный мир теснит мир реальный, люди все чаще обречены на одиночество. А кроме того, есть культура одеваться и культура раздеваться. Опять же в жизни, слепком с которой и является современный танец, есть женщины и мужчины «невыносимого поведения». Примечательно, что в детстве и в ранней юности (сегодня ему 25 лет) Борис Шармац был чрезвычайно целомудренным мальчиком. Танцевать начал в шесть лет. Учился в музыкальной школе Шамбери, в Гренобльской консерватории, потом в школе при Парижской опере, в Лионской национальной консерватории музыки и танца учился в классе Филиппа Коэна.

Свой первый фестивальный спектакль «Aatt enen tionon» Борис Шармац показал во дворе монастыря урсулинок. Теперь, правда, в его здании находится хореографический центр Матильды Монье, но все равно было во всем этом что-то дьявольское. В монастырском дворе на вертикальном трехэтаж-





Фото: Марк Жино

«Ocean» Концепция Джона Кажа и Мерса Канингэма, хореография Мерса Канингэма, электронная музыка Давида Тюдора, Джима О'Рурке, Такехиса Косуги, интерпретация для оркестра Эндрю Калве



Директор екатеринбургского «Балета плюс» Олег Петров и директор национального хореографического центра Кэна (Нижняя Нормандия) Карин Сапорта на пресс-конференции перед спектаклем «Невеста с деревянными глазами» (хореограф Карин Сапорта)

ФЕСТИВАЛИ

ТАНЦУЮТ ВСЕ



«Aatt enen tionon». Постановка Бориса Шармаца, музыка PJ Harvey



Шарль Тренет: «Вы мои друзья, и ваши лица — лица любви»



Фото: Марк Кудрэ. Сейду Боро и Рита Каглиа в «Les non lieux», хореография Матильды Монье



Фото: Марк Кудрэ. Салия Санон и Эстер Саламон в «Les non lieux», хореография Матильды Монье

ном сооружении танцевали трое. Каждый на своем уровне. Они не видели друг друга и о движениях партнеров, очевидно, догадывались по хлопкам, щелчкам и звуку бросающихся на деревянный настил тел. Освещение — четыре тканевых шара с лампочками внутри. То загорались одновременно, то затухали. Несколько ошеломленная публика то замирала, очевидно опасаясь, что кто-то из танцоров может оступиться и упасть, то меняла угол зрения, пытаясь бесслышно переместиться в сторону. На фоне ночного неба, четырех угасающих шаров три обнаженных фигуры казались хрупкими, и за них было действительно страшно.

Фантазии Жана-Поля Монтанари на нынешнем фестивале не ограничились ни океаном, ни субакватическим балетом, ни африканскими перформансами, ни танцами ню, ни русским духом екатеринбургского «Балета плюс». Настоящим сюрпризом для публики стал концерт 85-летнего патриарха французского шансона Шарля Трене. Мировая пресса называет его одним из последних гигантов мюзик-холла, обладающим исключительным талантом и вечной молодостью. В сопровождении трех классных музыкантов — пианистов Жака Лалю и Роже Пули, игравших на двух роялях, и контрабасиста Альфонса Маселье — он пел два отделения. О море, любви, весне, птицах, Париже, о любимой Франции (знаменитая «Douce France») и маленьком кенгуру, которого забавы ради увезли из Австралии и который умер, потому что остался без всего того, что называется одним словом — родина.

Имя Шарля Трене стоит в одном ряду с именами Ива Монтана и Шарля Азнавура. Первую свою мелодию он сочинил в четырехлетнем возрасте и пропел ее на перемене в школе. В 17 лет он решил завоевать Париж, и долго вести бои ему не пришлось. К его ногам добровольно пала вся Франция. Французы часто мурлычат его песни, даже не зная их автора.

И хоть сцена огромного зала дворца «Corum», где проходил концерт, была для него менее привычна, чем сцена варьете или кабаре, зал неистовствовал от восторга, пел вместе с кумиром трех поколений французов, смеялся или плакал над небольшими трогательными историями, предварявшими каждую песню, и 10 минут аплодировал, стоя перед закрытым уже занавесом, в надежде еще раз увидеть и услышать человека, которому хотелось сказать самые теплые слова, какие только можно найти во французском языке.

Прошедший фестиваль показал не только мощь старшего поколения художников, но и то, что разъединяет и соединяет творцов разных эпох и разных стран. Хотелось бы присоединиться как-то к этим эпохам и странам. Но как? Единственная приглашенная русская балетная труппа екатеринбургский «Балет плюс» показала спектакль в постановке Карин Сапорта «Невеста с деревянными глазами». Принимали хорошо. Директор Витебского фестиваля современной хореографии (единственного на территории бывшего Союза) Марина Романовская, приехавшая на фестиваль по приглашению AFAA, отметила, что нам тоже есть, что показать. Но преодолевать стереотип восприятия современной хореографии, особенно в профессиональных балетных кругах, придется еще долго. А поскольку белорусский балет — плоть от плоти российского, уместно вспомнить прозвучавшее на одной из фестивальных пресс-конференций высказывание директора «Балета плюс» доктора искусствоведения Олега Петрова: «*В России очень многие специалисты в области балета рассматривают современную хореографию как своего рода СПИД*». Правда, он тут же оптимистически добавил, что «*к счастью, уже появляется молодая интеллигентная публика, которая готова воспринимать новое*». И высказал, на мой взгляд, довольно спорное положение: «*Россия в свое время дала миру балет Дягилева, теперь пришло время миру поделиться своими достижениями с Россией*».

Автор выражает искреннюю признательность и благодарность посольству Франции в РБ и советнику по культуре г-ну Франсуа Лорану, а также бюро фестиваля «Montpellier danse» и его директору г-ну Жану-Полю Монтанари за приглашение и помощь в организации поездки.

ЛИДЕРЫ РЫНКА

ERICSSON ВЫПУСКАЕТ «ВСЕМИРНЫЙ ТЕЛЕФОН»

Отдел информации «БДГ»

Пользователи мобильных телефонов, которые испытывают разочарование, когда, перелетев на противоположный берег Атлантики, вдруг обнаруживают, что их телефонные аппараты отказываются работать, скоро избавятся и от этого неудобства. Ericsson, шведская телекоммуникационная группа, намерена выпустить в будущем году «всемирный телефон», который обеспечит своим абонентам свободу передвижений между Европой, Северной Америкой и другими регионами.

Ericsson (которая является третьим по величине поставщиком сотовых телефонов после американской Motorola и финской Nokia) объявила, что планирует выпустить первый в своей отрасли «мультистандартный» мобильный телефон. Новый телефон позволит пользователям вести разговоры из большинства регионов мира (кроме Японии), охваченных мобильными сетями. Компания Ericsson предсказывает, что ее новый телефонный аппарат, который, как ожидается, будет иметь тот же вес и те же размеры, что и нынешняя модель GF/CF 788, сможет захватить 5% мирового рынка в течение двух лет после его запуска.

По мнению аналитиков, способность Ericsson объединить несколько «беспроводных» телефонных стандартов в одном телефоне является значительным технологическим преимуществом. На рынке уже появлялись «двухрежимные» мобильные телефоны, однако аппарат компании Ericsson станет первым, который объединит в себе множество международных стандартов. Новый телефон будет совместим с двумя наиболее используемыми частотами: с самым популярным в мире сотовым стандартом GSM и двумя частотами крупнейшей в США цифровой системы D-AMPS. Он будет также адаптирован для работы с традиционными аналоговыми сетями AMPS, которые по-прежнему широко используются в США. В совокупности всеми этими стандартами пользуются 175 млн абонентов, что соответствует 80% мирового рынка «беспроводных» телефонов.

Эксперты отрасли утверждают, что успех нового телефона во многом будет зависеть от того, насколько охотно сравнительно небольшая группа потребителей — прежде всего те, кто совершает международные деловые поездки, — будет платить ценовую надбавку за него.

«Это вполне логичная эволюция с технологической точки зрения», — считает Юрье Неуво, вице-президент Nokia Mobile Phones. Однако он ничего не сказал о том, собирается ли Nokia выпустить какую-либо соперничающую продукцию.

НОВОСТИ АВТОМОБИЛЕСТРОЕНИЯ

ПАДЕНИЕ ОБЪЕМОВ ПРОДАЖ *HYUNDAI*

Hyundai Motor, подразделение южнокорейской группы Hyundai, сообщило, что объемы продаж ее автомобилей упали в июне на 26,8% с 118773 до 86932 единиц в сравнении с тем же периодом прошлого года. Экспорт компании в прошлом месяце также сократился на 5,7% с 62002 до 58444 единиц.

Представитель Hyundai Motor привел данные о том, что объемы продаж его компании на внутреннем рынке упали в июне на 49,8% с 56771 до 28488 единиц. *«Объемы продаж на внутреннем рынке продолжали снижаться в связи с углублением экономического спада. Экспорт также пострадал из-за обесцениванияиены по отношению к доллару»*.

Объемы продаж автомобилей Hyundai в первой половине текущего года составили 446573 единицы (аналогичный показатель за тот же период прошлого года — 593012). Экспорт же компании за первые шесть месяцев года увеличился с 281583 до 298446 единиц.

FORD ПРОИГРАЛ СУДЕБНУЮ ТЯЖБУ В ГЕРМАНИИ

Немецкое подразделение компании Ford, американского автопроизводителя, проиграло судебную тяжбу о правах на использование названия «Focus» для своей новой модели, которая в скором времени должна сменить ее нынешний модельный ряд Escort.

Суд в Кельне, где базируется немецкое подразделение компании Ford, отклонил ее претензии на право использования данного названия после того, как это было оспорено в судебном порядке местной издательской группой Burda Verlag, которой принадлежит процветающий еженедельный журнал Focus.

Адвокаты, представляющие интересы Burda, заявляют, что Ford стремится извлечь выгоду из успеха журнала Focus, который выходит с 1993 года и является флагманским изданием группы. Ford же утверждает, что читатели журнала не будут «сбиты с толку», так как mass media и автомобилестроение — это две очень разные отрасли.

Компания Ford выразила немалое удивление по поводу решения суда и заявила, что не намерена отказываться от названия «Focus», но в настоящее время обдумывает лучший способ для его возможного использования.

По материалам журнала «Autopark»

Уважаемые читатели!

Со второго полугодия 1998 года Вы можете подписаться на

«БЕЛОРУССКУЮ ДЕЛОВУЮ ГАЗЕТУ»

во всех магазинах «Белсоюзпечать» города Минска на условиях ***«до востребования».***

Стоимость подписки «до востребования»:

на месяц	—	60 000 руб.
на квартал	—	180 000 руб.
на полугодие	—	360 000 руб.

Подписка на второе полугодие в магазинах «Белсоюзпечать» принимается до 26 июня.

RELAX

ОТДОХНИТЕ НА ЭГЕЙСКОМ МОРЕ

СЕГОДНЯ ЭТО В ДВА РАЗА ДЕШЕВЛЕ, ЧЕМ В СОЧИ, ЕСЛИ ВЫ ОБРАТИТЕСЬ В «ЭКСТРАТУР»

Геннадий ГРАДСКИЙ, РИА «АПАШ»

Кто бы из нас не хотел прекрасно отдохнуть и оздоровиться на уникальном экологически чистом климатическом курорте? Оказывается, и то, и другое можно совместить, если обратиться в тур-фирму «Экстратур».

Вот уже более семи лет коммерческо-туристская фирма «Экстратур» специализируется на поездках наших соотечественников в одну из наиболее интересных стран Ближнего Востока — Турцию. Однако два уникальных курорта — Акчай и Измир — стали доступны жителям Беларуси сравнительно недавно. Это — своеобразное «открытие» директора «Экстратура» — Раисы Зарифовны Крукович.

Чем же столь привлекательны Акчай и Измир? Почему люди, хотя бы раз побывавшие здесь, из года в год приезжают снова и снова именно сюда, предпочитая эти курорты другим, гораздо более известным? Расскажем обо всем по порядку.

Акчай — это небольшой город на побережье Эгейского моря. Он находится как бы в ложбине, с трех сторон окруженной высокими горами, защищающими от холодных северных ветров. Но и с четвертой стороны — моря — Акчай оказывается как бы «под прикрытием» греческих островов Лесбос, расположенных почти у самого побережья. Таким образом, здесь сохраняется практически полностью изолированный от внешнего мира уголок первозданной природы с особым целебным микроклиматом. С незапамятных времен здесь бьет уникальный источник, живительная влага которого, имея плотность 95%, используется для борьбы со многими заболеваниями, является прекрасным средством для общего укрепления и омолаживания организма. По мнению английских ученых, специально изучавших это место, по праву нередко называемое «райским уголком» земли, природные и климатические условия Акчая являются идеальными для выведения радиации и борьбы с недугами, порожденными ее присутствием в организме. Сегодня Акчай продолжает развиваться исключительно как туристский и курортный центр — в городе и прилегающем к нему районе запрещена работа любых промышленных предприятий. Современный Акчай — это зелень, жилые кварталы, кафе, рестораны и пляжи. Здесь всегда очень тихо, спокойно, просторно. Вокруг до самых гор простираются сады и виноградники. Великолепен огромный восточный базар, где можно купить все, что только душа пожелает. При этом базар здесь поражает осень низкими ценами — так, те же фрукты в Акчае в 2-3 раза дешевле, чем на других турецких курортах, например, в Анталии.

Приехавших отдохнуть в Акчай ждет и увлекательная экскурсионная программа. Когда-то эта земля была частью античной Греции, и каждый камень здесь овеян историей, древними преданиями и легендами. Совсем близко — всего в 50 км от Акчая — находится знаменитая Троя, подробно описанная Гомером в его бессмертной «Иллиаде». У вас есть возможность пройтись по улицам, где когда-то ступала нога Одиссея, Ахиллеса, Энея и Аякса. Неподалеку от Акчая расположена и другая всемирно известная достопримечательность — античная школа, где Аристотель преподавал свою философию ученикам. Предусмотрены и экскурсии другого плана — на самую высокую точку Турции, а также на фабрики товаров из натуральной кожи, и другие предприятия, где можно приобрести самые разнообразгные товары по очень низким ценам.

Все вышеперечисленные преимущества отдыха в Акчае имеет и отдых на другом расположенном неподалеку курорте — в древнем городе Измире. Оба эти города поражают своими низкими ценами: на фрукты, одежду, вина и великолепное пиво.

Туры в Акчай и Измир, предлагаемые фирмой «Экстратур» — это возможность отдохнуть, оздоровиться и сделать выгодные покупки при минимальных затратах: отдых здесь почти в два раза дешевле, чем в Сочи! Приходите, ждем Вас!

г.Минск, ул. Мельникайте, 2-404. Тел: (017)223-53-17; 226-87-38.

Лицензия N018 от 14.08.96 г. до 14.08.98 г. МСиТ РБ.

Город солнца - детям.

Если вы хотите наградить своего ребенка за прилежную учебу, сделать ему подарок по окончании учебного года, то нет ничего лучше, чем путевка в детский дачный лагерь в курортном болгарском городе Обзор. Уникальный климат, сочетание горных склонов с превосходными песчаными пляжами, чистое море и обилие солнечных дней в году (не зря еще древние греки называли это поселение Городом Солнца) самой природой созданные отличные условия для отдыха и оздоровления. Микроклимат особенно благоприятен для лечения сердечно-сосудистых, нервных и легочных заболеваний.

Ваши дети будут обеспечены наилучшими условиями: жить на частных виллах в 2-4 местных комнатах, на каждые 10-15 человек воспитатель, питаться 4 раза в день в национальном ресторане. Экскурсии по старинному городу Несеблу, пешеходные прогулки по Варне, походы в горы, посещение археологического музея, шоу дельфинов, зоопарка, морского аквариума, всевозможные турниры конкурсы, КВНы, дискотеки, вечера у костра сделают отдых ваших детей развлекательным и познавательным. Этот лагерь уникален еще и тем, что позволяет сочетать отдых детей с отдыхом родителей вблизи лагеря. Преимущества этого очевидны каждому.

Осуществится мечта родителей, желающих провести отдых рядом со своими детьми и в то же время дать им больше самостоятельности, избавив от своего чрезмерного контроля, если позвонить в одно из лучших турагентств Беларуси "Реинбоу" по телефону:

(017) 226-51-70.

Или зайти по адресу: г. Минск, ул. Сухая, д.7, к. 26-27, ст. метро "Фрунзенская".

Кроме этого, тут вам предложат и иные виды отдыха в различных странах мира.

ВИКТОРОВА ОЛЬГА
РИА "АПАШ"

Лиц. №220/1-2 от 10.11.1996г. по 10.11.1998г. МСиТ.



ПРЕЗЕНТАЦИЯ

ЗНАКОМЬТЕСЬ: СТЕННЫЕ ШКАФЫ ОТ «INDECO» – КОМФОРТ ДОМА И ХОРОШИЙ БИЗНЕС ПО ВСЕЙ БЕЛАРУСИ

РИА «АПАШ»

Итак, дамы и господа, если вы цените комфорт и умеете сочетать его с изысканностью, практичностью и удобством, а так же, если вы не хотите упустить хорошую возможность расширить свой бизнес или открыть новое перспективное направление, разрешите рекомендовать вам систему раздвижных дверей «Indeco».



Не изобрели практичные канадцы. В любой квартире, офисе, стенной шкаф займет намного меньше места, чем обычный, ведь в качестве внутренних поверхностей он использует ваши стены, пол, потолок. Шкаф не потребует ни одного лишнего сантиметравашего жизненного пространства, а зеркальные двери от пола до потолка украсят как комнату, так и прихожую.

Такой шкаф идеально впишется в любой интерьер, т.к. проектируется и изготовляется под заказ из высококачественных, экологически чистых импортных комплектующих. На выбор 20 оттенков ламинированного ДСП и 3 оттенка зеркал.

Предлагаются самые современные дизайнерские решения в отделке офисов.

Внутреннее пространство шкафа в вашем полном распоряжении. Хотите иметь гардеробную комнату для громоздкой верхней одежды, или вас привлекают аккуратно развешенные пиджаки, рубашки, брюки или необходим порядок среди деловых бумаг — опытный дизайнер поможет вам определиться с количеством полок, вешалок, антресолей, выдвижных ящиков, корзинок, полочек для обуви, приспособлений для галстуков.

В шкаф, по вашему желанию, монтируется осветительное оборудование. Учитывая, что спрос на стенные шкафы с системой раздвижных дверей растет, сотрудничество с фирмой обещает строительно-ремонтным организациям, частным предпринимателям и просто молодым инициативным людям хорошие перспективы.

Судите сами, своим партнерам фирма предоставляет: полное обеспечение монтажными элементами (5 лет гарантии на металлические конструкции); бесплатное обучение персонала по проектированию и монтажу шкафов; консультации и помощь в организации работ, а так же рекламную поддержку и заманчивые оптовые цены. Практически не вкладывая средств, можно расширить уже имеющийся бизнес или начать новый по всей территории Беларуси.

Звоните по телефону
(017) 220-38-80.

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА №52(483)13.07.98

Главный редактор Петр МАРЦЕВ
Первый заместитель гл. редактора Светлана КАЛИНКИНА
Заместитель гл. редактора Валентин ЖДАНКО

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г., №561, от 02.07.96г.

Учредитель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Издатель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"

Рекламная служба: Нина ШТРИК, Наталья ИМШЕНЕЦКАЯ, Виктория СТАШЕВСКАЯ
Отдел спецпроектов: Михаил ОРЛЕЦКИЙ
Компьютерный выпуск Сергей ОСИПЦОВ

АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220088, Минск, ул.Первомайская, 18
ТЕЛЕФОН: (017) 236-50-51, 236-80-88
ФАКС: (017) 236-53-62

E-mail: edit@workpr.minsk.by;
edit@bdg.belpak.minsk.by
WWW:http://www.bdg.minsk.by

Размещение рекламы: тел./факс: (017) 223-85-88
Отдел распространения: тел./факс (017) 226-87-99

Отпечатано с диапозитивов в типографии ЧП «Мэджик», г. Минск, ул. В. Хоружей, 13
Тираж 20 000
1-й завод 10 500
Цена договорная
Заказ 831
Подписано в печать 11.7.98 в 16.00
Подписной индекс 63879
Выходит 2 раза в неделю